

观点

服务实体经济 深化普惠金融

政银保合作形成外贸竞争新优势



孔宪华(中国信保河北分公司总经理):
中国信保河北分公司于2009年12月成立,八年以来,分公司累计支持我省外贸出口额人民币逾3800亿元,支付赔款人民币逾10亿元,帮助我省企业获得融资人民币逾286亿元。今年1至11月,中国信保河北分公司通过追偿业务帮助企业追回海外逾期应收账款3255.96万美元(折人民币2.2亿元)。2018年,中国信保河北分公司将进一步发挥政策性出口信用保险机构专业化和综合服务能力优势,不断深化服务。要提供积极的承保政策,加强对新兴市场、一带一路国家、长账期赊销限额支持,帮助企业抢抓订单,大力推广无抵押、免担保保单融资服务,解决企业融资难、融资贵问题;加强海外买方资信调查、全球行业报告、海外提单报告等资信服务,帮助企业了解市场、了解客户,强化理赔追偿服务,及时化解企业海外风险,弥补企业损失,发展电子商务,利用电子化手段进一步提升服务效率和服务质量。



2017河北省以国际市场需求为引领 提高外贸竞争新优势研讨会现场。

本报讯(记者任国省)近日,由省商务厅与中国信保河北分公司联合举办的以国际市场需求为引领 提高外贸竞争新优势研讨会,在石家庄举行。现场发布了中国信保制作的《国家风险分析报告》《全球成衣行业研究报告》《全球皮革草皮毛行业研究报告》,并邀请外贸领域专家进行授课,旨在帮助企业了解国际市场需求,掌握外贸新政策,提升国际市场竞争能力。

举办本次研讨会,就是为服务实体经济,深化普惠金融,共同研讨如何发挥好政府、银行、信保和企业合力,帮助我省出口企业了解新业态新模式,提高外贸竞争新优势,不断拓展我省对外贸易,更好地服务和促进我省外贸强省建设。中国信保河北分公司总经理孔宪华在发言中表示。

政策性出口信用保险对外贸支撑力凸显

当前,世界经济仍处于调整期,全球总需求不振,大规模国际产业转移明显放缓,世界科技和产业革命孕育新突破,贸易保护主义持续升温。出席研讨会的省商务厅副厅长裴世馨对此发表了自己的见解。她表示,今后一段时期,外贸发展既面临重要机遇,出口竞争优势依然存在,也面临严峻挑战。

以我省今年1至10月进出口情况来看,虽然取得一定成绩,但与全国相比,进出口增幅分别低3.8和5.9个百分点,形势依然严峻。裴世馨说。我省外贸企业参与国际贸易规则制定的能力有待提升,外贸体制和营商环境需进一步改进,我省外贸国际市场结构、商品结构和贸易方式都需调整和优化。

裴世馨表示,在这样错综复杂的形势下,出口信用保险在保障我省外贸稳增长方面的政策性作用将愈发凸显。中国信保随后提供的数据显示,今年1至11月,中国信保河北分公司支持我省外贸出口规模达92.9亿美元,同比增长10.3%,承保额占我省海关出口额的33.3%,高于全国平均水平14.1个百分点。服务支持我省出口企业3835家,支持我省出口额和服务支持客户数量均保持持续增长,在促进我省外贸回稳向好方面发挥了积极作用。

研讨会现场,中国信保河北分公司和中国银行河北省分行、河北信投集团分别签署战略合作协议,旨在发挥各自优势,共同服务我省中小微企业融资、服务我省单一窗口(指参与国际贸易和运输的各方通过单一的平台提交标准化信息和单证以满足相关法律法规及管理要求)和贸易便利化。



闻则周(中国信保贸易险承保部专家):
企业走出去,外派劳务纠纷逐年增多,对外交、商务部门带来压力。劳务纠纷主要两种情况:1、劳务人员不履约,擅自离岗,劳务公司需支付境外雇主罚金等。2、由于种种原因,雇主无法按

约定支付劳务人员工资。

目前,中国信保正在探讨以下模式:政府对辖区内涉及劳务输出的企业同时投保《外派劳务人员履约保险》及《外派劳务人员海外风险》两个产品。

赔付:1、劳务人员不履约,擅自离岗,劳务公司需支付境外雇主罚金等情况:1个劳务人员违约,我公司赔数万元。2、由于种种原因,雇主无法按约定支付劳务人员工资:出现风险,我公司赔劳务人员数月合同工资加回程机票。

资信服务让企业紧跟市场需求

外贸企业走出去,要瞄准市场需求和市场潮流,为帮助我省企业更好地了解国际市场需求,中国信保结合河北省特色出口行业需求,有针对性地制作了一系列全球行业研究报告。中国信保河北分公司副总经理闫际发现场发布报告并进行简要解读,同时将已制作完成的《全球成衣行业研究报告》《全球皮革草皮毛行业研究报告》免费赠送参会企业,帮助企业了解相关行业国际市场情况,为企业经营决策、开拓市场提供参考。

《全球行业研究报告》是由中国信保和省商务厅联合推出的针对我省出口企业尤其是中小微企业重点出口行业的系列专题研究报告,将陆续分期推出成衣、皮革草皮毛、五金丝网、毛毯、箱包等24个行业研究报告。报告全面、系统地对本行业的全球贸易数据和重点出口国别市场进行了分析;通过对贸易相关统计和变化的梳理,详细阐述行业出口现状及出口趋势,为我省出口企业制定出口发展规划、

开拓国际市场起到参考作用。

《全球行业研究报告》是中国信保资信服务的一部分,帮助大家站在全球行业市场的角度,紧跟国际市场需求,准确定位目标市场,进行针对性的开发,扩大出口。孔宪华说。为帮助企业了解市场、了解客户,1至11月,中国信保河北分公司累计发起海外买家资信调查4600余份,针对我省特色出口行业制作了24个全球行业分析报告;开展了为小微企业免费赠送一份海外买方资信报告活动,向省商务厅提供了34国进口分析报告、5大行业全球贸易分析报告。

本次研讨会还特意邀请对外经济贸易大学博士生导师蓝庆新教授做了《新时代下国际贸易趋势和发展新动能》主题讲座,介绍了新时代下国际贸易趋势和发展新动能,为我省企业走出去提供了重要和有价值的参考和借鉴。

政策性出口信用保险助力小微企业走出去

研讨会上,省商务厅外贸处处长权奇

相关

中国信保与中国银行共推“融信达”融资产品

面向出口额50万至2900万美元的出口企业,适用企业3500多家

本报讯(任国省)日前,中国信保河北分公司与中国银行河北省分行签署战略合作协议,推广融信达信保保单融资业务,共同支持我省中小微企业融资。

今年1至11月中国信保河北分公司共帮助我省企业提供便利融资51亿元,其中贸易险便利融资32亿元,担保便利融资19亿元,有效缓解了出口企业融资难问题,增强了企业承接海外订单能力。为破解融资难、解决有单无力接难题,中国信保河北分公司和中国银行河北省分行联手调研、呼应企业需求、结合实际创新,在原有信保融资产品的基础上,联合设计推出了专门

针对我省中小微企业、审批流程简化、一般无须抵押担保的融信达信保融资产品。此款产品面向我省出口额50万至2900万美元的出口企业,适用企业范围3500多家,在我省出口企业中占比约35%。

下一步,中国信保河北分公司和中行河北省分行将进一步加强合作,争取早日推广融信达产品,切实破解我省中小微企业融资难。

中国信保与河北信投签约深化服务

通过电子口岸平台为出口企业提供资信、信用风险管理、融资等服务

本报讯(任国省)研讨会现场,河北信息产业投资集团和中国信保河北分公司签署战略合作协议,旨在通过EDI数据对接,发挥中国信保政策性、专业化优势,通过电子口岸平台为我省出口企业提供资信、信用风险管理、融资等服务,共同促进我省贸易便利化。

根据合作协议,中国信保河北分公司将发挥在海外信息、风险管理和信用

保险等方面的服务优势,河北信投发挥在电子口岸、单一窗口贸易便利化平台和投融资方面的服务优势,相互配合,共同发展,创新服务,为我省外贸企业提供信息服务和金融服务便利,助力河北省外贸调结构转方式,实现合作共赢。

目前中国信保积累了大量的海外国别、行业和买家数据库,也积累了遍布全球的资信调查渠道和专业的信息收集、整理、评估技术,中国信保在海外信息领域具有强大的优势。利用河北信投电子口岸平台,让信息服务助力

出口企业开拓市场,抢抓订单,帮助出口企业加强风险预判能力,识别管控风险。

据介绍,中国信保的信息服务包括发布《国家风险报告》《全球投资风险报告》《海外进口商名录报告》《买家资信调查报告》等等。《全球行业研究报告》就是中国信保河北分公司结合我省出口行业特点专门出资定制的报告,旨在帮助中小微企业站在全球行业市场的角度,紧跟国际市场需求,准确定位目标市场,进行针对性的开发,扩大出口。

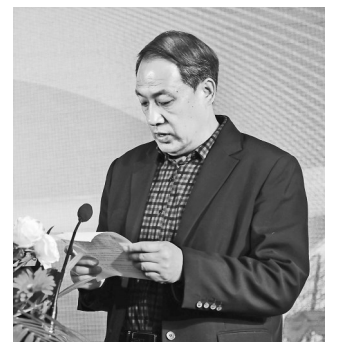


张晓丁(中国银行河北省分行总审计师):
金融是整个国民经济的一部分,与实体经济紧密相连、互相支撑,而不是孤立的、分割的。深化与中国信保河北分公司的合作,并在全省范围内推广名为融信达的保单融资产品,就是要针对全量出口型企业提供出口本外币融资服务,助推企业外向型经济的做大做强、转型发展,尤其针对中小型企业,只要贸易背景真实可靠,凭借出口所形成的应收账款,企业只要投保中信保,即可获得中行最高可达500万元的信用授信。此举就是为了解决企业融资难、融资贵,缓解企业所面临的有单不敢接在资金方面的困难。



权奇衡(省商务厅外贸处处长、机电办主任):

贸易是融入国际社会最重要的通道,不可或缺,贸易也是衡量一个地区对外开放水平最重要的指标,无法替代。我省外贸新业态新模式虽然加速成长,但总体上仍处于起步初期,发展水平较低,还没有挑起加快新旧动能转换、拉动外贸持续快速增长的大梁。触网是外贸企业的必修课,传统外贸企业要学会触网,一旦掌握了互联网工具,会给企业带来颠覆性的变革,整合是外贸企业战略选择,传统外贸企业要善于整合资源,一旦尝到了共赢的甜头,企业发展将进入快车道。创新是外贸企业发展的内生动力,传统外贸企业要主动对接新业态新模式,一旦形成叠加效应,企业将获得新的动能。



郝志(河北信投集团副董事长):
作为省级大型投融资机构,河北信投集团肩负着壮大我省优势产业、推动工业化与信息化有效融合、加快经济发展方式转变、助力企业转型升级的职责。通过和中国信保河北分公司签约合作,河北信投将借助中国信保在海外信息、风险管理和信用保险等方面的服务优势,依托电子口岸公司的单一窗口贸易便利化平台和集团投融资方面的服务优势,联合金融机构及类金融机构,利用新业态、新技术,打造投资联动及增值提升的可持续发展生态平台,全方位助力外贸企业的发展。本次两家企业的战略合作,旨在围绕国家外贸发展战略,支持走出去和一带一路建设,有效服务我省外贸企业,提升外贸企业出口能力,加速推进供给侧结构性改革,实现我省外贸企业可持续健康发展。

本版图片均由记者赵永辉摄



闫际发(中国信保河北分公司副总经理):
《全球行业研究报告》通过对贸易相关统计和变化的梳理,详细阐述行业出口现状及出口趋势。一是实现以国际市场需求为引领,促进出口企业提质增效,转型发展;二是解决信息不对称问题,帮助我省出口企业准确把握行业主要脉络,有效防范市场风险;三是帮助出口企业了解行业贸易走势以及未来发展趋势,进一步找准并掌握自身产品在全球行业内的位置,从而有针对性地进行市场开发。

另一方面,帮助各级政府了解所在辖区行业全球贸易情况,制定针对性较强的政策措施推动出口发展。



蓝庆新(对外经济贸易大学教授):
全球经济进入新一轮调整期,国际贸易分工格局加快调整,国际贸易结构走向高级化,以服务贸易和技术贸易为代表的高附加值贸易正在快速发展。以中国为例,2012年-2016年,中国服务进出口年均增速9.6%,高于同期货物贸易9.7个百分点,服务贸易世界排名上升至第二位。最新数据显示,1月至9月,中国新兴领域进出口10495.3亿元,同比增长10.3%。其中,知识产权使用费进出口同比增长38.8%,电信、计算机和信息服务进出口增长25.2%。服务贸易和技术贸易的快速增长成为中国外贸平稳发展和转型升级的新增长点,在中国深度参与经济全球化、融入全球价值链中扮演着重要角色,有助于深入推进供给侧结构性改革,为国民经济持续健康发展做出重要贡献。