

保险资讯

河北国寿发布社会责任报告

本报讯(刘辉)12月23日上午,中国人寿河北省分公司在石家庄举办惠民生跨越三百亿 潜华章国寿启航 社会责任报告发布会,并推出盛世系列新产品。

在《2017年社会责任报告》指出,2017年,该公司总资产达到1117亿元,保险业务收入突破300亿元。业务结构持续优化,续期保费占总保费57%,期交保费占新单保费65%,十年期及以上保费占期交保费66%。

该公司为全省6个市1380万城乡居民提供保额总计36778亿元的大病保险保障,为110个县区近3000万城乡居民提供意外风险保障,两项赔付金额超过10亿;为全省农民提供保额达5275亿元的农村小额保险保障,有效缓解了农民群众因病、因意外返贫的风险。

2017年,中国人寿在冀投资超过160亿元,并与省扶贫办签署保险扶贫合作协议,为40余万人提供了219.74亿元的保险保障。通过省妇联,为全省2万名建档立卡贫困户妇女捐赠保障额度2亿元的“两癌”保险。

网约车缘何投保难

独家报道

报道独家新闻 期待你的参与

□韩立飞

近年来,网约车数量迅速增长,但网约车投保难始终困扰着车主。某网约车平台高管认为目前的保额远远达不到客户的需求。但对险企而言,网约车保险却成了烫手的山芋,有车险业内人士坦言,此类险种属于业内不愿做的“亏损业务”。

网约车保险需求增大 险企却不愿涉足

目前来看,网约车平台所能提供的保险难以覆盖客户的保障需求。网约车平台需要更灵活、性价比更高的乘车安全保险,如根据订单数量打包或者按照天数计算保费。上述某网约车平台高管说,网约车平台所提供的承运人责任险保额为100万元,但是一些用车企业要求相应保额几百万元,这对网约车平台而言着着实实不小的成本。

此外,对增值服务的需求也引发了网约车平台对于创意性突破险种的构想。例如下单无人应答或者超时保险,结合接送机、接送站的场景,提供配套的延误险等

等。这些都需要险企进行产品功能的创新。对此,我省某财产险相关负责人表示,与保险行业的深度合作确实会使网约车平台在完善平台客户保障需求的同时还可提供更多的附加服务。但对于险企而言,与传统车险相比,网约车保险属于高风险高赔付产品,该负责人直言“亏损业务谁也不愿意做”。

网约车保险纠纷频发 险企称车辆使用性质发生改变

网约车保险领域纠纷频发、拒赔频现的现象引发市场热议。对此,财产险相关负责人表示,私家车私自改变车辆使用性质,但却未向险企告知并作为营运车辆进行投保,成为网约车保险纠纷频发的重要原因。

私家车在通过网约车平台接单后,在出行过程中的风险由谁来承担也成为纠纷的焦点。日前有报道称某网约车平台司机在上班途中搭载乘客,其后在途中发生车辆碰撞,该司机负全责,但被保险公司拒赔。法院对此表示,前述网约车平台司机应认定为上班途中为出行路线相同的人提供有偿乘坐服务的行为,而非以牟利为目的从事旅客运输的营运行为,因此判决保险公司按约赔付。

但更多的案例显示,有车一族在闲暇之余通过网约车平台“赚外快”过程中所发生的风险并不被保险公司所提供保障。私家车车辆使用性质发生改变是保险公司拒

赔的主要原因。车险负责人说,事故车辆投保时性质为家庭自用,事故前未通知险企车辆用于营运,属于危险程度显著增加而导致相关事故,因此险企不予赔偿。

石家庄市一家网约车司机说,不是我们不愿意通知险企改变车辆使用性质,因为通知险企后还需要一些较繁琐程序,另外关键是保费的增加,车辆用于营运,按照商业运输的保险费率投保,保费缴纳起来确实让我们有些“肉疼”,因为现在网约车司机毕竟不是少数,而且一天接单量也并不多,有时遇到堵车接单量可能就更少了。

保费增加的可能性是私家车在改变车辆使用性质却并未报备的重要原因。保险业内人士指出,当私家车转变为网约车,相关车辆的使用频率将会提升,风险系数以及出险概率会发生改变,因此相关车辆所需缴纳的保费金额亦会出现不同,但是目前网约车确实是一个庞大的群体,如何提供更合理更完善的保险业务,也是保险行业需要考虑的一件事。

石家庄市某律师事务所律师表示,根据《中华人民共和国保险法》第十六条第四、五款规定,投保人故意不履行如实告知义务的,保险人对于合同解除前发生的保险事故,不承担赔偿或者给付保险金的责任,并不退还保险费。以自用名义投保的车辆从事网约车营运活动,显著增加了车辆的危险程度,被保险人应当及时通知险企,被保险人未作通知,营运中发生交通

事故致他人人身损害的,险企可以在第三者责任商业保险范围内免赔,致车辆损害的,险企可不予理赔。

破解网约车保险难题,可借鉴国际模式

对于网约车而言,改变车辆使用性质增加保费成本,而对于险企而言,投保人隐瞒车辆使用性质改变事宜又进一步推高了车险承保风险,需求高涨却纠纷频现,网约车保险难题如何破解?

对此,有观点认为,网约车在海外已有先例,海外经验可作为国内解决网约车问题的参考。有的国家网约车平台与险企合作推出了“分段+按里程计费”的模式。在这种模式下,网约车司机在接单接单平台期间以及接单之前都由险企承保,在网约车司机接单之后至乘客下车前的时段另由网约车平台为其司乘人员购买商业保险承保。

但也有观点指出,上述模式或许并不适用于当下的市场环境。分段投保的模式其实更适用于保险行业发展更为成熟的市场。而目前来看,我国信用体系建设仍在起步,发生转变仍需时间。

此外,上述保险业内人士建议,私家车在专做营运性质的时候本身带有保险,如果这个时候网约车平台能够出面为网约车车辆补贴因使用性质改变所产生的保费差额,那么很大程度上可以破解网约车保险所面临的难题。

中国信保河北分公司支付全省单笔最大金额赔案

为东方地球物理公司支付赔款2.93亿元



中国信保河北分公司为东方地球物理公司支付赔款2.93亿元。 栗晓烁摄

12月18日下午,中国石油集团东方地球物理勘探有限责任公司(以下简称东方地球物理公司)会议室里洋溢着欢乐的气氛。中国信保河北分公司副总经理阎际发把2.93亿元人民币的理赔支票交到东方地球物理公司国际勘探事业部总经理翟立新手里,现场爆发出热烈的掌声。据了解,这是我省近年来河北保险行业最大的单笔赔款。

据了解,2014年7月16日,东方地球物理公司与厄瓜多尔国家石油公司签订了三维地震数据采集和处理合同,商务合同金额超9000万美元。中国信保河北分公司于2014年9月18日承保了该项目。

受油价低迷、地震等因素影响,厄瓜多尔国家经济形势严峻,厄瓜多尔财政部给国家石油公司的拨款非常有限,直接导致国家石油公司发生支付拖欠情况。东方地球物理在2016年5月6日以厄瓜多尔国家石油公司拖欠应付款项为由报损,报损金额超6000万美元。

得知项目出险后,中国信保河北分

公司第一时间奔赴企业了解案件详情,指导企业准备相关材料,共同向厄瓜多尔国家石油公司施压;依托专业境内外

相关

主要项目险产品

中国信保的主要金融产品包括:中长期出口信用保险业务、海外投资保险业务、短期出口特险业务及短期出口信用保险业务。

一、中长期出口信用保险 该产品旨在鼓励我国出口企业积极参与国际竞争,支持银行等金融机构以国外进口商或国内出口商为借款人作为资本性货物出口和对外工程承包提供信贷融资,主要包括出口买方信贷保险、出口卖方信贷保险、出口延期合同再融资保险和海外租赁保险。中长期出口信用保险通过承担保单列明的商业风险和信用风险,使被保险人得以有效规避出口企业收回延期付款的风险和融资机构收回贷款本金和利息的风险。

二、海外投资保险 该产品是指中国信保为鼓励中国企业对外投资,为中方

渠道进行勘查、监控东道国及买方最新信息;信保工作人员对项目案卷进行审核,通过专业理赔服务,使企业尽快得到了赔款,赔款金额约4435.7万美元,折合人民币2.93亿元。

截至今年11月,中国信保河北分公司共向我省297家企业支付赔款10.58亿元,其中,向“一带一路”沿线地区业务累计赔付3.05亿元,向拉丁美洲地区业务累计赔付3.48亿元,向北美地区业务累计赔付0.55亿元,向欧洲地区业务累计赔付2.90亿元,向大洋洲地区业务累计赔付0.14亿元,向非洲地区业务累计赔付1.28亿元,向亚洲地区业务累计赔付2.24亿元,充分发挥了信用保险的风险保障和损失补偿职能,最大程度地挽回了企业的损失。

(韩立)

发挥政策保险职能 助力企业走出去

中国信保河北分公司与东方地球物理公司签署战略合作协议

12月18日,中国信保河北分公司与东方地球物理公司签署战略合作协议。东方地球物理公司将充分利用国家信用保险的政策性资源,将信用保险嵌入公司风险管理机制中,以开拓海外市场、控制业务风险,在将国际业务进一步做大做强的同时,完善海外风险防控管理,做好国有资产保值增值;同时,中国信保河北分公司将提供更好、更有针对性的服务,以便更好地运用信用保险工具,更有效地支持企业全面国际化战略的实施。

据了解,东方地球物理公司是地球物理勘探行业全球领先的企业,为全球近200家油气公司提供技术服务,营业收入连续两年保持全球物探行业第一。公司总经理苟量说:一直以来,中国信保河北分公司是东方物探最可信任、最可依靠的合作伙伴,有力支持了公司国际业务的发展。今天双方签订战略合作协议并举行投保理赔仪式,充分体现了中国信保是一家讲诚信、负责任、有实力的保险企业,也充分体现了中国信保对东方物探的关心和支持。中国信保所提供的服务与公司国际化发展需求有着高度的契合,双方战略合作协议的签订,将实现中国信保与公司在政策资金支持、海外风险管控、运营模式创新、项目运作管理等方面的深度融合,进一步增强双方发展优势和国际竞争力。东方物探将与中国信保河北分公司通力合作,推动双方在更大范围、更广领域、更高层次开展合作,共同为壮大国有经济、海外业务、保障国家能源安全、服务“一带一路”建设做出新的更大贡献。

中国信保河北分公司总经理孔宪华介绍,上述保险产品分别支持中国企业以对外承包工程、成套设备出口、海外投资、一般贸易出口等不同方式“走出去”。一方面,中国信保可以承担企业“走出去”中遇到的政治风险和商业风险,在企业收汇发生风险时补偿企业损失,打消企业有单不敢接的顾虑,并帮助企业通过更有竞争力的结算方式开拓海外市场;另一方面,通过中国信保的

承保,降低了银行等金融机构的融资风险,增强了其为“走出去”项目提供融资的信心和意愿,从而促进企业融资,解决了企业有单无力接的问题,在很多“走出去”项目中,信用保险是融资结构中的必备条件。

据介绍,东方地球物理与中国信保河北分公司从2014年起开始合作,至今已承保合同金额超4亿美元的3个特险项目。目前正在合作推动坦桑尼亚桑给巴尔特险项目和加纳特险项目,合同金额超4500万美元。

截至当前,省内已承保受益企业有26家,涉及项目36个,保险金额40.38亿美元。在“走出去”过程中,向中国信保河北分公司询价并获得信保意向书或兴趣函的企业有22家,涉及项目49个,涉及合同金额288.99亿美元;进行业务咨询的企业还有74家,涉及项目151个。目前,中国信保河北分公司已与河钢集团、中车唐山公司、新兴际华集团等企业签署了《战略合作协议》。

孔宪华介绍,中国信保河北分公司作为河北省支持企业参与“一带一路”建设的重要组成部分,自成立以来坚持发挥政策性职能,利用资信服务、中长期出口信用保险、海外投资保险、内保外贷等主要项目对我省“走出去”企业提供“全产品、全流程、全方位”的支持服务。2013年以来,中国信保河北分公司累计支持河北省“走出去”企业对外承包工程、出口成套设备和海外投资49.46亿美元。其中,中长期及海外投资保险21.06亿美元,短期出口特险28.4亿美元。(韩立飞)



中国信保河北分公司与中国石油集团东方地球物理公司签署战略合作协议。 栗晓烁摄

经营保险业务许可证遗失公告

机构名称:英大泰和人寿保险股份有限公司邢台中心支公司沙河支公司

成立时间:2016年8月17日

机构住所:沙河市京广路西棉纺厂综合服务楼101号

机构编码:000121130582

负责人:杨婧

流水号:0170736

发证日期:2016年9月1日

发证机关:中国保险监督管理委员会河北监管局

业务范围:人寿保险、健康保险、意外伤害保险等各类人身保险业务,以及经中国保监会批准的其他业务。

营业执照遗失公告

机构名称:英大泰和人寿保险股份有限公司邢台中心支公司沙河支公司

成立时间:2016年9月7日

机构住所:河北省邢台市沙河市京广路西棉纺厂综合服务楼101号

负责人:杨婧

统一社会信用代码:91130500MA07W0BE2H

流水号:0170736

登记机关:邢台市工商行政管理局

发证日期:2016年9月7日

经营范围:人寿保险、健康保险、意外伤害保险等各类人身保险业务,以及经中国保监会批准的其他业务。(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动)

迁址公告

机构名称:中国平安财产保险股份有限公司秦皇岛中心支公司海港区营销服务部

成立日期:2006年3月31日

流水号:0174491

机构住所:秦皇岛市开发区西环路45号一、二楼

机构编码:000017130302001

发证日期:2017年12月13日

业务范围:企业财产损失保险、家庭财产损失保险、短期健康保险、意外伤害保险、建筑工程保险、安装工程保险、货物运输保险、机动车辆保险、船舶保险、能源保险、法定责任保险、一般责任保险、保证保险、信用保险、种植保险、养殖保险,代理国内外保险机构检验、理赔、追偿及其委托的其他有关事宜,经中国保监会批准的其他业务。

声明

中国平安人寿保险股份有限公司河北分公司高邑营销服务部营业执照正本不慎丢失,统一社会信用代码911301276934979605,声明作废。