

不用排队了 储蓄国债试点随到随买

投资者可在4月份全月通过工行、农行、中行、建行等储蓄国债承销团成员营业网点和网上银行购买

□刘向燧

4月1日至4月30日,2019年储蓄国债随到随买。三年期利率4.0%,五年期利率4.27%,每年付息,百元起存,有需要到我行办理。近日,许多银行的理财经理纷纷在朋友圈里打起了广告,那么,储蓄国债真的可以随到随买了?

何为储蓄国债

储蓄国债指的是财政部在中国境内发行、通过储蓄国债承销团成员面向个人销售的不可流通人民币国债。因为它是国家发行的,受国家信用担保。此外,储蓄国债100元起购,国债只有3年期和5年期两个期限。以往国债发行的时间,大致是每年的3月至11月的10日至19日,销售火爆,基本上都是开售的当天即告罄。储蓄国债随到随买,虽然只是一个月的试点,但对个人投资者来说是好消息。

财政部公告,4月份发行的储蓄国债为固定利率、固定期限品种,3年期票面年利率为4%,5年期票面年利率为4.27%。其中,4月1日至9日发行2019年第一期、第二期储蓄国债;4月10日至19日发行2019年第三期、第四期储蓄国债;4月20日至30日发行2019年第五期、第六期储蓄国债。

财政部表示,本次发行的储蓄国债均为固定期限、固定利率品种,按年付息,到期一次还本。4月发行以来,销售平稳,百姓随到随买,高效便捷,购买体验明显提升。

4月储蓄国债可随到随买

笔者随机走进省会裕华路的一家银行网点,询问国债还有没有额度。工作人员表示,现在国债改革了,一般来说额度是没问题的,要买的话可以去柜

台,柜台会先查询一下额度。笔者注意到,前来购买国债的人不多,一位刚刚买了10万国债的李女士告诉笔者:“很顺利地买到了,我还挺喜欢买国债的,以前每次都是要抢的,上午肯定都卖完了,现在每天都可以买,我下午过来还有额度。”李女士表示,国债收益稳健,虽然利率不算太高,但安全性好,收益稳定,她一直有买国债的习惯。4%的收益,总比银行存款要好,我们年纪大了,不喜欢风险,喜欢把本金安全放在第一位。

4月初财政部、中国人民银行推出储蓄国债随到随买试点,将储蓄国债发行时间由原来的10天延长至全月。投资者可在4月份全月,通过工行、农行、中行、建行等40家储蓄国债承销团成员共计约13万个营业网点,以及27家储蓄国债承销团成员网上银行购买储蓄国债。一位银行人士表示,随到随买大大提高了个人投资者购买储蓄国债的便利性,投资者可以根据自己的资金和时间安排,在4月的每一天都能买到,免去提前排队的困扰,我们以前经常碰到有投资者一大早来排队,然后排到了额度却没有了,我们推荐别的稳健的理财产品,投资者还不买账,他们对国债确实比较认可,有的投资者多年下来已经形成了买国债的习惯。该银行人士表示。

储蓄国债 VS 大额存单

因和大额存单有很多相似之处,储蓄国债和大额存单常被比较。那么储蓄国债有什么优缺点?

储蓄国债的优点是低风险、高利率。因为风险低,其又被称为金边债券、无风险债券。在利率上,储蓄国债的利率高于商业银行的利率,特别是定期存款的利率。专家表示。

2019年第一、三、五期储蓄国债(电子式)期限三年,年利率为4%;



资料图片

2019年第二、四、六期储蓄国债(电子式)期限五年,年利率为4.27%。据不完全统计,3月商业银行3年期、5年期的存款利率均值分别为3.331%、3.334%,3月20元起购、3年期的商业银行大额存单利率均值为4.161%。从收益比较上看,3年期大额存单平均利率略高于3年期国债利率,5年期大额存单平均利率略高于5年期国债利率。一位理财分析师表示。

虽然利率相对较高,但国债的缺点也很明显。与大额存单相比,国债的流动性比较差,要3年或5年内不会用到这笔资金。如果投资者的风险偏好保守,同时对钱的灵活性要求不高,适合购买储蓄国债。一位银行理财经理说道。

购买国债需注意哪些事项

4月发行的是储蓄国债(电子式),如果你没有在我行开过电子账户,一定要带上身份证和银行卡先开户,再购买。一位银行的理财经理说,如果以前在工行买过电子式国债,那么可以直接购买,也可以自行在网上购买。具体

的操作方法是,先把资金存入银行卡,然后开通电子账户,即开个人国债托管账户并指定对应的资金账户银行卡或存折。

据了解,目前支持购买储蓄式国债的网银有:中行、工行、农行、建行、招行、交行、广发等网银。网上开通国债账户还是很方便的,具体可以登录网银,找到开通国债账户的版块,开通国债账户。如开通账户中遇到各种问题,可打电话咨询银行客服或是直接去银行柜台开通。每家银行开通国债账户和购买国债的方法基本相同,工行网银在国债投资版块下开通国债投资账户,农行网银和建行网银在投资理财版块下开通国债投资账户。

购买国债之后,需要提醒大家的是,国债作为长期投资,一般不建议提前支取,但是,如果万一有事需要提前支取时,要注意提前支取的扣息情况。电子式国债每年付息,建议关注每年的国债发行时间以及自己购买国债的付息时间,国债每年付息之后可以手动转入购买下一期国债,以实现复利增值的目的。

中国农业银行股份有限公司河北省分行

服务民营小微 展现大行担当

小微企业和民营经济是拉动经济发展,促进就业创业的强大引擎,日益受到社会各界的高度关注。作为国有大型商业银行,农行河北分行始终以高度的政治责任感和历史使命感,将服务小微企业,助力民营经济发展作为常抓不懈的重大工作。该行认真分析当前普惠金融领域发展的新形势、新要求和新挑战,创新思路、创新模式、创新产品,加大对小微企业的服务和信贷支持,打造河北特色服务模式,全面提升普惠金融服务能力。截至今年3月末,农行河北分行小微企业贷款余额420亿元,较年初增加23亿元,服务小微企业4万户,单户授信1000万元以下小微法人客户增量及小微法人贷款完成率均居全国农行系统前三位。在该行的支持下,越来越多的民营和小微企业得到了实实在在的帮助,国有大行的强大金融助力日益凸显。

贯彻高层决策,强化政治担当

近年来,农行河北分行以高度的政治使命感和责任感,不断完善普惠金融服务体系,展现服务民营经济、小微金融和助力金融扶贫责任担当。根据总行《关于进一步深化小微企业金融服务的实施意见》,农行河北分行在信贷计划、财务资源、差异化审批和尽职免责等方面均加大支持力度。该行充分发挥点多面广的优势,积极构建普惠金融服务体系,在全省142个县

均设有机构,1060家网点实现普惠服务全覆盖。重点建设了29家普惠金融专营机构,自上而下搭建垂直组织架构,配备专业服务团队,加强小微金融产品创新,建立起线上线下相结合、多层次广覆盖的小微特色产品矩阵,满足不同小微企业差异化的融资需求,为普惠金融客户群体搭建快捷便利安全的智慧银行生态网络。

瞄准痛点难点,搭建特色平台

服务好民营经济,就要开拓创



▲农行河北分行支持的衡水老白干云链贷产品发布会。
▶农行河北分行助力环保科技企业发展的活动现场。

新,着力解决小微企业融资中的实际困难。农行河北分行已建立普惠金融服务体系五个专门经营机制,即专门的综合服务机制、专门的会计核算机制、专门的风险管理机制、专门的资源配置机制、专门的考核评价机制,有效提高了普惠金融领域的经营管理水平。

农行河北分行创新服务模式,切实打通小微金融服务的堵点、痛点和难点,协同推进线上线下两大平台建设,着力打造差异化竞争优势。该行运用互联网+大数据技术,搭建了数据集中化、功能模块化、产品参数化、系统开放化、接口扩展化的河北普惠易贷互联网小微金融平台,对外连接工商、税务、财政、司法和第三方外部数据,对内连接行内海量资源,创新数据模型,为小微业务发展提供系统支撑、数据支撑和技术支撑,并围绕普惠易贷平台大力开展创新,打造有竞争力的产品体系,以金融科技利器打通服务小微实体的最后一公里。

该行为切实解决小微企业担保难题,积极与全省性担保公司对接,分别与河北省新合作投资担保有限公司、河北信投融资担保有限公司签署《银担合作协议》,加强与人保财险分支机构的联系沟通,实现了保证保

险贷款的顺利发放,拓宽了政府增信的合作模式,通过银政密切互动,让小微企业因信受益。

强化科技创新,完善产品体系

近年来,农行河北分行不断强化金融科技不断开辟普惠金融新战场。针对小微企业客户短、小、频、急的融资需求,推出了全线上、纯信用小微信贷产品,微捷贷运行6个月,已对全省超过3100家小微企业投放贷款16亿元。围绕核心企业上下游供应链客户提供线上化融资服务,推出数据网贷云链贷。自2018年以来已上线衡水老白干、河北建设、今麦郎等云链贷项目5个,投放贷款6亿元。汇福粮油等六个项目也在稳步推进,可为近千家供应链小微企业提供便捷高效的线上化融资服务。

2015年,在省财政厅政府采购中心的支持下,农行河北分行与采购中心签署了合作协议,并于当年推出了政府采购融资贷款产品,针对政府采购供应链上的上游小微企业提供融资服务。为提升服务效能,农行河

北分行提出了对政府采购融资业务进行线上化改造的想法,并得到了总行、省政府采购中心的大力支持。近期,在省财政厅的支持下,依托政府采购数据平台,创新了政e贷。今年3月末,农行河北分行在省政府采购中心的帮助下,顺利完成了普惠易贷系统与政府采购数据平台的对接。同时,在总行的帮助下,顺利完成了内部系统相应功能的投产。3月31日,政e贷正式上线,可以为上万

2018年末,农行有小微企业金融特色产品130余项,三农特色金融产品近200项,可满足最广泛普惠金融群体的差异化融资需求,有效破解社会经济薄弱领域的融资难题。

探索 农行方案,展现头雁风采

农行河北分行紧跟国家战略导向,结合河北实际情况,全方位、宽领域、多角度地探索普惠金融服务,农行方案,助力民营小微,服务地方经济的头雁,形象深入人心。

农行河北分行结合当地实际,围绕百强千优市场、双创示范基地等优质小微企业聚集区域,围绕国家鼓励的战略性新兴产业、先进制造业、中国制造2025相关行业,积极服务当地政府重点支持的产业园区和优势产业集群。目前,该行已与清河羊绒产业集群、白沟箱包产业集群、沧州东塑服饰产业园、永年标准件市场等产业集群建立长期合作关系,为上万户小微企业提供多样化的金融服务。

今年1月16日,中央电视台中文国际频道中国新闻走进清河羊绒产业集群,对农行河北分行创新普惠易贷小微金融平台、创新羊绒贷、积极开展政府增信等支持小微企业发展的情况进行了专题报道,引起强烈反响。为进一步打好小微和民营两张牌,日前该行举办了服务民营经济助力小微企业农行河北分行普惠金融产品发布会,对农行服务小微金融产品体系进行介绍并发布了全新产品,获得了中央和河北省多家主流媒体的报道肯定。随着越来越多新产品、新模式的上架运营,河北小微企业的路将越走越宽,民营经济的引擎将越来越强。

服务小微企业,助力实体经济是农行河北分行的重要政治责任,同时也是该行立足河北,实现持续健康发展的必由之路。农行河北分行将持续强化国有大行的政治担当,以更实的举措、更大的力度助推小微企业跨越融资高山,为民营经济加油,为建设新时代经济强省、美丽河北做出新的更大贡献。(冀农董)



农行河北分行走进小微企业了解金融需求。