



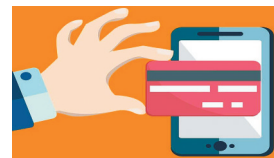
邯郸银行业助力民心工程落地生根

见14版



深耕三农强服务 普惠金融结硕果

见15版



绑卡不输入银行卡号 时代来临

见16版

中行河北省分行倾力服务省内实体经济

5月末民企贷款40万亿 较年初增5.8%

本报讯(通讯员陈丽华 记者刘立) 今年以来,中行河北省分行紧紧围绕金融服务地方发展、支持实体经济这条主线,优化金融资源配置效率,提升金融服务能力。截至今年5月末,该行本外币贷款余额达到4094亿元,较年初新增122.4亿元;今年1至5月份累计投放人民币对公贷款448亿元,为张家口、廊坊、石家庄等重点地区的公路、铁路、电力和新能源等重大项目提供了融资支持。

截至今年5月末,该行本外币贷款余额达到4094亿元,较年初新增122.4亿元,今年1至5月份累计投放人民币对公贷款448亿元,为张家口、廊坊、石家庄等重点地区的公路、铁路、电力和新能源等重大项目提供了融资支持。

走访调研,实地考察省内民营企业生产经营状况,就如何更好地保障和服务民营企业健康持续发展听取意见建议。研究制定了《中国银行河北省分行服务民营企业发展政策包》,以解决民营企业实际困难为导向,优化现有制度流程,制定出台了20条具体措施,着力打通民营企业融资堵点,疏通痛点和难点。二是召开支持民营企业发展签约暨座谈会,并与德龙钢铁、君乐宝集团、新奥集团等13家我省优质民营企业签订战略合作协议,涉及钢铁、农业、基础设施、建筑、装备制造等多个行业。三是以产品为突破口,全面提升服务民营企业能力。依托全球现金管理产品,助力民营企业提高资金管理效率、降低资金运营成本,依托商投行一体化服务,拓宽民营企业融

资渠道,依托跨境撮合优势,助力民营企业完善海外布局,实现全球化发展。围绕服务民生,推动普惠金融发展。今年以来,该行紧紧围绕监管要求和总行战略规划,更新经营理念,转变发展思路,优化授信政策,完善业务措施,稳定资产质量,持续加大普惠金融和民营经济支持力度,重点支持医院、学校、三农、科技、现代服务等行业领域,不断提升普惠金融服务水平。在授信政策方面:一是转变发展思路,明确业务方向。围绕优质的核心客户群做文章,实现以点带面、以核心带周边的发展目标,重点支持生态环保、科技创新、服务三农、信息技术、新能源、教育、医疗卫生等行业领域客户。二是转变传统增信理念,提高信用贷款占比。突破传统小微融

抵押担保增信模式,利用政府增信和大数据应用,批量化、场景化、方案化拓展新领域客户,加快信用贷款投放。三是聚焦优质产业集群,加大拓展和挖潜力度。加大政府重点支持的产业园区和优势产业集群拓展力度,对存量产业集群进行挖潜,扩大成熟产业集群客户规模。聚焦到与大众息息相关、需求呈刚性增长的教育、医疗等民生行业。在产品服务上不断创新。该行推广重点产品,以海关、税务、结算量等数据为抓手,重点推广“税易贷”“结算通宝”“外贸贷”等新产品,扩大“网融易”产品规模,推动线上平台建设。研发专属方案,围绕重点核心客户,研发上下游专属授信方案,研发专属方案,扩大“1+N”模式业务规模。积极承接京津冀外迁新能源、新材料、节能环保等重点领域优质中小企业发展需求,加大环京津客户群拓展力度。同时,该行应用大数据技术,围绕核心企业上下游小微客户,研发供应链产品和方案,将金融活水从大企业供应链引流向小微企业。

银保监会7月4日在国新办发布会上透露,5月末,对民营企业的银行贷款余额达40万亿元,较年初增长了5.8%;前五个月新发放的民营企业贷款占新发放的公司类贷款51.48%。普惠型小微企业贷款方面余额是10.25万亿元,较年初增长了9.55%;比各项贷款增速高了3.61个百分点;另外,从户数的情况来看,有贷款余额户数数是1928万户,较年初增加了205万户。在信贷增量扩大的同时,融资成本在下降。银保监会介绍,前5个月民营企业的平均贷款利率是5.98%,较2018年全年平均贷款利率下降0.92个百分点。普惠型小微企业贷款方面,平均利率6.89%,较2018年全年平均水平下降0.5个百分点。其中五家大型银行的平均利率是4.79%,下降了0.65个百分点。我们还对银行发放信用贷款、减费让利做了一个统计,如果把信用放款和减费让利这两块加起来,银行通过承担或减免信贷相关费用,降低了小微企业其他融资成本0.54个百分点,这些加在一起,才是小微企业实际贷款利率的下降。银保监会相关负责人表示:近年来,我国金融服务实体经济质效得到持续提升。记者获悉,上半年我国新增人民币贷款9万多亿元,保险业赔款和给付支出达到6200多亿元。同时,国家还优化供给结构,培育增强经济新动能。加大中长期贷款和信用贷款投放,重点满足制造业和消费升级的融资需求。支持扩大知识产权质押融资,积极拓展科创企业融资渠道。特别是下了大力气在缓解民营和小微企业融资难、融资贵的问题上做了大量的工作。(据新华社)

一周热评

以地方专项债助力高质量发展

□金言

近日,中办、国办印发《关于做好地方政府专项债券发行及项目配套融资工作的通知》,强调要有效发挥财政和货币政策作用,支持做好专项债券有关工作。连日来,各方对此高度关注,市场反应非常积极。根据财政部统一部署,6月14日至24日,中国工商银行于海南、上海、广东、广西等试点省市开售柜台地方政府专项债券,涵盖收费公路、土地储备项目等。应当看到,地方专项债在当前的“六稳”基调下,是主动出击打好防范化解重大风险攻坚战的重大举措,必将为振兴实体经济发挥重要作用。

形象地说,相对于那种不规范的举债融资,这次改革是为地方专项债开大、开好前门,是宏观调控中典型的逆周期调节措施。世界银行日前发布报告,再次下调明年两年全球经济增长预期至2.6%和2.7%,并警告面临重大下行风险。应对好外部环境的不确定性,实现年度经济社会发展目标,就要让积极的财政政策更加积极,不仅要简政放权、减税降费的“减法”,还要做好保障重大项目、服务实体经济的“加法”。按通知要求,一方面要允许将专项债券作为符合条件的重大项目资本金,综合施策进一步支持稳定增加有效投资;另一方面货币政策也要协同配合,积极引导金融机构对符合标准的项目提供配套融资支持。可以预见,相关政策落地后在经济总量上将会有效地稳增长,在结构上将会有力地补短板,能有效解决实体经济的资金问题。

开大更要开好前门的要求表明,地方专项债的发行是调控的任务,更是改革的方向。无论是“六稳”还是防范和化解债务风险,都必须用改革的方法解决发展中的矛盾和问题,既要开大前门,又要严堵后门。具体讲,一是要严格问责、终身追责,强化限额管理和预算管理,谁举债谁负责、谁融资谁负责;二是要精准聚焦、精准施策,重点支持国家重大战略和乡村振兴战略,决不能跑冒滴漏,决不能让土地财政死灰复燃;三是要疏堵结合、防控风险,从严设定条件,避免脱实向虚,避免半拉子工程,不得过度融资,决不能大水漫灌,决不能重回片面依赖粗放式增长的老路上。以改革促调控,调控更有效;以调控助改革,改革更有力。比如向金融机构市场化融资,与对地方加快使用进度、尽早发挥资金使用效益的指令不同,要求的是按照商业化原则自主决策,这就必须正确处理好在找市长还是找市场的关系。所以,改革与调控的有机结合、深度融合,关键在把握好度、划清政策的边界,把地方专项债的发行与使用、监管,切实地统一到高质量发展这个根本要求上来。



农行石家庄分行 银担合作 解决农户和小微企业融资难

不需要抵押房产,就能获得100万元贷款,非常简单快捷。康银忠是正定县上曲阳村惠农牧场负责人,他想扩大牧场规模,但苦于资金不足。了解到农业银行石家庄分行“惠农e贷”业务后,他在银行人员指导下申请了“奶牛贷”,从外地买回100头奶牛,每月收入明显增加。农行河北省分行农户金融部总经理张书展说,农行与省农业信贷担保公司合作推出“惠农e贷”业务,将农户和小微企业等乡村经济主体作为普惠金融支持重点。

按照规定,长期在农村地区从事种植、养殖和农产品加工、购销的农户和小微企业,只要生产经营正常,不再要求提供房产、土地抵押,由省农业信贷担保公司提供担保,农行发放贷款给予资金支持。农行石家庄分行三农金融部客户经理李建辉说,“惠农e贷”业务还包括“金穗快农贷”“人工审批惠农e贷”“农户网捷贷”“微捷贷”“税e贷”等网络金融信贷产品。结合农户经营实际,银行创新推出了“小米加工贷”“粮食收购贷”“种子贷”等多

种量身定做的信贷产品,满足不同类型农户和小微企业资金需求。截至今年6月末,农行河北省分行“惠农e贷”业务累计投放贷款10.98万笔,共计167.4亿元,目前贷款余额69.4亿元。其中由担保公司提供担保的“惠农e贷”累计655户、1.87亿元,当前贷款余额1.48亿元。按照政策,由河北省农业信贷担保公司担保的贷款,农户还清贷款后可享受贴息、贴费政策优惠,进一步降低融资成本。(据新华社)

农发行并陞支行 发放旅游扶贫贷款

本报讯(贾浩、王红曼、田硕)日前,农发行并陞支行审批通过首笔2亿元旅游扶贫中长期贷款,投放首笔贷款1600万元,用金融活水全力支持千年古县的名片项目。并陞是联合国地名专家组中国分部首批命名的千年古县,辖内旅游资源丰富。作为我省第四届旅发大会主会所在地,并陞地方政府提出,打造全域旅游的发展规划。该行牢牢把握并陞承办旅发大会这一有利时机,积极发挥政策性银行职能优势,紧密围绕区域发展规划,瞄准旅游建设的重点领域、薄弱环节、关键部位,并结合并陞县脱贫攻坚工作实际,把国家脱贫攻坚、县域旅游经济发展、社会效益三者有机结合,第一时间向地方政府、扶贫企业提供科学合理的“旅游+扶贫”系统性融资方案,最终把农发行服务国家脱贫攻坚战略具体落实为信贷支持扶贫旅游项目建设,锁定以支持政府重点建设项目“玉水庭院”“燕归来康养小镇”项目为突破口,率先审批并投

放首笔旅游扶贫中长期贷款,为后续支持并陞全域旅游开发奠定坚实基础。玉水庭院“燕归来康养小镇”被列为石家庄第五届旅游产业发展大会主会场之一,是对外展示并陞全域旅游新风貌的门户和名片级项目。该项目以并陞历史文化、多彩民俗为主题,打造集文化展示、养生康体、娱乐体验、亲子研学、主题民宿等功能复合、类型多样、消费水平多层次的休闲度假区,填补并陞文化旅游空白。项目建成后,可促进当地生态文化旅游产业发展,因地制宜发展康养、旅游服务,实现农业与旅游、教育、文化、健康养老等产业深度融合,推动当地产业升级。同时,项目建设能够增加有效投资,发挥文旅融合优势,释放产业扶贫效能,通过该行信贷支持项目的建设运营,发挥产业扶贫成效,能为多名建档立卡贫困人口提供就业岗位,每人每年收入可达10200元,确保与建档立卡贫困人口精准对接、精准扶贫,变救济式输血为开发式造血,切实使建档立卡贫困人口受益。

河北日报《金融周刊》热线电话:0311-67562919 河北日报金融周刊电子信箱:hbjrzk@126.com 河北日报金融周刊QQ群:112033011

金融观察

发挥京津冀区位优势 城商行加快转型升级

□于洋

作为唯一一家植根在京津冀交叉腹地的城商行,廊坊银行在迎来京津冀协同发展重大机遇的同时,也面临着现阶段我国城商行共同的转型挑战。一家区位优势明显的城商行如何在转型中抓机遇,在发展中促转型?带着这样的问题,本刊专访了廊坊银行党委书记、行长年栗。

金融周刊:随着监管政策趋严,金融风险的防范力度加大,城商行在经历高速发展以后,逐步进入了一个增速放缓、结构调整的阶段,对于廊坊银行来说,是否存在一个调整和过渡的时期?在这段时间里,廊坊银行取得了什么样的成果? 年栗:从2016年央行升级MPA考核开始,就已经定下了“去杠杆,控风险”的主基调,从政策上引导银行“脱虚向实”,回归经营本源。这一阶段,应该说不只是中小银行,广大银行都在遵循政策、主动调节、主动缩表。增速放缓、增长规模控制、业务结构的积极调整,既是一种政策导向,也是这一阶段银行业的必然趋势。

从两年的结构调整结果来看,廊坊银行取得的效果是显著的。随着去杠杆稳步推进,金融风险防控成效初显,同业业务规模明显下降,零售存款占比、增速明显提升,对实体经济的支持力度较为稳固。去年客户资产增加了36亿元,一般性存款增加81亿元,提升了6个百分点。我行整体业务结构得到了明显改善,抗风险能力在增强。同时,我们整体资产规模也稳定在2000亿元左右,基本稳居河北第二的位置,联合资信将我行评级上调为AA+,并且展望为稳定。这也反映了市场对我们的信心。 金融周刊:有人说“调结构、控风险”是中小银行转型现在必须做的事情,但“转零售、做科技”是中小银行转型长久必须做的事情,在零售转型方面,廊坊银行有什么战略部署吗? 年栗:零售转型我们从深耕本地、科技与大数据两个方面发力。在深耕本地方面,廊坊处于京津冀腹地,区位优势无可比

拟,这个是我们当下一定要抓住的。我们是廊坊市职工医保指定银行、城乡居民医保指定银行,廊坊市工会卡主承办,居民健康卡承办,在本地,每四个人中就有三个人拥有廊坊银行卡。目前我们的客户数超过550万,零售存款余额576亿元,存款占比41%,较2015年提升20多个百分点。在科技与大数据方面,这是未来的大趋势,我们必须也一定能积极跟上。我们在资金端和资产端都进行了发力。在资金端,通过与头部互联网机构的合作,通过网贷资金存管、线上存贷款、电子渠道替代等互联网途径探索数字化业务与营销转型,发展了百万级线上用户。在资产端,我们以场景和数据增信为基础,通过房抵贷、壹信贷、银税互通等特色化贷款产品拓展覆盖客户消费场景,建立了主流趋势的信贷工厂运营模式,实现了零售贷款标准化高效全流程管理。 金融周刊:金融脱媒趋势加剧,互联网金融崛起,对于银行市场份额造成

了一定冲击。互联网金融机构有技术优势和灵活的机制,大银行有雄厚的资本和技术投入,那对于廊坊银行这样的中小银行来说,在金融科技转型上有什么样的应对策略呢? 年栗:国内像工行、招商、平安等为代表的国有大行及股份制银行,一直都在寻求科技创新转型,发力金融科技。而对于廊坊银行这样的中小银行来说,受制于科技基础、人才基础、资金等方面的约束,所以我们聚焦资源在最具有战略意义的项目上,紧扣场景化和大数据,实现了“双核心驱动”,助力金融科技转型。 所谓“双核心驱动”,就是我们不但升级了银行的核心系统,让总账处理速度比之前提升了5倍,同时还打造了廊坊银行的互联网核心。打造之初,我们互联网核心系统对标的是微众银行,当时也有部分人认为一个城商行打造这个核心没有必要,不过事实证明,我们这一提前布局是成功的。(下转第十六版)