



让“河北菜”零延时直供餐桌

——河北新发地市场全力“保供稳价”探访

□河北日报记者 寇国莹

5月7日下午,在位于高碑店市的河北新发地市场,尽管已经错过交易高峰期,但果品、蔬菜市场内的各个档口依然人声鼎沸,称重、装车、卸货……运输车辆川流不息、往来不绝。

“我们一头连着农户的田间地头,一头连着千家万户的菜篮餐桌,打通产销瓶颈,保障供应稳定物价,是我们近段时间最重要的工作。”河北新发地集团总裁魏树俭表示,作为京津冀地区最大的农产品交易枢纽,疫情发生后,他们在做好疫情防控的同时,全力组织货源,加强产地对接,确保农产品稳定供应,尤其是确保“河北菜”“河北果”零延时直供居民餐桌。

提供无息资金服务,解决商户资金难题

“市场非常好,今天又卖出了10吨蘑菇!”在菌类市场131-132档口,刚刚销售了一车产自廊坊固安“秀珍菇”的蘑菇销售大户刘红亮笑容满面,“幸亏新发地市场及时提供了无息资金服务,一举解决了我的资金周转难题。”

刘红亮说,受疫情影响,春节后很多餐饮业不能正常营业,造成大批货款不能及时回笼,再加上产地供货商也都要“先款后货”,造成他资金周转困难,经营一度难以继。市场专门为我提供了20万元无息资金服务,两个多月来已累计使用资金400多万元,解了我的燃眉之急!”

“疫情严重时,货源非常紧张,产地都不允许赊销,要求先打款后提货,还有不少像刘红亮这样的商户都遇到了资金周转难。”魏树俭说,为保障市场产品供应,他们在3月初专门成立了金融扶持小组,划拨专项资金,为园区商户提供无息资金服务。目前,他们已累计为商户提供无息资金服务达6000万元。此外,为助力商户扩大经营规模,增大日均吞吐量,他们还还为商户减免进门费、仓储费、车位费等费用,最大限度为商户降低经营成本。

魏树俭透露,及时的资金扶持不仅帮市场商户渡过难关,也大大稳定了货源供应,1至4月,市场农产品销售量达336万吨。以刘红亮为例,两个月来他已经销售了150吨来自廊坊固安欧朗斯食用菌基地的“秀珍菇”。“市场行情好,商户就可以和基地提前沟通,让基地多采



近日,河北新发地市场南瓜销售大户张彬将涑水南瓜销往全国各地。

河北日报通讯员 吴青杨摄

收、多上棒,大大提高了蘑菇产量。”

精准产销对接,保供供应增收

在蔬菜区B7市场,南瓜销售大户张彬的摊位前整齐码放着一袋袋新鲜南瓜。“这南瓜产自涑水山区,成色好、绵软可口,是难得的有机食品,最近卖得特别好!”

魏树俭透露,当时河北新发地市场正在为保障市场供应多方组织货源,在听说涑水县南瓜大规模滞销的消息后,他立即带队,带着张彬、孙宇两个南瓜销售大户,深入到该县永阳镇、娄村乡的3个村了解南瓜的产量、储存、销售等情况。结果发现南瓜是涑水县打造的具备标准化生产体系的特色农产品,具有有机转换认证证书,享有很高的品质和美誉度,当即决定与当地农户对接收购。

“这可是涑水的‘扶贫瓜’‘致富瓜’,但南瓜若不及时销售出去,就会腐烂在地窖里,给当地农户造成严重损失。我们通过组织商户进行产地对接,一来丰富了市场的菜品种类数量,二来也帮助了当地群

众脱贫增收。”魏树俭说,他们组织商户将当地滞销的1000吨南瓜全部采购,目前已将450多吨南瓜销往全国各地。此外,他们还了解到,涑水县的萝卜、香菇等农产品种植种类多、数量大、特色鲜明,正在组织商户与当地农户建立长期合作关系,形成稳定的直供渠道。

魏树俭说,河北省是农业大省,目前正是农产品大量上市的季节。为保证河北农产品从田间地头到居民餐桌“零障碍”,他们组织商户考察对接了张家口、唐山、保定、邯郸、邢台等市近30个县的果蔬产地,对接种植面积100多万亩,大大促进了“河北菜”的销售速度,加速了农户的生产、周转效率。

开通省内物流专线,确保零延时上餐桌

在果品专区,一个写着“油桃、葡萄、香蕉高碑店新发地直销点——曹妃甸、乐亭、滦南物流专线”字样的红色条幅高高悬挂,颇为引人注目。来自唐山曹妃甸区九农场邱家铺村的王建宝正守在自家的油桃摊位前清点销售量:“两天我就卖

了3万斤,价格还比在老家高一块钱,这下我家40亩的油桃不愁卖了!”

王建宝说,曹妃甸九农场几乎家家户户种油桃,种植面积多达上万亩,是当地的主导产业,往年行情好不愁卖,但今年受疫情影响,出现了不同程度滞销。这一情况被当时组织货源的河北新发地集团招商副总裁王胜军得知后,立即联系物流公司,开通免费物流专线,并在市场内免费提供场地,开辟销售专区,帮助当地农户销售油桃。

“这是我们在疫情期间开通的首条省内物流专线。”王胜军说,物流专线一般都是针对产地路途远、销量规模大的农产品,比如广西的香蕉、攀枝花的芒果等。对曹妃甸的油桃开通物流专线主要是为了保障我省滞销的农产品流通更顺畅,方便小单农产品拼单运输。

“视市场行情,我们也将开通更多的省内物流专线,保证让‘河北菜’‘河北果’零延时上餐桌!”据介绍,截至目前,河北新发地市场已经帮助曹妃甸销售了100多吨油桃,还会陆续将60多种品类的河北应季瓜果、蔬菜推上市。

曲阳县近三年来有两百户群众易地搬迁开启新生活

搬出穷山沟 『搬』来好日子

□河北日报通讯员 郭英焜 唐笛

“这两年我们搬进了新家,儿子娶上了媳妇,儿媳妇也养上了羊……我们家红红火火的新生活开始了。”5月13日上午,一走进曲阳县北台乡粮树村所辖的新梁子峪自然村杨彦平的新家,杨彦平年近70岁的母亲杨歌珍就高兴地介绍起搬迁给生活带来的新变化。

粮树村位于曲阳县西北部山区,全村159户503人,收入主要来源于外出务工。2016年,杨歌珍成为北台乡唯一一户易地搬迁安置户,在离家1500米外的山坡下建新家。“我们的旧家在山沟尽头的山坡上,一家人挤在两间夏天漏雨、冬天透风的破房子里,等我们搬出来时,梁子峪村就成了空村。”杨彦平说。

2017年春,杨歌珍全家从山上搬到山下,住进了新房。随后杨歌珍就被确定为农村道路管护员的特殊岗,每月可以领到300元补助。“建房花了12万元,政府给了6.5万元补贴,等旧家复垦复绿后,还有4万元的补助。”杨彦平说。

今年4月8日,杨彦平家添喜事:近几年来辗转保定、石家庄、北京等地从事电梯安装工作的他与内蒙古自治区兴安盟的刘东艳结婚了。由于受疫情影响,他们在村里简办婚事。妻子刘东艳用9000元嫁妆和婆婆给的几千元,购买了12只绵羊,和婆婆在旧村搞起了养殖。

北台乡人大主席、负责扶贫工作的杨凤涛在走访中了解到刘东艳想扩大养殖规模,准备再投资养3000只鹅的想法后,积极与县金融办联系,请他们到杨彦平家实地查看,讲解贷款政策和程序。“等贷款到位后,我们将大干一场。”杨彦平说。

2016年8月,曲阳县开始实施省“十三五”易地扶贫搬迁项目,把地处偏僻山区、交通不便、土地贫瘠的贫困村、贫困户列入易地扶贫搬迁项目实施搬迁。近三年来,全县共有像杨彦平这样的200户542名群众住进了水、电、路等基础设施基本完备的新村,过起了新生活。

379名抗疫护士获通报表彰

河北日报(记者寇国莹 通讯员周春光)5月12日,保定市召开视频会议,通报表彰92名最美护士、287名抗疫先锋护士。

今年我国“5·12”国际护士节主题为“致敬护士队伍,携手战胜疫情”。据了解,新冠肺炎疫情发生以来,保定市广大护理工作冲锋在前,勇于担当,争分夺秒抢救患者,与病魔进行殊死较量,展开了一场气壮山河的生命大救援,创造了一个个医学奇迹,生动诠释了“敬佑生命、救死扶伤、甘于奉献、大爱无疆”的崇高精神,构筑起阻击疫情的坚固防线。

为进一步鼓舞士气、激励担当,在全市营造学习先进、争当先锋的浓厚氛围,经保定市政府研究决定,对92名最美护士、287名抗疫先锋护士进行通报表彰。

当天的视频会议主会场设在保定市第一中心医院,其他市县医院设分会场。会上,保定市卫健委还对19家优秀护理工作先进集体、46名优秀护理工作管理者、174名优秀护士给予表彰。

白沟新城

“直播经济”助箱包产业复苏

河北日报(通讯员王倩 记者寇国莹)为有效应对疫情对实体经济发展带来的影响,解决产品经营销售不畅等问题,连日来,白沟新城政企联动,打出“直播经济”组合拳,推出一系列硬招、实招,助力箱包产业复苏发展。

5月1日至5日,在白沟和道国际箱包交易中心,一场别开生面的首届白沟直播带货节火热上线。活动通过打造5G直播专场,倾力为白沟商户去库存、提销量、促转型。此次直播带货节邀请和招募到近千名直播平台的主播,主播们在快手、抖音、淘宝、蘑菇街等直播平台开展2000场直播带货,5天活动实现销售额近5000万元。

时下,“直播带货”时代悄然而至。白沟新城创新思路,倾力打造速通电商科技产业园等电商直播培训平台、电商产业孵化基地,为电商主播免费提供直播平台账号建设、产品供应链、直播培训技术指导等。截至目前,白沟新城开启直播销售的企业有985家,商户达760家。

唐县

推广“一喷三防”保小麦丰收

河北日报(通讯员甄慧师、耿赫敏)目前,小麦生长正值扬花灌浆期,随着气温上升和降雨增多,赤霉病、白粉病、条锈病等病虫害进入多发期和高发期,严重威胁小麦生产安全。为切实抓好小麦生产工作,5月12日,唐县农业农村局在长古城镇贯南京村开展了“一喷三防”专项培训会,此次共培训村民60余人次,现场发放技术培训资料180余份。

据了解,大力推广小麦“一喷三防”,可以实现一次施药达到防病虫、防干热风、防倒伏的目的,同时对增加粒重也会起到良好的作用。另外,该局积极推广“统防统治”,重点推广植保无人机等高效施药机械。

截至目前,唐县通过植保无人机连续作业,统防统治面积已达2万亩以上,“一喷三防”面积已达10万亩以上,确保了小麦安全生产和丰产丰收。

主城区今年将建14个“口袋公园”

年底“口袋公园”将达到95个

河北日报(通讯员冯钊)5月14日傍晚,家住保定市天鹅路附近小区的臧大爷刚吃完晚饭,便来到离家不足百米远的小树林公园散步。据介绍,这里曾是远近闻名的烧烤夜市,每到夏日傍晚,烟雾四起,声音嘈杂,垃圾成堆。去年4月,该市取缔了这里的夜市,拆除了周边违法建设后,园林部门在此进行园林绿化景观建设。曾经杂

乱的烧烤夜市变成了时尚的“口袋公园”。

据介绍,整个公园占地面积14000平方米,以“时光记忆”为设计主题,分为童年天空区、童年立方区、童年竞速区、童年树下区等四大主题区域。游园内高低起伏的微地形,主要运用油松、白蜡、国槐、紫叶李、紫荆、银杏、丁香、玉兰、珍珠梅等45种植被,打通公园边界,使城市与自然相互交融,打造出四季有花、四季常绿的景观效果。

此外,保定市园林部门近几年还对阳

光小区东侧绿地、农大园、同心广场、映秀园、河大园、尚泉广场、五勇士广场和双拥广场等8个口袋公园进行提升改造。据介绍,在口袋公园的建设、美化和利用过程中,结合海绵城市、生态城市的建设理念,主动建设了下凹式、集水型绿地,并综合运用透水铺装、节水植物材料、雨水收集等各类材料和措施,增强其生态涵养功能。

目前,保定主城区已启动14处口袋公园改造工程。加上之前已经建设完成的各个小游园,年底“口袋公园”将达到95个。



孩子们在河大园玩耍。河北日报通讯员 冯钊摄

品读保定老字号

□河北日报记者 寇国莹 通讯员 张洁

“保定府名吃何记糖葫芦,卖葫芦喽,冰糖的。”这熟悉的吆喝声,刻在了多少老保定人童年的记忆里。望着一串串晶莹剔透的糖葫芦,就不自觉地咽起口水。

近日,笔者走进竞秀区后屯村的满族何记糖葫芦店,第七代传人何平安正忙着准备食材。年近70的何平安,从8岁起就跟着父亲走街串巷卖糖葫芦。他说,其祖上是满族的镶黄旗,他家做的糖葫芦曾作为贡品进献到皇宫中。

“现在家里还留着进贡用的独木托盘。”何平安说,听上一辈讲,满族人管糖葫芦叫“蜜旦旦”。进贡时,名字更有讲究,要根据食材、造型的不同,起不同的名字:葡萄做的叫“珍珠”,黄瓜做的叫“翡翠”,核桃做的叫“琥珀”……何家祖辈还根据一些脍炙人口的典故,做出有人物造型的糖葫芦,如“刘关张三结义”,用麻山药制作刘备的白脸,用红山楂制作关羽的红脸,用黑豆沙制作张飞的黑脸,精巧细致,堪称工艺品。

在店内墙上,有一张1954年办理的卫生许可证照片,原件何家保留至今。何

平安告诉笔者:“这是我父亲卖糖葫芦时办的证件,你看上面‘该摊地点’一栏写着‘流动’。”据他回忆,早些年卖糖葫芦,人们都是头顶着“撘梢子”边走边叫卖。“撘梢子”为椭圆形,周边有檐儿,中间有提梁,里面摆满各色糖葫芦,甚是惹眼。

“外皮晶莹剔透,山楂饱满鲜亮。从选料到制作处处皆学问。”如今,满族何记糖葫芦已传至第八代,老手艺代代相传。由于掉地不沾沙、酥脆不粘牙,何记的名声越叫越响。

先说选料,何记的山楂只出自两个产地,一个是承德兴隆,口感偏偏;一个是易县紫荆关,口感偏硬,两者各具特色。制作过程中,还少不了何家祖传的技艺——抖山楂。用干净的布兜住山楂,不停地抖动,山楂跳跃其中,颜色随之变得更加鲜亮。为何抖山楂而不用水洗?何平安道出了其中奥秘:“抖伤不了表皮,抖动过程中山楂也就蹭干净了。山楂用水洗

后,再经晾干就会发乌,做出来的糖葫芦就没这么鲜亮了。”接下来,就是给山楂去核。用刀一切,手指一挤,张嘴的山楂就像立着的蚌壳,只需用镊子夹出籽即可。何平安说,自己也知道市场上有去核的机器,虽然方便快捷,却损失不少果肉。用老办法去核虽然费时费力,但果肉饱满口感好,所以一直坚持用古法。

熬糖是制作的关键一步,更讲究真材实料。“这是我们何家的祖传秘制配方,用优质冰糖、冰花按比例配成,不添加任何色素、防腐剂、凝固剂,做出来的糖葫芦照得像玻璃能照出人影。”何平安边说边将糖下锅,熬制过程中,还不时用勺去刮锅边析出的杂质。达到一定火候,麻利地拿起穿好的山楂串从锅中一蘸,手腕一翻,往油板上放,只需冷却片刻,一串诱人的糖葫芦就做好了。

咬一口嘎嘣脆,酸酸甜甜让人胃口大开。细细咀嚼,还有种特别的香甜,正是那

沁人心脾的老味道,令人眷恋。

“东西这么好,为什么不多加几家店?”对于笔者的疑问,何平安坦言:“这么多年传承下来就是为了守住老祖宗传下来的技艺和老味道,多开店家里人手不够,交给外人做又对质量不放心。”

现在,何家两代人一起经营着店面。前些年,何平安把技艺传给了儿子何罡和儿媳仇金红,两个年轻人与时俱进,在保持祖传糖葫芦样式的基础上,又创新出养生系列糖葫芦。还针对特殊人群,推出定制服务,孕妇可预定不含山楂的纯豆沙糖葫芦;不能吃含糖食品的顾客,可以预定木糖醇系列糖葫芦。

好味道,贵在坚守。多年来,何记无意扩张,执着地守着单店,历经岁月积淀,何记的糖葫芦成了老保定人心中难以割舍的一份情怀。70岁的刘俊祥老人就算多走几步,也要到何记的店购买糖葫芦,“这么多年吃惯了,就认这个味道。”