



廊坊银行业直播“带货” 助企业复工复产 见14版



你应该知道的 非法集资知识 见15版



多家券商立足 机构优势深度转型 见16版

稳企业保就业解难题

5月末人民币各项贷款余额逾5.7万亿

人行系统开展重点企业名单推送

河北日报(通讯员王志勇、王晓莉 记者王巍)近期,受疫情影响资金周转紧张,国尊金属制品(香河)有限公司的企业负责人为融资问题一筹莫展。建设银行廊坊分行主动对接,了解企业融资需求,经前期调查,得悉企业年纳税20多万元,纳税记录良好,符合建行“云税贷”产品要求,迅速帮助企业利用“惠懂你”App进行线上操作,企业顺利获得信用快贷授信122万元,较好满足了资金周转需要。贷款到账的一刻,企业负责人激动地表示:“多亏了人民银行廊坊市中支将我们公司推送至重点企业名单,同时感谢建行的主动对接,高效办理了贷款,解了我们的燃眉之急!”

行总行关于金融支持稳企业保就业工作部署,指导辖内银企对接工作基础较好的人民银行廊坊市中心支行(以下简称“廊坊中支”)按照金融支持稳企业保就业政策要求,快速开展重点企业名单推送,取得初步成效。廊坊中支加强与地方金融监管局、市工信局等相关部门的沟通协调,初步构建了人民银行外部工作协调机制框架,强化金融支持稳企业保就业政策宣讲,营造政策推行氛围。以支持制造业高质量发展为切入点,从市工信局获取4200家需要融资支持的制造业小微企业名单,为提高向银行推送企业名单的精准性,使银企对接更加充分、有效,着力解决企业“首贷难”问题。据介绍,金融综合系统应用大数据技术,以企业社会信用代码为索引,通过对比

银行结算账户信息、纳税信息、贷款信息,对照获取的外部名单,筛选出纳税稳定但尚无贷款且符合信贷政策支持 and 产业发展导向的2621家企业,形成金融支持稳企业保就业精准推送重点企业名单。通过召开制造业小微企业客户精准推送专题会议,安排部署银企对接工作,将重点企业名单线上推送给企业基本存款账户开户银行,有效解决“企业融资找门难、银行放贷展户难”问题。金融机构依据名单通过实地走访、电话、视频访谈等多种方式与企业建立联系,深入了解企业金融服务需求。继向金融机构推送2621家制造业小微企业后,截至5月末,廊坊金融机构已对接企业1801家,有128家提出融资需求,其中银企达成融资意向的有64家,

已向其中54家发放贷款1.24亿元,为实现稳企业保就业工作目标提供了有力支持,取得初步成效。为加强银企对接后续跟踪监测,确保对接实效,人行石家庄中支快速开发了“河北省金融支持稳企业保就业台账监测程序”(简称“台账监测程序”),解决台账录入、汇总、分析监测中工作量、差错率高、收集情况不全面等问题。“台账监测程序”注重对银企对接台账信息数据的深度挖掘、定向抓取,具有台账监测、数据汇总、统计分析等功能,可实现对市场主体和金融支持情况实施动态监测、政银企三方双向沟通联系及对金融支持稳企业保就业工作按指定区域开展督导评估等目标。重点企业名单推送后,“台账监测程序”已开始试运行。

河北日报(记者王巍)人民银行石家庄中心支行最新数据显示,截至5月末,我省金融机构本外币各项贷款余额57393.2亿元,同比增长13.1%。5月末人民币各项贷款余额57003.7亿元,同比增长13.2%,较去年同期高1.6个百分点。当月人民币贷款增加658.8亿元,同比多增391.7亿元。其中,住户贷款当月增加259.8亿元,同比多增38.5亿元;企(事)业单位贷款当月增加397.3亿元,同比多增353.6亿元。截至2020年5月末,我省金融机构本外币各项存款余额78296.1亿元,同比增长11.5%。5月末人民币各项存款余额77928.4亿元,同比增长11.5%,与上年同期持平。当月人民币存款增加1356.4亿元,同比多增1235.7亿元。其中,住户存款当月增加336.1亿元,同比多增106.9亿元;非金融企业存款当月增加237.0亿元,去年同期为减少155.9亿元;财政性存款当月增加652.8亿元,去年同期为减少16.9亿元;非银行金融机构存款当月增加72.4亿元,去年同期为减少62.3亿元。

银保监会: 前5个月全国普惠型小微企业贷款平均利率6.03%

记者从中国银保监会获悉,今年1至5月,全国普惠型小微企业贷款平均利率6.03%,较2019年全年平均利率下降0.67个百分点。银保监会政策研究局一级巡视员叶燕斐表示,今年以来,企业融资成本明显下降。一季度,制造业贷款平均利率4.32%,较年初下降0.46个百分点。对于如何降低企业综合融资成本,叶燕斐表示,要督促银行机构积极利用互联网、云计算、大数据等技术手段,提高贷款审批和发放效率,减少人工管理成本,进而降低企业融资成本。同时要持续督促银行规范服务收费行为、合理确定资产端利率等。(据新华社)

互联网银行发展再迎政策红利

近来,一系列支持举措频频出台,缓解互联网银行资金瓶颈,推进主流金融机构与互联网银行之间进行更多同业合作。业内指出,互联网银行的发展将优化和完善金融机构体系,助力普惠金融,更好地服务民营小微企业。银保监会主席郭树清近日在陆家嘴论坛上表示,强化政策性金融在逆周期调节中的作用。新增1000多亿元转贷款规模,主要提供给中小银行,特别是互联网银行。近来,一系列支持举措频频落地。银保监会日前发文表示,鼓励政策性银行、商业银行加强与主要依靠互联网运营的民营银行的业务合作。银保监会发布的《商业银行互联网贷款管理暂行办法(征求意见稿)》也为主流商业银行与互联网银行贷款业务合作提供了依据。业内指出,同业合作将弥补互联网银行资本不足等缺陷,缓解资金瓶颈,提升抗风险能力,助力更多小微企业得到金融支持。专家指出,未来,支持互联网银行等民营银行发展,还需合理给予更多差异化的监管政策。建议进一步拓宽其资金来源,为其获得资金来源提供便利。允许其在产品和服务创新方面先行先试,同时引导其合理管控流动性风险。(据新华社)

一周热评

严防“割韭菜”, 亟待重拳整治 忽悠式荐股

□金言

日前,针对媒体报道个别股票有“大V”配合“庄家”出货,忽悠式荐股,投资者接盘后股价暴跌损失惨重等现象,证监会发布风险提示,提醒投资者务必提高警惕,保持理性投资心态,以免上当受骗。“大V”忽悠投资者配合“庄家”出货的“戏法”,其实并不陌生。早期“庄家”或者大资金、大机构抛手中的筹码,主要利用某些股市名家在杂志或报纸上进行鼓吹后完成,后来又出现在电视节目上,如今又打起了互联网的主意。2018年5月,中国证监会曾没收廖英强4300余万元违法所得,并处以8600余万元罚款。原因就是其利用知名证券节目主持人的影响力,在其微博、博客上公开评价、推荐股票,并在推荐前使用其控制的账户组买入相关股票,并在荐股后的下午或次日集中卖出。总之,无论是提前建仓,忽悠投资者高位接盘,还是利用资金优势拉升股价,再忽悠投资者高位接盘,操作手法万变,只是载体发生了变化。网络时代,“大V”拥有众多的粉丝,能够产生一定的影响力,由其荐股,粉丝及其他投资者也更容易上当。对于“庄家”而言,利用“大V”来忽悠粉丝或投资者,操作简单,成本低廉,且效果良好。事实上,无论是“大V”也好,还是网络上其他方面的荐股也好,证监会与沪深交易所曾多次进行风险提示。然而,仍有不少投资者继续被诱骗。因此,对于“大V”“庄家”等联合诱骗投资者的违法违规行为,亟待严厉惩治。网络不是法外之地,惩治诱骗投资者高位接盘的违法违规行为,仅仅只有监管部门风险提示的单打独斗方式,显然是远远不够的。要对网络违规荐股、忽悠式荐股行为产生震慑,一定要采用组合拳多方发力,才能达到目的。首先,证监会应与网络监管机构、相关部门或单位、相关互联网平台建立合作机制,为从严监管创造良好的外部环境。“大V”利用自身的影响力忽悠投资者的行为,本身涉嫌违规或违法,基于此,在查清事实后,监管机构或相关平台理应收关“大V”的账号,这亦是其应该付出的基本代价。其次,对于利用QQ群、直播间、微信群、论坛等荐股的“老师”,可通过实名制进行应对。网络上的某些人打着老师、专家、高手等的旗号,以传授炒股经验、培训炒股技巧为名,非法荐股并收取名目繁多的各种费用等。实行网络实名制,要求相关“名师”露出真容,既可产生威慑效果,也有利于追究违规人员的责任。最后,要倡导投资者树立正确的投资理念,理性投资。A股市场的投资者要摒弃浮躁的心态,不能期望股票天天涨停板、赚快钱。更有部分投资者热衷于内幕消息,热衷于跟庄操作。这种心理最容易为别有用心者所利用,从而付出惨重代价。投资者只有树立正确的投资理念,理性投资,才能在面对“大V”忽悠时能做出正确判断。



中行邢台分行与市青年企业家协会日前签署“好朋友、好伙伴”战略合作协议,将在客户资源、授信服务、业务培训等方面开展合作。今年以来,该行创新服务方式,强化对中小微企业的支持帮扶力度,取得了较好效果。河北日报通讯员何凤领摄

衡水银保监分局助力 银保机构建设一流营商环境

河北日报(通讯员苏郁、孔菲)为创建地方一流营商环境,助力地方经济发展,衡水银保监分局组织辖内银行保险机构以“解决实际问题,提高工作效能,提升服务水平”为目标,积极督促银行保险机构充分运用各项政策提升金融服务水平。督促银行业保险业积极落实疫情防控期间各项监管政策。该局要求加大疫情防控企业支持力度,强化疫情防控金融支持,落实临时性延期还本付息政策,纾解中小微企业困难。各银行保险机构在疫情期间将利率按原执行利率同档次平均下调1个

百分点左右,降低客户融资成本。截至2020年一季度末,深州市各项贷款余额169亿元,比年初增加7.4亿元。督促机构优化服务流程,提高办事效率。按照“特事特办、急事急办”的原则,开通绿色通道,优化服务流程,提高业务办理效率。提供紧急取现、资金划转、优先办理和上门办理等应急金融服务,为抗疫企业及复工复产企业提供了便捷高效的资金支持。督促机构创新服务模式,提升服务质效。各银行保险机构不断更新升级金融产品,最大限度地满足市场需求、企业需要,如抗疫贷、银税贷等

产品,快速解决企业融资问题。同时,各机构加大线上运营模式的宣传、推广、使用,充分运用线上渠道提供无接触式的金融服务。督促机构创建一流服务窗口。要求各机构进一步加强对员工服务礼仪、业务技能、职业素养的培训,全面提高员工综合素质,积极打造文明规范服务窗口。按照创建省级文明城市的标准打造营业网点,各网点大厅设置学雷锋便民设施,设置无障碍设施,公示求助电话,对营业场所前广场进行规范,做到机动车、非机动车整齐有序停放。

扩张金融版图 互联网巨头加速挺进银行业

近来,多家互联网巨头企业动作频频,加速金融版图布局。其中,360集团近日宣布将入股金城银行,此次股权收购后,360集团有望成为继蚂蚁金服、腾讯等后,又一家成为银行第一大股东的互联网公司。另外,小米旗下香港虚拟银行近日正式开业。另据媒体报道,字节跳动也正在谋求海外数字银行牌照。业内人士表示,在金融业务需要持牌经营的监管导向下,互联网巨头谋求金融牌照已成趋势,而其中银行牌照无疑最具吸引力。互联网巨头可通过金融牌照,加速流量变现,并实现对其生态内部和上下游产业链上的企业的金融服务。而与传统金融机构相比,互联网企业也更具备技术能力、获客渠道等优势。目前,多家互联网背景的银行正在立足于股东优势,谋求更为差异化的业务发展路径。

城银行9亿股份,交易完成后,公司将直接持有金城银行30%的股份,成为其第一大股东。目前该交易尚需提交公司股东大会审议,并需经银保监会最终核准批复。公开资料显示,金城银行成立于2015年,是全国首批民营银行之一。新网银行首席研究员董希淼在接受《经济参考报》记者采访时表示,此次360集团入股金城银行,最值得关注的是其可能获得银行第一大股东的地位。据笔者了解,当前,腾讯、阿里、百度、苏宁、美团、小米等互联网巨头企业均在银行业领域展开了布局。其中,腾讯、蚂蚁金服和苏宁易购分别是微众银行、网商银行和苏宁银行的第一大股东,小米、美团也通过参股方式收获了民营银行牌照。百度则是国内首家独立法人直销银行百信银行的股东之一。

网企业和银行来说都具多重利好。中国人民大学金融科技与互联网安全研究中心研究员车宁在接受采访时表示,互联网机构“开银行”具有明显优势。首先,在例如大数据、人工智能、区块链等技术应用方面,互联网巨头们相比一般的科技公司甚至大中型银行都更具前沿的科技能力。其次,互联网机构根据各自开展的业务不同沉淀了不同的数据。最后,互联网巨头还可把自己基于互联网的一系列的产品能力、风控能力、运营能力输出给银行,协助银行去打造基于互联网的一整套管理体系,提升业务发展的多元化和稳健性。与此同时,互联网也有获取银行牌照的内动力。“互联网巨头的流量需要变现,而这可通过金融业务来实现。监管部门多次强调,金融业务需要持牌经营,与消费金融、小额信贷等牌照相比,银行牌照无疑更具吸引力。”苏宁金融研究院高级研究员黄大智表示。

互联网巨头动作频繁 近来,多个互联网巨头企业动作频频,加速挺进银行业,加速金融版图布局。近日,360集团发布公告,拟受让天津金

布局银行有动力有优势 业内专家指出,当前,在金融业务需要持牌经营的监管导向下,互联网巨头谋求金融牌照已成趋势,而其中银行牌照无疑最具吸引力。互联网企业布局国内银行业,对互联

更需探索差异化发展路径 业内人士表示,当前,互联网巨头均通过

河北日报《金融周刊》金融消费服务热线: 0311—67563275 河北日报金融周刊电子邮箱:bjrzrk@126.com 河北日报金融周刊QQ群:112033011

金融观察

其科技能力、流量优势赋能银行业务,而具备互联网股东背景的银行也都基于这些优势寻求有差异化的经营策略。“整体来看,这些银行都定位于深耕普惠金融领域,服务个人和小微,但是各自的打法和优势产品还是有所不同的。”黄大智说。“民营银行的核心基础还是要走差异化的发展道路,与主流商业银行错位竞争,特别是要以服务好大量长尾客户的需求为主要落脚点,如各类民营企业、小微企业、消费金融、消费金融、区域金融、创新创业等,形成具有差异化、特色化的基础客户群体。”董希淼说。而差异化的发展路径也呼唤差异化的监管。一些具有互联网股东背景的民营银行纯互联网型,完全没有线下网点。董希淼建议,针对互联网银行形成相对独立的、差异化的监管框架和业务规范,最大程度发挥互联网银行的作用。在此基础上,优化政策配套措施,充分发挥互联网银行在支持中小微企业、个体工商户和个体经营户发展中的独特作用。(本报综合)