在亚投行第五届理事会年会视频会议开幕式上的致辞

（2020年7月28日，北京）

中华人民共和国主席 习近平

尊敬的各位理事，
各代表团团长，
各位嘉宾，
女士们，先生们，朋友们：

值此亚洲基础设施投资银行第五届理事会年会开幕之际，我谨代表中国政府和中国人民，并以我个人名义，对这次会议的召开表示热烈的祝贺！向参会的各成员代表致以诚挚的问候！

2013年年底，我代表中国提议筹建亚洲基础设施投资银行，推动亚洲地区基础设施建设和互联互通，深化区域合作，实现共同发展。2016年1月16日，亚投行正式开业。4年多来，亚投行按照多边开发银行模式和原则运作，坚持国际性、规范性、高标准，实现良好开局。从最初57个创始成员携手起航，发展到今天的来自亚洲、欧洲、非洲、北美洲、南美洲、大洋洲等六大洲的102个成员齐聚一堂，亚投行不断发展壮大，已经为成员提供了近200亿美元的基础设施投资。亚投行朋友圈越来越大、好伙伴越来越多、合作质量越来越高，在国际上展示了专业、高效、廉洁的新型多边开发银行的崭新形象。

新冠肺炎疫情暴发以来，亚投行迅速行动，成立了应急基金，支持成员应对疫情和恢复经济，充分体现了亚投行的行动力。全球抗击新冠肺炎疫情的实践表明，人类是休戚与共、风雨同舟的命运共同体，唯有相互支持、团结合作才是战胜危机的人间正道。解决经济全球化进程中出现的矛盾，各国应该努力形成更加包容的全球治理、更加有效的多边机制、更加积极的区域合作。亚投行应该成为促进成员共同发展、推动构建人类命运共同体的新平台。我建议：

第一，聚焦共同发展，把亚投行打造成推动全球共同发展的新型多边开发银行。和平与发展仍然是我们这个时代的主题。基础设施互联互通是助推各国共同发展的重要物质基础。亚投行应该致力于服务所有成员发展需求，提供更多高质量、低成本、可持续的基础设施投资，既要支持传统基础设施，也要支持新型基础设施，为促进亚洲及其他地区经济社会发展提供新动力。

第二，勇于开拓创新，把亚投行打造成与时俱进的新型发展实践平台。谋创新才能谋未来。亚投行本身是国际经济治理体系的新成员，应该顺势而为、应势而变，创新发展理念、业务模式、机构治理，通过灵活多样的发展融资产品，促进互联互通，推动绿色发展，支持技术进步。

第三，创造最佳实践，把亚投行打造成高标准的新型国际合作机构。亚投行发展要坚持高标准、高质量，把遵循国际通行标准、尊重普遍发展规律同适应各成员自身发展的实际需要有机结合起来，创造国际发展合作最佳实践。

第四，坚持开放包容，把亚投行打造成国际多边合作新典范。要坚持共商共建共享原则，顺应世界经济格局调整演变趋势，同更多发展伙伴开展合作，提供区域和全球公共产品，推动区域经济一体化，推动经济全球化朝着更加开放、包容、普惠、平衡、共赢的方向发展。

女士们、先生们、朋友们！

中国始终支持多边主义、践行多边主义，以开放、合作、共赢精神同世界各国共谋发展。中国将继续同各成员一道支持亚投行、办好亚投行，为国际社会应对风险挑战、实现共同发展作出更大贡献。希望亚投行不负使命、不负时代、不负众托。

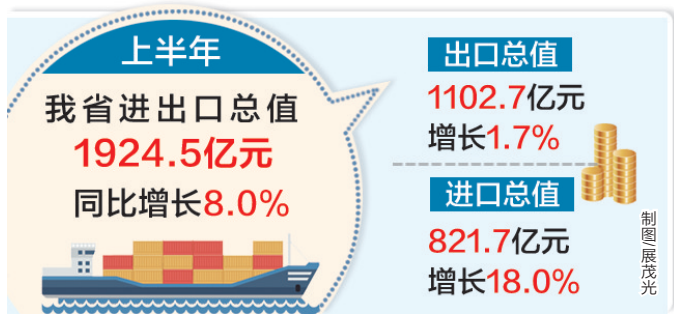
最后，我衷心祝愿本届理事会年会圆满成功！

谢谢大家。

新华社北京7月28日电

新业态新市场支撑外贸逆势上扬

——河北经济半年报亮点解读④



制图 展茂光

□河北日报记者 苑立立

新冠肺炎疫情之下，全球贸易遭遇“寒流”。但近日出炉的河北外贸半年报却释放出难能可贵的暖意——

上半年我省进出口总值1924.5亿元，同比增长8.0%，增速比一季度加快0.7个百分点。其中，出口总值1102.7亿元，增长1.7%；进口总值821.7亿元，增长18.0%。

今年以来，受疫情影响，我省外贸发展经受严峻考验。省委、省政府积极谋划，出台推进落实经济稳定发展各项政策，不断优化营商环境，对企业存在的困难实施精准帮扶，激发企业发展内生动力，政企联动努力稳住外贸基本盘。

外贸新业态提质扩容，贸易结构持续优化

6月15日，康泰医学系统（秦皇岛）股份有限公司出口的一批病人监护仪经石家庄海关所属秦皇岛海关评定合格，运往国外。这是我省今年首次出口病人监护仪。

上半年，我省外贸进出口稳中有进，逆势上扬。石家庄海关数据显示，上半年，全省月度进出口均实现同比增长，各月增速均高于全国总体水平。特别是对外贸易出口总值1102.7亿元，同比增长1.7%，比一季度回升3.6个百分点，扭转了前5个月下降的局面。

进一步分析可以发现，我省贸易结构持续优化，外贸新业态新动能快速发展。

从商品结构看，疫情相关产品出口快速增长，口罩、医药材及药品、医疗仪器及器械分别增长8.5倍、22.2%和1.7倍。机电产品、农产品出口分别增长8%、16.5%。出口高新技术产品（与机电产品有交叉）增长4.4%。

从市场主体看，上半年，我省民营企业积极发挥灵活性和适应性强的优势，进出口逆势增长。民营企业进出口完成1276.8亿元，增长19%，占全省进出口总值的66.3%。

近年来，跨境电商成为外贸新业态中的“尖子生”。疫情之下，跨境电商凭借其线上交易、非接触式交货和交易链条短等优势，成为稳外贸的“轻骑兵”。

在第127届广交会上，我省石家庄跨境电子商务综合试验区和唐山跨境电子商务综合试验区首次亮相。会上，河北跨海跨境电子商务产业园签约阿里巴巴国际站大型渠道商，成为一大亮点。

促进外贸新业态提质扩容，我省制定出台《关于推动外贸新业态加快发展的若干措施》，积极推动跨境电商、市场采购贸易、外贸综合服务企业发展。上半年，我省跨境电商进出口1625.5万元，增长10.9%。

省商务厅相关负责人介绍，截至目前，我省已有唐山、石家庄、雄安等跨境电商试点城市和地区，随着相关业务的不断拓展和深入，将成为我省外贸发展的新引擎。省级跨境电商示范企业、平台、园区和公共海外仓，分别达到112家、21个、14个和37个。1至6月，白沟市场采购贸易试点出口4.7亿美元，同比增长1.3%。

开拓国际国内新市场，努力稳住外贸基本盘

石家庄综合保税区内，一辆辆满载货物的车辆川流不息。自5月1日石家庄陆港供应链有限公司承接中欧班列集货业务以来，截至7月1日，该公司已在综保区报关出口183票货物。

在空、海运输因疫情受限的情况下，主要面向“一带一路”沿线国家和地区市场的中欧班列，因其高时效、低成本的优势备受青睐。

“中欧班列开启外贸新通道。”石家庄海关副关长王锡刚表示。中欧班列为陆路运输的主干道，海关出台支持中欧班列发展的十项措施，创新监管模式，支持利用中欧班列开展运输业务，提升中欧班列跨境运输便利化水平，化解疫情影响。

据统计，我省5月、6月以铁路运输方式进出口分别增长23.4%和9.4%，为保障国际供应链稳定、促进外贸产业平稳发展提供了有力支撑。

推动外贸提质增效，我省提出，以新补旧支持企业拓展新客户、开发新市场，以内补外支持企业出口转内销。

一组有力数据，佐证了我省外贸企业不断拓展海外朋友圈——

上半年，我省对东盟进出口245.8亿元，增长48.1%。其中，出口170.6亿元，增长21.5%；进口75.2亿元，增长2倍。东盟跃居我省第二大贸易伙伴。我省对“一带一路”沿线国家进出口570.9亿元，同比增长5.3%。

一组生动事例，诠释着外贸企业开拓国内市场的努力——

6月1日零时，石家庄市国富大厦7楼灯火通明，噼里啪啦的电脑按键声此起彼伏。很快，一位来自广东的顾客下单购买了一款炒锅产品，开启了三厦铸铁天猫官方旗舰店第一个“6·18”促销节的序幕。因疫情催生的宅经济，推动厨具类产品销量逆势上扬，在国内市场提前布局的三厦铸铁销售情况良好。今年前4个月，企业国内销售收入达到4397.6万元，同比增长42.21%。

唐山梦牌瓷业有限公司加强与各大电商平台合作，发挥线上商务活动的带动作用，全力把针对国内市场的“宜来”品牌做起来。在网店销售、直播带货之外，他们还在线下门店建立起的微信粉丝群中进行推广，线上线下联动，产品国内销售打开了新局面。

日前，河北省进出口商会对100家生产型外贸企业进行调研，结果显示，近七成企业选择了内外贸结合的方式开拓市场。其中，通过电商模式进行出口转内销的企业接近四成。

稳住外贸基本盘，我省还提出，以线上补线下支持企业积极参加“5·18”经洽会、网上广交会等活动，全省共有886家企业参加第127届网上广交会并受益。

来自省商务厅的信息，上半年，全省有进出口实绩企业11904家，比去年同期增加158家，其中进出口“零突破”企业2892家。

走向我们的小康生活

上半年

我省拨付61亿元资助贫困学子

河北日报讯（记者马利）“上高中靠着‘三免一助’，没给家里添啥负担，大学花钱多，可咋办呢？”今年的高考生、平山县岗南镇城子沟村贫困家庭学生康豆豆一时犯了难。这时，班主任赵江涛拿着一张贫困学生资助政策宣传单，一项项给康豆豆算：国家助学贷款可以申请8000元、大学新生一次性生活救助有两三千元，实在凑不上学费，还可以走绿色通道入学，上学后再申请国家助学金、奖学金、励志奖学金……得知这些政策，康豆豆心里一块石头落了地。

阻断贫困代际传递，改写贫困娃的人生未来。从幼儿园到研究生，我省不断扩大学生资助覆盖面、提高补助标准。从去年春季学期起，高职学生国家助学金覆盖面提高到10%，平均补助标准提高到3300元；设立中等职业教育国家奖学金，优秀中职生每年享受6000元；为义务教育阶段建档立卡以及非建档立卡的家庭经济困难残疾学生、农村低保家庭学生、农村特困救助供养学生等四类家庭经济困难非寄宿生发放生活补助。

为加大精准资助力度，我省推进建档立卡等困难学生“三免一助”政策，免学费、免住宿费、免费提供教科书，并提供助学金。近年来这一政策的资助范围不断扩大，仅去年就有10.17万余贫困学子因此受益。

在此基础上，我省主动拓展资助内容，延伸助学链条。在学前教育阶段，重点向孤儿、残疾儿童、城乡低保家庭儿童以及经济困难儿童倾斜，减免保教费和部分餐费。为解决贫困大学新生入学难题，对存在入学困难的大学新生给予一次性生活救助，上大学的路费、助学金发放前的生活费有了着落，与大学生资助政策一起，实现了资助过程的无缝隙全覆盖，确保贫困学生不因家庭经济困难而失去上大学的机会。

如何让资助资金及时足额发放到学生手里？我省建立集中发放制度，提前下达下一年度的中央和省级学生资助专项资金。同时，全面推行国家助学金学生资助专用卡，直接将国家助学金发放到受助学生手中，减少发放中间环节，杜绝以实物或服务等形式，抵顶或扣减国家助学金。

省教育厅公布的最新数据显示，今年上半年，已拨付资金61亿元，用于资助符合条件的贫困学生。

赞皇县花林村来了科技特派员

手把手带出“大葱状元”

□河北日报记者 王璐丹

七月的赞皇县花林村，秧苗万顷，触目皆翠。高高低低的大葱幼苗绿芽初吐，葱香扑鼻而来。

一大早，刘立行拿着锄头下了地，“这两天雨水多，农机进不了田，可农时误不起，得赶紧给葱培土去。”

十里八乡，46岁的刘立行是公认的“大葱状元”。

他家的大葱味道好、品质高，一到丰收时节，每天订购的电话不断，别人的大葱一斤卖5毛钱，他的能卖到8毛钱。一家四口人，靠着种大葱，去年一年挣了7万多元。如今，来找他“取经”的人也是一拨接一拨。

“好葱卖好价，我家这葱好，都是袁老师的功劳！”说起种葱的“秘诀”，刘立行总爱这么说。

他口中的“袁老师”，是石家庄市农林科学研究院经济作物研究中心副主任袁瑞江。2014年，袁瑞江作为科技特派员，被选派到赞皇县，从此也把根扎到了花林村。

那一年，花林村冬储葱的种植面积已经占到全县的70%-80%，但产业发展遇到了瓶颈——农民对土地的管理、种植技术不达标，生产的大葱“质低”，总卖不上好价钱。

“以前种葱都是碰运气，运气差的时候连种子钱都收不回来。”刘立行回忆说，大葱种植人工成本高，一亩地要花费3000元左右，为了省点儿人工费，2亩地的田间管理基本上都靠他一个人。

“就算一门心思扑在地里，可还是吃了没技术的亏。”想起当初，刘立行这样感叹，“当时俺家的大葱经常害病，要么烂在地里也没人要，要么就是品相不好，商贩趁机压价，一斤只出3毛钱甚至2毛钱。”

“袁老师来得正是时候！”就在刘立行一筹莫展之际，袁瑞江带来了自己最新的科研成果——三系杂交大葱新品种“青杂2号”。

可一个城里人推广的东西，种了一辈子地的村里人根本不买账。“科技特派员，就是要做给农民看，带着农民干，帮着农民赚。”袁瑞江这样说，更这样做。他自己掏腰包提供种子、技术，还承诺一旦造成减收，全部按正常收入水平给村民补齐损失。

这番诚意，打动了刘立行。他自愿拿出半亩地试验用种，成了村里第一个“吃螃蟹”的人。

“大葱要高产，三分在种七分在管。”为了把好技术关，袁瑞江几乎“长”在了地里，节假日也不休息，看长势，察苗情，带着刘立行一起干，手把手教。

7月25日，大葱刚刚进入生长期，袁瑞江（右）利用周末休息时间来到赞皇刘立行的大葱地里查看葱苗的长势。 河北日报记者 赵海江摄

效果很明显，新品种可以在三伏天正常生长，产量高，常见的致命性病害几乎没有发生过，第一次种，长势喜人，比以前增产了1400公斤。这让刘立行一下子鼓起了信心，他流转了乡亲们10亩土地，成了花林村名副其实的大葱种植专业户。

地多了，耕地的任务也就重了起来。咋办？“袁老师用自己的项目资金和补助款，从外地引进了专业农机，通过示范筛选和改良，让俺用上了培土的新设备。”刘立行感激地说，“不仅如此，袁老师还组织了我们这些种植户，到其他村参观、开眼界，还去县里学习机器维修。”

曾经，种葱能用的农具只有锄头，每天从“鸡叫忙到狗叫”，累得筋疲力尽，最多也只能培土半亩。如今有了新农机，一天能培土6到8亩。“俺家12亩大葱葱白长、直立魁伟，每亩产量至少一万公斤。”

收成好了，可卖出去才行。刘立行不好意思去外面叫卖，只能等着收葱的人来。光等着可不行，袁瑞江跑到城里，给葱贩们推销，甚至自掏腰包给葱贩们出油费，让他们去村里看。

品质这么好的葱，行家们看了纷纷订购，刘立行的大葱亩均纯收入也增加到了5000多元。人逢喜事精神爽，吃苦耐劳的老刘越干越有劲头，不仅还完了欠账，家里还添了一辆小货车，盖了一栋300多平方米的二层小楼。

2017年，国家特色蔬菜产业技术体系石家庄综合试验站牵头，在刘立行家的大葱地里举办了大葱新品种、新技术观摩会，全国各地80余位专家学者和240余名种植专业户参会，对他家的大葱赞不绝口。

一时间，刘立行成了村儿里的“红人”，“大葱状元”的名号越叫越响。在他的示范引领下，花林村男女老少都种上了“青杂二号”，种植面积实现了翻番，同时也带动了赞皇县大葱产业的提档升级。

2018年10月，袁瑞江的科技特派员工作站设在了赞皇县，他帮乡亲们成立了石家庄市沛丰农业开发有限责任公司，并打造了“石绿”大葱品牌和营销平台，将赞皇的大葱推向了更大的市场。

截至2019年底，袁瑞江团队的研究成果在赞皇县累计推广应用23000多亩，良种、良法覆盖率达到了92.3%，新增经济效益达8000多万元。

袁瑞江告诉记者，像他这样的科技特派员，全省累计选派超过5700人次，实现了62个贫困县、206个深度贫困村全覆盖，建立工作站800多个，为贫困地区群众脱贫致富奔小康提供了助力、增添了动力。