

太行风
「奋斗在脱贫攻坚一线」

汽车从保阜高速转入西阜高速,从保定阜平进入石家庄灵寿,过五岳寨收费站,经乡村柏油路、水泥路,穿越山林,径直扎入阜平三官村的灵山秀水之中。

三官村驻村第一书记赵斌在电话那头解释,进出三官的公路有一段旅游路,这样出阜平绕灵寿再转回阜平比较顺畅,还节省时间。这位从石家庄河北银行到阜平城南庄镇三官村帮扶的三十来岁的“小村官儿”,来来往往近三年,对这一带路况、风情已摸得清清楚楚。

一路上,我极力从脑海中打捞关于三官村的印象。“三官”,因地处保定阜平、石家庄灵寿和平山三县交界,属村民口中调侃的“三不管”地带。村名由来是否确凿,有待考证,但却让我一下记住了三官村。也知道村民赶集上店,从不翻山越岭到行政区划所属的阜平城南庄,而是顺沟一出溜儿,就到了灵寿的寨头或者陈庄。

二十年前,我在距三官村几十里远的乡中教书时,曾听城南庄的邮递员老白讲,一周送一次邮件到三官村,骑自行车得走一天;赶上大雪封山,步行更是艰难。三官村的学生生活苦,上学苦,大都拼命学,想到山外。不过,听说三官村山水秀美、民风淳朴,倒是一片隐在深山的“世外桃源”。

在这边教书三年,初来乍到的新鲜劲儿一过,就是无边的单调和寂寞。不知赵斌从大城市一头扎进穷山沟,驻村三年,会是何感受……



赵斌(中)在向韩金田老两口了解家庭生活情况。 赵雷摄

三官村来了个“小村官儿”

□张金刚

既然来了,再苦也要坚持

残雪、薄厚不一的冰层……

一间平房安顿下简单的铺盖和生活用品,空气中弥漫着洒水扫地的土腥味儿。赵斌静坐床头环顾四周,想到这里就是未来三年的工作、栖身之所,一种莫名的委屈涌上心头,不知今后的一千来天咋熬?竟然闪过一丝想要“逃离”的念头,不过很快就灭了。

到院门透透气,见队员韩岩平也正坐在石头上抽烟,一边看着不远处几位妇女闲聊,孩子玩耍。忽见一位大嫂重重的

巴掌落在了孩子瘦弱的背上,惹得孩子一阵号啕,躺在地上打起了滚。大嫂更气了:“见天吵着吃棒棒糖,哪有闲钱给你买!”老韩忙上前,拉起孩子说:“不哭了,大叔带你去买。”赵斌急忙也跟了去。

村里唯一的小卖部,商品少得可怜,不上档次,老韩花二十元买了二十支棒棒糖,由孩子带着到了村小学。孩子们舔着棒棒糖,露出纯真可爱的笑容,这让赵斌心里很不是滋味:仅一块钱,百姓也舍不得花,我们肩上的

责任很重呀!一定要千方百计为乡亲们做点事,改变现状!

返回村委会大院,赵斌开始了第一次与村民的聊天。他问大嫂:“生活收入从哪来?”大嫂说:“男人出去打点工,我在家照顾老人孩子,种点地,瞎过吧!”赵斌又问大嫂:“村里有啥产业不?”大嫂说:“这穷山沟能有啥产业。村里刘建国倒有个猪场,不过肉难卖,正想关张歇业呢……”

晚上,翟爱明让老婆给新来的驻村干部们做了山里人待客

的最好伙食——腌肉萝卜干水饺,外加炒柴鸡蛋、炒土豆丝、炸花生米、杂烩菜和一壶枣杠子酒。虽说是简单的农家饭,味道却格外地道,特别是那醇香火辣的枣杠子下肚,浑身顿时暖暖的。翟爱明敬杯酒:“赵书记呀,三官村这三百来户近千口人能不能脱贫,得全靠你呀!”赵斌红着脸说:“咱们一起!”

掖紧被窝,才好扛过这山村夜晚的倒春寒。也幸亏了那两杯枣杠子酒,让赵斌在三官村的第一晚睡得很安稳,同时安稳下来的还有他的心:既然组织派我们驻村,这就是与三官村百姓的缘分,再苦,也要坚持下去!

全力帮销,救活支柱产业

跳着,看着面目挺狰狞,倒也没啥攻击性,个个儿膘肥体壮,毛色光亮。赵斌说:“建国是村党支部委员,这两年三官村要整体搬迁,各种事情忙得不可开交,猪场就交给老刘打理。没想到,老刘养猪还真有一手儿呢!”老刘不好意思地冲我们笑着。

圈养野猪,似乎也没啥独到之处呀!疑惑刚在心头生成,赵斌、刘金林便带我走入一片开阔地。用铁丝围栏围了十多亩山地,野草青青,树木葱郁,白云从湛蓝的天际飘飞,山脚还有山泉溢出,漫上水泥路。这便是养猪场的生态散养基地,我的疑惑得解,吃野草,饮山泉,撒欢跑,如此养出的野猪肉质,味道定不一般。

“一头猪养两年,才长到二百来斤。除了吃草,主要喂玉米、谷糠、高粱之类,瘦肉多,肥肉少,肉质结实,味道鲜美,有嚼劲,着实让人上瘾。目前有两百多头呢。”赵斌颇为自豪地说。品质好,销路如何?赵斌对此也相当自信:“我们借力河北银行总、分支行及一些个人和私企的关系,大力开展消费扶贫,两年来帮销近两百万,一斤卖到小40元,收入70余万元,

带动8户建档立卡贫困户23人增收。”

刘金林补充道:“咱这山上有好多像黄金茶、黑柴胡这样的中草药,你说猪吃了能不好?还有一种叫十八蔓的草,能治猪拉肚子。卖肉的时候,还要雇六七个老乡,工钱一天一百,干下来也能挣一千多。销路不愁,我养猪也就有了劲头!”

刘金林老两口硬要留我们吃饺子。赵斌谢过,借口有事婉拒,微笑着说:“下次来吃杀猪菜。”刘金林边说边说:“一言为定,咱爷俩儿再整两杯枣杠子。”赵斌大笑跑开了:“可别,那酒劲太大。”

赵斌又带我参观了韩家湾自然村,正沟自然村的富士苹果园,一百多亩,一万两千余棵。树不高,挂果倒不少,个头也不小,全套上了“太行山驿站”科技专家推广的果袋,远远望去,一派丰收在望的喜人景象。七十岁的张万山手底下不闲着,他一边打草,一边说:“专家经常过来指导,我也学会了拉枝、疏花、疏果、套袋等技术。去年第一年挂果,赵书记他们帮卖了10000来斤,7块一斤,没想到卖这么好。”赵斌站在一

旁,插话道:“光这苹果就带动33户115人增收!我们三官昼夜温差大,苹果特甜;等过了霜降,口感会更好。”

东沟自然村的养鸡场,也是赵斌倾力帮扶并极力推荐的得意之笔。2018年6月,赵斌带着村两委到北京西城区资本运营中心招商,本打算引进光伏和基建项目,却未得到回应。后来赵斌等人转变思路,介绍产业,却意外引起了他们的兴趣。回村,赵斌带领两位队员着手起草可行性报告、扩建方案,相继邀请西城区领导两次来村考察,并联系河北省农业农村厅帮助做了检疫报告。四个月下来,成功引进西城区资本运营中心帮扶资金28.5万元,鸡场扩大两倍,达到5个棚6000余只规模。

赵斌拿起一枚鸡蛋做起了广告:“我们这里的散养鸡每天大量运动,鸡肉全是肌肉,产出的蛋个头标准,蛋黄鲜艳,口感上佳,绝对让你吃了忘不了!”两年时间,线上线下、直销供应销售鸡蛋50000余斤,收入近60万元,带动40户建档立卡贫困户增收。我们聊着,鸡就在脚下转悠,不时有

“咯咯”的叫声传来,许是在某个角落产下了一颗鲜鸡蛋。

在赵斌给我提供的三官农产品包装盒图片中,有一行小字格外暖心:“河北银行精准扶贫支持项目”。看得出,赵斌的工作得到了河北银行的肯定与支持。

消费扶贫激活了三官村的支柱产业,赵斌他们着实下了很大力气。每次返回石家庄,后备箱里总是装满朋友们从深山里预订的猪肉、苹果、鸡蛋,还有老乡家的蜂蜜、木耳、土豆、核桃。山货出山,老乡受益,想想就让人感动。这些,村民看在眼里,也记在心上,全都落实在他们踏实辛勤的劳作中,算是报喜,更是追求美好生活的实际行动。

我浏览了一下赵斌近期的微信朋友圈,没有鸡汤文,全是三官村风景、民俗、产业的照片和信息,全然一个“旅游宣传圈”“产品帮销圈”“帮扶动态圈”。生生的干货让我感到了赵斌对三官这片土地、这帮乡亲、这项工作的热爱与执着。

我想知道村里几家合作社的名称,赵斌一摸头,不好意思地说:“说实话,我也记不住,我就叫它们‘三官养猪场’‘三官苹果园’‘三官养鸡场’。三官,名字响当当呢!”一想,也是。

明一切。

采访结束,我走出三官村,与清澈的溪流、苍翠的群山、古朴的村落、热情的乡亲和赵斌告别。望着整道沟正渐渐由绿转彩,格外迷人,我心里急切盼着旅游公司早日进山,把这山谷的美分享给更多的人,让它们大放异彩。

我想,赵斌更盼着有那么一天,带着社会各界的朋友们重回三官村的青山绿水之间,再次做回让他一生铭记的那个“小村官儿”。

离开三官村,帮扶仍会继续

一桩桩、一件件,全是小事,细碎具体,平淡无奇。以至于让我赵斌讲与村民相处的故事时,他竟一改刚才介绍村里支柱产业时的滔滔不绝,断断续续给我讲了这些,且微微一笑:“这也没啥!”

正是这些小事,让村民认可了这位憨厚热心的“小村官儿”。也正因赵斌不遗余力地全心帮扶,得到了河北省委组织部、河北省扶贫办的认可,被评为2019年度全省扶贫脱贫“优秀驻村第一书记”。

赵斌悄悄告诉我:“有好几个大娘想认我当干儿子。”我说:“那就认,不能辜负人家一片心。”赵斌忙摆手:“有一个认,大家都想认,那成啥了,哈哈。”我也跟着“哈哈”。其实,赵斌从心底早已接受了村民的这份厚爱。

六十六岁的韩金田因照看果园,还住在村里。我们正巧遇见他开着三轮车回家,载着老伴儿,还有一篮子鲜嫩的豆角,只见他忙着招呼赵斌:“走,回家让你大娘给你做腌肉豆角面条。”我们跟着去了他家,但不是吃面,而是拉起了家常。

四个小板凳一字排开,我们坐在开满九月菊、紫茉莉、倒挂金

钟的农家庭院里聊天,不时有云影、树影摇曳,很是惬意。韩金田的老伴儿拽着赵斌说:“听说赵书记驻村要结束了,可不能不管我们呀!”赵斌忙说:“管,管,要管到底呢。咱到了阜东新区,我们要帮大家开始新生活;驻村结束,我们还会新的工作队接上,我也会常回来的。放心!”韩金田说:“咱

搬出去了,果园咋整?”赵斌若有所思:“我们也在想办法,以后三官要利用山水资源搞旅游,到时果园尽量交给旅游公司打理,咱资产入股,等着分红也不错喽!”

回村委会的路上,有个人看着赵斌“呀呀”招呼,原来他就是工作队帮着苦屋顶的韩哑巴。虽不能讲话,但那灿烂的笑容已说



赵斌(左一)与村民在路边交谈。 贾冀摄

直播带货莫让「骗」字带偏

□苏绍玮

针对“单选主播带货即食燕窝被打假人王海质疑是糖水,燕窝成分仅0.014%”一事,11月27日,认证为广州和祥贸易有限公司的“单选官方微博”进行回应,并提出先行赔付方案,“召回单选直播间销售的全部‘茗挚’品牌燕窝产品,承担退一赔三责任”。此外,单选会依据合同及法律规定追究品牌方的责任。(11月28日《中国青年报》)

某网红主播在直播间卖燕窝的行为备受争议。事件初期,其团队振振有词宣称自家产品质量有保证,任何对该产品的诋毁言论均系谣言,而后由于大众试验论证和媒体舆论压力,其团队不得不公开道歉,作出相关赔偿,但仍然一口咬定是品牌方产品的问题,与主播无关。有打假人士称,这是对公众的再次欺骗。

该团队直播“售假”行为,不仅是对道德伦理的违背,更是对消费者权益的侵害。而他们却仍然狡辩成仅仅是代为销售,不满意可退货,如此“天真”的行径,让人不禁对其职业素养和专业性产生疑问。然而这仅是网络直播乱象中的冰山一角,在媒体触及不到的地方,类似事件层出不穷。

随着互联网时代的到来,自媒体行业风生水起,人们纷纷通过自媒体了解世界、分享生活,网络直播带货也应运而生,其初衷是使消费者足不出户便能满足购买欲望。然而在发展的过程中,常有主播为多卖一单货而把“卖场”变“秀场”,哗众取宠,以夸张的表演吸引眼球,达到售货的目的;更有甚者将商品价格恶意标高,再以“打折、血漏”的形式促销,实则高价出售给消费者。而产品售出后产生的一系列质量问题,却无人理睬。由于是网上支付,出现问题仅仅通过在线客服进行处理,消费者常常投诉无门,维权无力。网络带货乱象丛生,直播环境亟须净化。

要加大直播间商品质量的监管力度。网络直播卖场与实体店卖场不同,消费者在权益受到侵害时很难找到商家进行现场理赔,那么就更需要国家及地方各级质量技术监督部门加大对直播间销售商品质量的监管力度,设立网络直播销售小组,对直播产品进行质量抽查,在售货前期“把好关”,做好产品源头的质量保障。

要加大网络直播产品质量造假打击力度。自媒体平台应当做好统筹管理,加大对造假行为的惩罚力度,对不合商家进行严厉处罚,直播平台应承担连带责任。在平台内公示责令整改,严重者予以封号处理。对于受到投诉的问题产品,平台应设立专项人员介入参与调查解决,在售货中期“控好度”。

要强化网络直播消费的维权意识。消费者自身应深化维权意识,擦亮眼睛理性消费,不能盲目跟风购买产品,发现违规直播及时举报。当权益受到侵害时,要坚定维权信念,积极寻求帮助,必要时要学会运用法律武器维护自身权益,在售货后期“维好权”。

网络直播带货环境虽有待净化,但也不能“一刀切”。在网络直播间也不乏有正能量的主播,如在疫情期间,实体店经济遭受严重打击,各类商家纷纷转战互联网,通过网络直播的方式,进行无接触销售,打开了受疫情束缚的消费市场,挽救了一批濒临倒闭的企业;在脱贫攻坚期间,贫困乡村农产品由于销路有限而导致“供不知何求”,各地扶贫干部纷纷化身“带货主播”,将本地的特色产品在网络直播间展示给全国人民,通过互联网和自媒体打通了贫困人民的“致富路”,使消费扶贫上升了新高度。这样正能量、有作为的主播带货方式,是值得提倡和发扬的。

打造绿色健康的网络直播间,才能让消费者吃得放心,用得顺心,买得安心。



电邮: t36@tom.com

hbrbwzhk@163.com