



近年来我省装配式建筑得到较快发展,但在推广中仍有不少羁绊,业内人士表示——

全省供销系统去年 农产品销售额1323亿元

河北日报讯(通讯员曲秦任 记者马彦铭)从近日召开的河北省供销社系统工作会议上获悉,去年,全省供销系统销售额、利润、资产总额和所有者权益分别实现3901.9亿元、26.4亿元、1729亿元、407.5亿元,同比分别增长11.8%、24%、11%、10%。

充分发挥供销社组织、流通和网络优势,切实发挥为农服务和保供稳价“国家队”作用。在去年疫情紧张期间,全系统保障春耕复种化肥供应300多万吨,占全省需求的60%以上;保障粮油果蔬、肉禽蛋奶、食盐等正常供应,销售农产品491.7亿元。推动45个国家贫困县入驻国家“扶贫832平台”,实现销售额5.1亿元,位居全国第4位。“政银社户保”金融支农模式在贷余额13.23亿元,惠及15万农户。

打造为农服务新模式。实现农产品批发市场交易额305.4亿元,农产品销售总额1323亿元。打造全省农资集采直供体系,实现农资销售799.7亿元,建成庄稼医院4004家,配方施肥780.3万亩。建成农业生产性为农服务中心1054家,土地托管面积达到1443万亩。建成省市县乡村五级农村产权交易服务体系,实现统一规范管理,累计交易45亿元,增加了农村集体经济和农民财产性收入。

各地供销社围绕当地农业主导产业和特色产品,领办创办农民专业合作社27394家,增强了农民互助合作、自我发展的内生动力。推进农民合作社联合社建设,组建区域性和产业型农民合作社联合社1866个。积极推动基层供销社与农民专业合作社“两社融合”发展,建立基层社2173家、村级供销社218个,改造提升薄弱基层社228家。

截至2月底 全省港口货物吞吐量 突破2亿吨

河北日报讯(记者曹智 通讯员刘艳菲)从省港航事业发展中心获悉,今年以来,全省港口生产增长势头良好。截至2月底,我省港口货物吞吐量突破2亿吨,完成20087.9万吨,同比增长17.1%。其中集装箱吞吐量完成59.8万标箱,同比增长55%。

从各港口看,秦皇岛港完成货物吞吐量3494.1万吨,同比增长12.7%;集装箱完成9.7万标箱,同比增长13.1%。唐山港完成货物吞吐量11460.8万吨,同比增长19.1%;集装箱完成41.4万标箱,同比增长81.9%。黄骅港完成货物吞吐量5133万吨,同比增长15.7%;集装箱完成8.7万标箱,同比增长20.1%。

截至2月底,全省水路运输完成货运量748.28万吨,同比增长10.8%;货物周转量完成122.17亿吨公里,同比增长30.3%。

装配式建筑,需在构建产业链中实现突破

□河北日报记者 宋平

这是一种被形象地称为“搭积木”的建造方式。装配式建筑改变了需将全部建筑材料运至施工现场进行施工的传统建造方式,而是将梁、柱、墙板等部分部品部件在工厂里预先生产好,运到工地后再进行组合、连接、安装。

因具有标准化设计、工厂化生产、装配化施工、一体化装修、信息化管理和智能化应用的特点,2016年起,装配式建筑成为我省推动新型建筑工业化、促进建筑产业现代化的有力推手,我省也成为国内装配式建筑推广的重点地区。

近日,记者在多地探访发现,一方面,在多重利好政策推动下,我省装配式建筑产业基础高速发展;另一方面,市场的观望态度却让装配式建筑发展多了些羁绊。

现状 上游产能较强,下游市场尚未充分释放

“这是为万科未来城生产的叠合楼板,旁边的是为万科新都会生产的叠合楼板和墙板。”日前,在位于灵寿经济开发区的河北展邦建筑科技有限公司,堆场里码放着多种混凝土预制构件。公司副总经理刘卫红告诉记者,春节开工公司就已经为建筑工地储备好了节后开工所需的预制构件。

虽有订单在手,刘卫红依然喜忧参半。喜的是,2020年9月其母公司安能绿色建筑科技有限公司入选第二批国家装配式建筑产业基地,从2020年4月底开始到2020年8月上旬,该公司的6条生产线迎来了满负荷生产的小高峰;忧的是,高峰过后,只开启3条生产线就能满足订单需求,公司可年产混凝土预制构件5万立方米,但2020年订单量只有2万立方米左右。

2019年,秦皇岛和信基业建筑科技有限公司被认定为河北省装配式建筑产业基地。公司总工程师王慎栋告诉记者,目前公司混凝土预制构件的设计产能达27万立方米,但2020年实际生产量不足6万立方米,设计产能与实际生产情况存在较大差距。

据了解,全省预制混凝土构件、钢构件年设计产能分别达到809万立方米、272.5

万吨;共培育装配式建筑产业基地国家级21个、省级20个,全省产业基础已从“十三五”初期的基础发展阶段进入了高速发展阶段。

然而,上游生产制造端较强的生产能力,在下游市场并没有得到完全释放。目前,我省装配式建筑多用于工业建筑、公共建筑、商品住宅的配建楼栋以及一些保障房项目。省绿色建筑发展中心(省建筑产业现代化促进中心)主任郁达飞表示,目前,装配式建筑的发展依然以政府政策引导为主,尚未完全走向市场。

究因 综合成本高、协同度低,行业优势发挥不充分

我省一位长期从事房地产研究的业内人士表示,价格高、协同度低,使得尚处于发展初步阶段的装配式建筑不能形成规模化发展,初期成本偏高、建设工期延长,需求带动市场机制尚未形成。

刘卫红介绍,装配式部品部件多为定制化生产,在预制混凝土构件的生产中,模具成本占了很大比例;而各开发商在装配式住宅的户型设计上各有特点,目前无法做到标准化,造成模具不能通用,周转率低。一平方米的装配式混凝土建筑比传统的现浇建筑成本平均高出300元左右。

采访中,石家庄骏才房地产开发有限公司总工程师给记者看了一本厚达400多页的装配式建筑设计图及计算书,但真正要照图施工,还需要进一步优化。“无论是管理人员还是施工工人,对传统的现浇建筑模式已驾轻就熟,突然要换一种方式,需要一个适应过程。而且由于施工图设计与装配式施工工艺结合不够紧密,生产和施工成本都有所增加。”该总工程师表示。

目前,我省大部分装配式建筑企业仍然沿用传统工艺和管理模式,设计、生产、施工各自为政、管理脱节,无法高效协同,不能有效发挥“工期短、质量优、效益高”的优势。

作为我省第一批装配式建筑产业基地,大元建业集团总工程师的郑培壮坦言,缺少高素质的产业工人也是制约装配式建筑发展的短板,各地需大力培养装配式建



日前,在河北展邦建筑科技有限公司生产车间,工人正在进行装配式建筑叠合板电线的预埋作业。
河北展邦建筑公司供图

筑劳动力市场。另外,装配式建筑还应倡导采用工程总承包的方式,才能真正发挥装配式建筑的优势。

破局 靠创新降成本,以平台促协同

近年来,我省在土地、财政、金融、税费、发展环境、行业引导等多方面制定了支持政策,大力发展装配式建筑。各地还创新使用了价格备案上浮、不限购等激励手段,支持商品住房采用装配式建造方式。

郁达飞表示,推进装配式建筑发展,一方面不能陷入“唯装配”的误区,技术与管理创新要双轮驱动,进行系统性建造;另一方面,要构建现代化产业体系,拉动装配式建筑产业链各环节实现协同发展。同时,各地应重点做好装配式建筑产业发展规划,合理布局产业基地,实现市场供需基本平衡。

采访中,我省装配式建筑企业普遍认为,要想突破发展瓶颈,不仅需要政策“保驾护航”,也要自身“本领过硬”,还需要市场主体“相互提携”。

位于望都县的河北钢山杭萧钢结构工程股份有限公司在保定率先建立了河北省装配式建筑产业基地。公司相关负责人认

为,河北装配式建筑产业发展要想更上一层楼,还需要政府有关部门进一步完善监督机制,推动支持政策真正落地落实。

此外,依靠创新等多渠道降本增效,成为装配式建筑企业发展的重要突破口。

目前,河北展邦建筑科技有限公司与中国建筑科学研究院合作成立了新型装配式建筑技术研究中心,通过研发生产出可同时供不同规格产品使用的模具,解决模具适用工程单一、周转次数少的问题,降低生产成本,提高生产效率。

秦皇岛和信基业建筑科技有限公司正在积极与高校、研究院进行合作,在装配式建筑产品研发、产业工人培训、BIM建设等方面推进发展。

怎样解决产业链上下游协同度低的问题?

目前,唐山、张家口等地建立了行业联盟,通过将装配式建筑产业链中的开发、设计、施工、部品生产、材料、监理、造价等相关企业集成起来,进行信息共享,促进上下游产业链的联动发展。

省住建厅党组书记、厅长康彦民表示,2021年,我省将提升装配式建筑生产供给能力和产品质量水平,加快推进供给侧结构性改革,促进建筑业转型升级。

推进工业转型升级

省工信厅多措并举推动金融服务实体经济

去年以来,省工业和信息化厅坚决贯彻落实省委省政府决策部署,发挥贴近工业领域市场主体优势,积极对接金融机构,落实金融支持实体经济政策措施,助力市场主体纾困发展,全力支持疫情防控和工业经济平稳健康发展。

开展银企对接,助力企业融资提质增效

举办专场对接活动强化产融合作。去年,省工业和信息化厅联合建行河北省分行开展产业链供应链金融融合对接活动,依托核心企业信用额度,降低链条企业的融资门槛和融资成本,70家产业链龙头企业现场签约,获得200多亿元授信额度支持,已累计向1100多家链条企业投放供应链融资贷款100多亿元。分别与进出口银行河北省分行、工商银行河北省分行、太平洋财险河北分公司等23家金融机构签订合作协议,支持工业企业额度9070亿元、中小微企业额度12427亿元。同时,为适应常态化疫情防控的需要,依托工业和信息化厅产融合作云培训平台,组织开展2批12期产融合作云培训,分别就国家金融和财税政策、金融科技在产融合作中的应用、科创板政策解读和融资辅导等内容进行详尽

讲解。每期培训参加人数达150余人,云培训人数总计达1800余人次。针对疫情期间中小微企业融资难的问题,省工业和信息化厅和省地方金融监管局、人行、银保监局等单位共同举办了企业融资线上宣讲对接会。

为进一步促进银企对接的精准性,省工业和信息化厅与中国银行河北省分行联合开展了“暖企护航”专项行动。省工业和信息化厅在发展方向优、规模体量大、经济效益好、技术水平高、带动作用强等方面,梳理汇总了全省工业转型升级的骨干企业名单,向中行河北省分行推介。中行河北省分行推出600亿元专项信贷规模,持续加大对重点名单企业的信贷投放力度。通过授信利率优惠、帮扶企业纾困、绿色审批通道等多方面支持措施,以大中型企业专项融资、中小企业专属成长快贷、巨人贷、技改贷等特色产品,为重点名单企业提供专项金融服务。各地工信部门也与中行河北省分行辖内机构建立了政银企对接合作机制,强化信息共享和政策协同,快速满足重点企业的融资需求。

强化政策协同,引导信贷投向重点领域

为保证重点领域融资需求,

省工业和信息化厅会同人民银行石家庄中心支行,组织开展了2020年省重点技术改造项目计划发布活动。公布了《2020年河北省工业企业重点技术改造项目(千项技改项目)计划》,提出全省重点技术改造项目1663项,总投资3783.6亿元,同比分别增加61.3%和24.3%。其中战略性新兴产业项目706个,总投资1498亿元,占比39.6%,主要集中在高端装备、电子信息、生物医药等领域;传统产业改造提升方面实施项目866个,项目总投资2257亿元,占比59.7%,重点集中在冶金、石化、建材等我省传统产业;突出疫情防控物资扩产转产,筛选91个口罩、防护服等疫情防控物资扩产项目纳入重点项目计划。

积极推介名单,提升防疫企业能力

省工业和信息化厅充分发挥物资保障组牵头单位统筹协调作用,全力组织应急医疗物资的生产、储备、供应。在疫情防控物资生产紧缺的情况下,为保障疫情防控物资储备和供给,省工业和信息化厅先后分6个批次,梳理确定了医用口罩、防护服、消杀用

品、防疫药品等省级重点防控物资生产企业869家,并及时向各金融机构等单位进行了推送。切实保障了疫情防控物资生产企业扩产扩能的各项资金需求。配合省财政部门提出了重点救治药品、医疗防护物资、医疗救治设备储备项目和生产动员能力建设项目的资金细化方案,及时将中央拨付我省的16.63亿元特殊转移资金支付到位,有力强化了我省防疫物资的储备和生产动员能力建设。

主动培育龙头,拓宽直接融资渠道

省工业和信息化厅主动与省地方金融监管局、河北证监局等相关单位强化沟通协调。依照金融部门提供的上市培育条件,明确4类筛选推荐体系,确定县域推荐标准。配合省地方金融监管局,邀请上交所、深交所、石交所上市培育专家,赴我省县域特色产业集群龙头企业走访调研,有针对性地开展上市培育辅导工作,经过各方面条件的筛选,已有25个县域特色产业集群龙头企业进入上市培育阶段。

(米彦泽)

唐山:引进微众银行 激活千家企业

唐山市工信局积极谋划百家民营企业进唐山工作,多次到北京、深圳等发达城市开展走访对接,成功引入深圳微众银行,为唐山市1000余家企业解决了贷款难、融资难问题。

服务好。针对唐山市小微企业面临流动资金缺乏、人工成本提高等困难,唐山市工信局协调微众银行针对唐山企业提供了专属纯信用贷款业务。利用大数据进行

线上7×24小时持续服务,实现不见面审批,最快6分钟放款,便捷、灵活、高效地为唐山广大小微企业完成贷款业务,为小微企业复工复产、稳定就业、长远发展助力。如迁安仁泰金属制品有限公司签订供货合同后,正值采购原材料资金缺乏的困难时期,利用微众银行300万元贷款解了燃眉之急。

覆盖广。唐山市工信局通过

研企业融资需求,宣讲微众银行优势业务,最大范围扩大企业知晓率。采取线上直播、线下讲解等方式,指导企业申请授信贷款操作流程,帮助企业线上申请。截至2月底,唐山市已有1800余户小微企业成功获得微众银行授信额度,累计授信金额近20亿元。其中,用款企业已超过1000户,累计贷款超过10亿元,有效拓展了小微企业融资渠道,缓解了小微企业融资难题。

挖潜深。唐山市工信局进一步加强与微众银行沟通协调,在指导企业用好授信额度的基础上,运用“大数据”资源,利用其金融科技和产品服务经验,继续协调微众银行为该市小微企业开发更多金融产品及服务,进一步扩大小微企业服务覆盖率,全方位解决小微企业融资难题,为促进全市经济高质量发展持续贡献力量。

(孙天顺、李红敏)

我省印发“专精特新” 中小企业培育工作指南

为进一步规范和推动我省“专精特新”中小企业培育工作,组织实施分层培育,鼓励和引导更多中小企业向“专精特新”方向发展,日前,省工业和信息化厅印发《河北省“专精特新”中小企业培育工作指南》。

我省按照“入库培育、择优认定、选拔示范”的培育梯度,分层设置“专精特新培育库”入库企业、“专精特新”中小企业、“专精特新”示范企业。

河北省“专精特新培育库”入库企业应符合以下条件:企业在河北省辖区内登记注册并已经经营两年以上,具有独立法人资格;上年度营业收入不少于500万元,主营业务收入保持正增长;具备持续研发能力,符合“专精特新”发展方向,具有培育发展潜力;诚信经营,环保达标,安全生产合规,产品质量合格。

河北省“专精特新”中小企业应符合以下基本条件和任何一项专项条件。

基本条件:纳入河北省“专精特新培育库”入库培育企业,符合国家产业政策、技术标准和相关行业政策,管理规范、信用良好,积极履行社会责任,具有较好的经济、社会效益和较强的社会影响力,近2年营业收入均达到1000万元以上,其中主营业务收入平均增长率保持正增长。坚持长期发展战略,注重加强管理制度、人才队伍和企业文化建设,能紧跟市场发展步伐,发展前景好,制定有未来2年或更长时期的发展计划。具有持续创新能力,在研发设计、生产制造、市场营销、内部管理等方面不断创新,注重质量管理提升、知识产权应用,工业企业(含软件和信息技术服务企业)设立C级以上研发机构。

专项条件有专业化、精细化、特色化、新颖化。

专业化:企业专注核心业务,具有较高专业化生产和协作配套能力,是产业链中某个环节的强者,能为大企业、大项目和龙头企业提供关键零部件、元器件和配套产品。某一产品在细分市场处于领先地位,主导产品销售收入占本企业销售收入的60%以上;拥有与主业相关的自主知识产权1项以上。

精细化:企业建立精细高效的管理制度和流程,开展精细化生产、管理和服务,装备水平居同行业领先,产品质量精良;产品执行标准达到国内或国际先进水平,或产品通过发达国家和地区产品认证(国际标准行业协会认证);企业取得质量管理体系认证;拥有自主品牌或注册商标3年以上。

特色化:企业利用特色资源,弘扬传统技艺和地域文化,采用独特工艺、技术、配方或原料,研制生产具有地方或企业特色的产品,具有独特性、独有性、独家生产等特点;突出品牌、地域等特色优势,拥有区别于其他同类产品的独立属性;企业拥有专利权、软件著作权,或近2年经过专门机构认定的专有技术1项以上;企业研发投入占销售收入的比重超过2%。

新颖化:企业开展技术创新、管理创新和商业模式创新,培育新的增长点,形成新的竞争优势;积极发展新型业态,采用现代信息技术,通过行业的交叉融合提供新的产品或服务;在研发设计、生产制造、供应链管理各环节,至少有1项核心业务采用信息化系统支撑。

河北省“专精特新”示范企业应符合以下条件:有效期内的河北省“专精特新”中小企业,管理规范、信誉良好、社会责任感强,上年度营业收入5000万元以上,主营业务收入占营业收入60%以上。主导产品属于国家和我省重点鼓励发展的支柱产业和优势产业领域,细分市场市场占有率在全国前列或全省前五(如有多个主要产品的,产品之间应有直接关联性);生产技术、工艺及产品质量性能国内或省内领先,具有较好的品牌影响力。持续创新能力突出,研发设计、生产制造、市场营销、内部管理等方面具有较好的示范推广价值,注重自建或与高校和科研机构联合建立研发机构,工业企业(含软件和信息技术服务企业)设立B级以上研发机构。

主导产品属于《工业“四基”发展目录》所列重点领域或制造强国战略十大重点产业领域的,或属于关键领域“补短板”、关键核心技术攻关、填补国内空白(国际空白)的,或与国家和我省重点行业龙头企业协同创新成果达到国内领先水平,在河北省辖区内登记注册且生产经营满一年即可申报河北省“专精特新”中小企业。

(米彦泽)