



“邮储银行·冰雪大篷车”项目启动

见 14版



服务国家战略 共赴冰雪之约

见 15版



“双11”信用卡优惠花样多 信用卡分期需理性

见 16版

为市场主体办实事办好事 我省人行系统精准落实支小再贷款政策见实效

河北日报讯(通讯员李婕琼 记者王巍)人民银行总行3000亿元支小再贷款政策出台后,人行石家庄中心支行按照“快速落实、精准直达、利率优惠、广泛覆盖”的思路,结合“贷动小生意、服务大民生”专项行动,引导地方法人银行及时对接小微企业和个体工商户的需求,为市场主体渡过难关、健康发展提供金融助力。

了我的燃眉之急!不仅审批快、利率低,还比其他银行借款省钱、省心、省力。”日前,沧州农商行的贷款户刘福顺高兴地说。他的公司主营业务是销售冷鲜肉,每天进货量按吨计算,资金流水多,然而受冷鲜肉产品特点及行业规律影响,周转资金时常捉襟见肘。今年,正当刘福顺再度为缺少营运资金而愁眉不展时,沧州农商行通过人行石家庄中心支行组织开展的“千银万企大走访活动”了解到这一情况,第一时间实地调查,通过“支小再贷款+商贷宝”的模式,仅用3天就于9月23日向刘福顺提供了一年期贷款资金150万元,利率5.5%。支小再贷款政策与法人银行的信贷产品相结合,有效满足了小微企业及个体工商户短、小、

频、急的资金需求,为千千万万的市场主体解决了实际困难,提升了广大个体工商户的信贷获得感。打造再贷款专属特色产品,引资活水纾困帮扶小微企业。人行石家庄中心支行积极指导辖内法人银行结合支小再贷款政策特点,将利率优惠政策、融资担保政策、普惠小微营销政策有机结合,推出“支小再贷款+N”的特色产品,有效满足市场主体的个性化需求。如河北银行采取“支小再贷款+信用”模式,运用金融科技手段赋能,突出“快、简、省、活”产品特色,创新了“流水贷”“复工贷”等一系列信用贷款产品,有效提高小微企业融资效率。文安农商行创新“支小再贷款+担保”模式,产品授

信额度最高可达500万元,利率最低3.85%,已累计支持4家小微企业获得贷款1640万元,加权平均利率4.31%。唐山银行针对小微联盟商户推出了“支小再贷款+联盟易贷”信贷产品,线下办理,额度最高5万元,年化利率4.35%,及时满足企业日常生产经营,累放符合政策要求的贷款2.81亿元,支持小微企业和个体工商户1125户。据人行石家庄中心支行数据显示,截至10月末,我省地方法人银行已累计向4687户市场主体发放符合要求的优惠利率贷款76.1亿元,贷款加权利率5.27%,其中支持小微企业主和个体工商户3715户,占比高达79%。

三部门出台重点银行 抵御风险能力系列措施

记者日前从中国人民银行获悉,《全球系统重要性银行总损失吸收能力管理办法》日前正式发布。办法通过对总损失吸收能力定义、构成、指标要求、监督检查和信息披露等方面进行规范,将进一步加强我国全球系统重要性银行抵御风险的能力。

2011年以来,中国银行、工商银行、农业银行和建设银行入选全球系统重要性银行名单,在我国和全球金融领域的影响力不断提升。为保障我国全球系统重要性银行具有充足的损失吸收和资本重组能力,人民银行、银保监会、财政部发布了《全球系统重要性银行总损失吸收能力管理办法》,并自2021年12月1日起施行。

办法规定,我国全球系统重要性银行的风险加权比率应于2025年初达到16%,2028年初达到18%,杠杆比率应于2025年初达到6%,2028年初达到6.75%。同时,在外部总损失吸收能力风险加权比率要求的基础上,全球系统重要性银行还应满足储备资本、逆周期资本和系统重要性银行附加资本等缓冲资本的监管要求。

人民银行、银保监会、财政部有关部门负责人表示,办法规定的总损失吸收能力要求符合市场预期,考虑到配套政策后,我国全球系统重要性银行达标压力不大,在其经营承受范围内,不会影响信贷供给能力。总体看,实施办法对我国全球系统重要性银行影响正面,将引导其健全风险处置机制,提高稳健经营水平,更加注重业务发展与风险抵御能力相匹配。

据介绍,我国全球系统重要性银行应于2025年初达到相应的外部总损失吸收能力要求,目前距离达标时点还有三年多的过渡期。

人民银行、银保监会、财政部有关部门负责人表示,人民银行、银保监会和财政部将指导和推动相关银行建立完善的总损失吸收能力内部管理机制,制定并实施阶段达标规划,稳妥有序发行总损失吸收能力工具,逐步达到监管要求,维护经济金融稳定。(据新华社)

央行发文加强支付受理 终端及相关业务管理

支付受理终端涉及支付信息的读取、采集和支付指令的生成,关系着支付安全。日前,中国人民银行发布相关通知,加强支付受理终端及相关业务管理,保护消费者合法权益。

当前,支付受理终端及相关业务管理面临一些新问题、新挑战。人民银行有关部门负责人介绍,部分市场主体通过擅自更改终端交易路由、商户编码、商户名称、交易地址等方式篡改交易信息,为不法分子借道转移违法犯罪资金带来可乘之机。还有一些不法分子利用收款条码转移赃款,为跨境赌博活动提供支付通道。

为有效提升支付受理终端及相关业务风险管理水平,有力斩断跨境赌博等犯罪“资金链”,人民银行发布了《中国人民银行关于加强支付受理终端及相关业务管理的通知》,自2022年3月1日起施行。

据介绍,通知围绕银行卡受理终端全生命周期管理,要求收单机构建立终端序列号与收单机构代码等要素信息的关联对应关系,并确保关联对应关系在支付全流程的一致性和不可篡改性。另外,通知对特约商户的条码支付辅助受理终端实施分类管理。对于不具备定位功能的条码支付辅助受理终端,要求通过付款人的交易位置或其他关于移动终端实际位置的推算方式进行终端交易位置监测,防范终端滥用风险。

人民银行有关部门负责人介绍,为在防范风险的前提下更好发挥收款条码的普惠性、便利性,通知提出一些针对性要求。例如,对具有明显经营特征的个人收款条码用户参照特约商户管理;要求个人静态收款条码原则上禁止用于远程非面对面收款,确有必要实行的,实行白名单管理;对通过截屏、下载等方式保存的个人动态收款条码参照执行个人静态收款条码有关要求;审慎确定个人静态收款条码白名单准入条件与规模,以及个人静态收款条码的有效期、使用次数和交易限额。(据新华社)

一周热评

新股询价应回归 价值发现本源

金言

新股上市首日破发已成为近期股市的一大热点话题。数据显示,自10月22日中自科技破发以来,截至11月5日,20只新股中已有10只在上市首日破发。这一现象引起了市场各方对新股定价合理性的思考。

不少市场人士将破发归因于注册制新股“询价新规”的实施。根据新规,新股询价时最高报价剔除比例由“不低于10%”调整为“不超过3%”,同时还取消了新股定价“四值孰低”时需延迟发行的要求。这两项修订客观上为新股定价中枢的抬升打开了些许空间。但必须明确的是,“询价新规”并不能强制机构去报高价,最终的定价仍由机构自身主导。

不论“询价新规”剔除最高报价的比例是多少,只要每个参与询价的机构的报价都是理性的,而非刻意报高价,那么显著提高新股发行价格以致发生价格扭曲的情形也就不会出现。但现状却是,一方面新股起募一倍以上情况频频出现,另一方面上市首日破发的比例也在上升。这折射出相当一部分参与询价机构的报价行为并不理性,“抢入围”比“看价值”更优先的博弈策略仍有市场。

一个理性的股票发行市场,应是优质企业估值水平持续提升,质地较差的公司估值持续下行甚至破发。发行人、承销商、报价机构、投资人的利益最终取得动态平衡。但现在的情况却是,不论什么样质的企业都能实现起募,这很难说是“价值发现”在发挥市场的定价功能。

众所周知,机构是新股定价权的掌控者。产生这类现象的原因,是部分询价机构以研究询价规则代替研究新股基本面,以价格博弈代替价值发现,以“顺利入围”为目的代替价值投资为导向。这种报价行为干扰了合理市场价格的形成,影响了资金的有效配置,有悖于长期投资、价值投资理念的培养目标。

如今,自己定价自己“吃套”,市场已经给了这些机构投资者不少的教训。近期近半数新股的破发,意味着众多参与“打新”的机构或已认亏出局,或还在浮亏中等待。

同时,部分网上打新中签的投资者开始选择弃购。如上周四有新股公司公告,网上申购投资者放弃认购数量超50万股,占总发行量的2.7%以上,该比例创近年新高。根据规定,被弃购的股票将由主承销商全额包销,包销金额超过1500万元。上市后一旦遭遇破发,则主承销商也将面临亏损。这也警示投行,应为拟IPO企业力争寻求更为理性的定价,而不是为了赚取高额承销费追求起募。

新股发行价格的高低,既决定着新股发行的成功与否,也关系到各参与主体的根本利益。尽管完全客观理性的IPO定价很难实现,但理性询价仍是对大多数人都有利的最优之选。让新股询价回归价值发现的本源,需要市场参与者的共同努力。



上市公司三季度报出炉

实体类公司业绩增幅更显著

日前披露完毕的上市公司三季度报显示,A股上市公司整体业绩稳定增长,实体类公司业绩增幅更为显著。

上交所数据显示,前三季度,沪市主板公司共实现营业收入33.44万亿元,同比增长21.43%;实现归母净利润3.08万亿元,扣非归母净利润2.95万亿元,同比分别增长27.14%和33.45%,整体业绩延续了今年以来的稳定增长态势。

科创板方面,前三季度科创板上市公司合计营业收入同比增长45.08%;归母净

利润、扣非归母净利润同比分别增长64.01%和39.25%,整体业绩延续高速增长态势。

深市上市公司同样表现不俗。记者从深交所了解到,前三季度,深市主板公司实现平均营业收入75.67亿元,同比增长28.35%;实现平均净利润5.09亿元,同比增长23.36%。

创新激发动能,前三季度,创业板公司平均营业收入同比增长26.02%,平均净利润同比增长10.67%,其中战略新兴产业业

绩更为突出。

值得注意的是,上市公司中实体类公司表现更为亮眼。前三季度,沪市主板实体类公司合计营业收入同比增长26.49%;归母净利润、扣非归母净利润同比分别增长52.69%、81.27%,增幅均远高于沪市整体水平。

前三季度,深市实体类公司(剔除房地产、金融行业)平均营业收入同比增长29.05%,平均净利润同比增长23.94%,增幅也均高于深市整体水平。(据新华社)

建行衡水分行依托“裕农通”综合服务平台为村民提供金融服务,同时还提供农资服务、技术培训等非金融服务,助力乡村振兴。图为该行金融支持的特色农业丰收现场。河北日报通讯员 赵文果摄

金融调查

线上翻译 撮合对接 中行河北省分行再赴进博会当“红娘”

钟航

的代表,我将以专业、热情、认真、严谨的服务,全力做好“进博会”红娘角色,努力促成双方合作!”本届进博会上翻译志愿者之一、来自中行河北省分行的员工小杨不无激动地说。

历届进博会中,中行河北省分行累计选派200余名志愿者,在对接现场提供翻译服务,助力企业洽谈签约,获得中外客商的一致好评。受疫情影响,今年的翻译服务工作从线下转至线上,中行河北省分行选派46名志愿者提供在线翻译交流服务,语种涵盖英语、韩语、意大利语、法语等。全部参会志愿者参加语言测试及培训工作,以最饱满的精神面貌为来自不同国家和地区的2000余家国内外企业做好翻译服务。

支持保障队伍 全面服务参展企业

“我又来了!这是我第四次参与进博会服务工作,四年来,河北省内数百家企业通过中行供需对接会的‘鹊桥’与海外客户互通有无,扩大了自己的生意版图。未来,中行河北省分行将继续

紧扣地区经济发展脉搏,服务实体经济,在新一轮深化对外开放中,为服务河北企业贡献中行力量。”在贸易投资对接会现场,中行河北省分行的范经理激动地表达了再次服务进博会的自豪。

从首届进博会邀请90余名客户参展,到第二届、第三届进博会累计意向成交金额2.7亿美元,中行河北省分行始终扎实服务河北企业对外开放,在进博会上为企业匹配客户,精准对接,促成签约。中行河北省分行四年来的不断升级进博会金融服务方案,充分发挥国际化、综合化优势,通过提供基础结算产品、贸易金融产品体系、全球现金管理业务、投行一体化综合服务,创新金融服务方式,助力进博会成为我国对外开放的新名片。该行还成立了专项工作组,为客户提供专席、专时、专业的全程跟踪服务,提供包括注册投资流程、人民币跨境政策、外汇政策、金融服务产品及业务流程等在内的全面信息咨询服务,全方位为客户提供金融支持。

创新体验 参展企业收获多

“去年参加了中行的线上对接,形式新颖,收获颇丰,今年我们同时参加了线上和现场对接,深度体验中行撮合服务,感谢中行提供的平台以及专业化服务。”衡水吉美超市有限责任公司是第二次参加中行跨境撮合服务,两届活动中河北省分行均安排专人提供全流程服务,得到客户的高度认可。

进博会前期,中行河北省分行利用跨境服务撮合平台优势,在全辖范围内组织服务力量,逐户企业进行走访,对接客户进口需求,了解企业采购意向。确定对接客户名单后,该行进行充分的前期准备,了解企业概况、重点产品、核心技术、主要需求,为企业寻找对口行业的外商,也为后续顺利推进洽谈打下良好基础。进博会上中行河北省分行通过“线上+线下”双渠道形式,开展“一对一”对接洽谈,全方位为客户提供金融支持。对接会后,该行将持续跟踪有合作意向的企业。

河北日报《金融周刊》 金融消费服务热线:0311—67563275 河北日报金融周刊电子信箱:hbjrzk@126.com 河北日报金融周刊QQ群:112033011