

# “双11”信用卡优惠花样多 信用卡分期需理性

姜珊

一年一度的“双11”购物狂欢正在如火如荼地进行,今年“双11”,各家金融机构仍在以各种优惠促销活动来争夺客户,“领红包”“消费减免”“多倍积分”“免费分期”等花样层出不穷。

今年“双11”天猫淘宝主动对外开放了金融企业的招商。多家银行信用卡与天猫淘宝平台合作。例如,平安银行信用卡官方称:11月1日至11月22日期间,使用平安信用卡在天猫淘宝购物进行支付宝支付,单笔订单实付金额满100元,即可享立减10元优惠。除此之外,在12月31日前,使用平安信用卡完成1笔网络消费(≥1元),上平安口袋银行App检索“消费笔笔抽积分”参与活动有机会抽百万锦鲤。抽奖活动100%中奖,消费越多积分越多,“双11”的每一份战绩都有可能化身幸运锦鲤。除此之外,平安银行信用卡在京东平台也有立减优惠,11月1日至11月15日,在京东App/京东喜App绑定并使用平安银行信用卡,最高满3000元减1111元,还能与京东场内优惠券叠加使用。

交通银行信用卡也推出了“嗨购双11”“年年奖”两大重磅活动。其中,“嗨购双11”瓜分1个亿活动聚焦淘宝、天猫、支付宝等场景。“双11”期间,消费者在天猫、淘宝等平台活动的基础上,参与交通银行信用卡专属活动,可享受更多超值的优惠。例如,11月1日至11月3日以及

11月9日至11月11日期间,在淘宝、天猫通过支付宝选择交通银行信用卡完成消费,有机会享受满100元立减10元优惠,活动期间同一用户限参与一次。此外在“双11”活动中,支付宝已经绑定交通银行信用卡的用户可领5元淘宝天猫消费红包,并且还有首次绑卡领8元优惠等多重福利加码,吸引了许多消费者的目光。

另一大福利——“年年奖”活动,则是通过趣味性的3重惊喜玩法收集金币,用金币可以获得实实在在的刷卡金。11月1日至12月31日活动期间,消费者可以通过夺金冲刺参与消费排名,消费排名越高返还的金币越多;夺金游戏每日可免费领取3次掷骰子的机会玩小游戏,同时完成指定场景消费可增加掷骰子机会,有机会获最高10000金币;还有夺金行动完成指定任务均有机会获得相应的金币奖励,金币最终可获返刷卡金。交通银行信用卡将提供2亿刷卡金激励消费者。

光大银行推出了购机福利,该行信用卡持卡人选择在京东商城购买手机或手机配件部分商品,并使用京东支付-光大银行信用卡支付,即有机会享单笔订单商品应付金额“满2000元最高减100元”的优惠。

除此之外,中国银行、建设银行、邮储银行、交通银行、民生银行等多家银行都推出了绑定支付宝优惠专场“双11”红包大放送活动。

今年“双11”战场在直播带货平台也同样竞争激烈。在抖音平台,平安银行信用卡优惠力度也相当大,11月1日至12月31日活动期间,用户使用平安信用卡进行抖音支付,最高立减88元,每人上限100次随机立减优惠。

值得消费者注意的是,多家银行为了让消费者“剁手”更痛快,推出了“信用卡分期”“增加分期额度”等活动,许多平台号称信用卡“低费率、零利息”,但分期付款真能“免息”吗?事实上,信用卡分期的单期手续费率从0.6%到1.5%不等,且每期手续费是按分期总额乘以分期费率计算,举例来说,信用卡用户将12000元的消费分12期,每期费率为0.6%,那么第一期手续费是72元,第二期分期手续费还是72元,以后每期分期手续费都是还款72元,而不是随着还款本金越多手续费递减。这样一年下来就需要支付864元。临近“双11”银行的信用卡提额、分期促销电话也多了起来,在石家庄某事业单位工作的小澄向记者反映,“最近总有信用卡客服给我打电话,称信用卡可以多出



一笔消费用于“双11”购物,客服称多出的消费金想用就用,不用就放着,不会有任何影响,有时候为了应付客户就草草答应下来,没想到在还信用卡时却多出了一笔利息支出。原来,真正的规则是只要刷卡达到3000元,就会默认优先使用开通的消费金额度,就要付相应的手续费。”因此笔者提醒大家,信用卡办理临时消费额度和分期业务需要量力而行,提前计算好需要付出的成本,不要被银行一些宣传口号误导。

## 河北经贸大学举办第三届期货投资电子对抗大赛

### 10省市30余所高校的296支队伍1480名学生报名参赛,参赛规模再创新高

河北日报讯(通讯员高鹏飞)近日,“邯郸银行杯”第三届期货投资电子对抗大赛在河北经贸大学圆满落幕。大赛在教育部教育发展研究中心与河北经贸大学共建“新财经”本科教育实验基地推动教育改革背景下,以培养新时代具有创新精神的高素质应用型金融人才为目标,由河北经贸大学与永安期货有限公司联合举办。大赛得到了省高等学校经

济学教学指导委员会、省金融学会等单位的指导支持和邯郸银行的冠名支持。

本届大赛共有天津大学、河北工业大学、暨南大学、石河子大学、天津商业大学、北京工商大学、浙江工商大学、上海立信会计学院、广东金融学院、河南财经政法大学等国内10省市30余所高校的296支队伍1480名学生报名参赛,参赛规模再创新高。永安期货有

限公司为本次大赛提供仿真交易账号的开立、盈亏结算等技术支持,比赛集知识性、研究性、实战性和趣味性于一体,所有行情均为参赛队伍自行交易产生,选手在真实交易场景中充分感受到了期货投资交易多空双方博弈的激烈与刺激,锻炼了学生投资交易的实战经验和能力。

出于参赛规模和疫情防控形势考虑,本届

大赛仍采取远程线上形式开展,线下主赛场和评论室设在河北经贸大学的智慧教室,并通过网络平台进行赛况直播。同时,组委会还筹办了“新财经”教育改革背景下产学研一体化论坛构成此次赛事活动的重要组成部分,邀请投资期货行业专家聚焦产学研一体化发展路径为财经人才培养建言献策,帮助学生全面了解和把握投资行业发展前景。

借助大赛平台,一方面推动广大学生实现了以赛促学,提升了在证券投资、交易策略等方面的实践能力、创新能力及团队协作能力,另一方面推动了校企合作和产学研结合,为产业、为金融行业输送创新型和实战型人才打下了良好基础,同时该赛事也为我省“新财经”教育改革探索了新模式和新路径,成为产教融合协同育人的经典赛事,品牌示范效应日益显著。

# 党建引领转型发展 金融赋能乡村振兴

近年来,邮储银行河北省分行主动作为,积极作为,着力打造“党建+”模式,推进党建工作与金融服务相融合,全面提升服务实体经济、服务“三农”质效。

### 交出金融扶贫精彩答卷

邮储银行河北省分行大力发扬红色传统、传承红色基因,赓续红色精神血脉,增强“四个意识”、坚定“四个自信”、做到“两个维护”,交出了一份金融扶贫、脱贫攻坚的精彩答卷。

夯实责任、完善机制。在全行省市县三级逐级签署金融扶贫责任书,把金融扶贫各项指标逐级分解到各支行,建立制定金融扶贫约谈和督导机制,创新推出“产业引领、整村推进、产品定制、分片包干”四大模式,确保企业完成各项扶贫指标。该行先后起草、印发了包括20余个全行金



### 金融赋能服务乡村振兴

脱贫攻坚取得胜利后,如何在乡村振兴新征程上继续发挥金融优势?邮储银行河北省分行继续聚

焦重点领域,更好发挥基层金融服务优势,助力乡村振兴。

近年来,该行加快科技赋能、数字赋能、协同赋能,积极向传统资源禀赋注入更多新生力量,着力打造线上线下一体化融合的“三农”金融核心竞争力。坚持科技驱动和创新引领,以三农金融数字化转型为主线,全力打造服务乡村振兴的数字金融银行,持续推进服务“小农户”向服务“大三农”全产业链金融转变。重点跟进小额贷款全流程数字化转型改造,大力推广线上化转型,转变了小额贷款传统发展模式,跑出了三次服务“加速度”。

“真是没想到,现在贷款这么简单,足不出户在家动动手指就能申请,不用特地跑网点交资料。额度下来也快,过几天我正好用来购买农资,不误农时。”如今,不少农户在家里就体验到了邮储银行线上金融服务带来的便利和快捷。该行不断强化线上业务发展,大力发展极速贷、E捷贷、掌柜贷等线上贷款产品,客户通过手机银行自主办理,可实现3分钟申请、10分钟审批,真正实现了“让数据多跑路,让客户不跑腿”。截至目前,全行线上贷款占比超过80%。

该行在推进乡村振兴工作中制定“两大规划+六类领域+十个项目”的总体目标,把农业农村大数据平台建设作为全行“三农”金融数字化转型的重点工作,为持续推进农村数字普惠金融服务打好数据基础。

积极加快信用村建设,增加“三农”贷款业务的覆盖深度与广度。信用村建设以优质诚信户为基本组成元素,以信用村、信用乡镇为基本单位,以提高农户贷款需求满足度为目标,提前对符合条件的辖区农户给予一定的信用贷款额度。农户无须抵押和担保,只要本人信用良好,就能获得授信额度,随时拿到贷款。

邮储银行河北省分行制定的乡村振兴考核体系,进一步细化“十大项目”指标,并纳入全行绩效考核。在干部任用考核中,对服务乡村振兴战略工作中表现优秀、业务突出的骨

干人员,在选拔晋升等方面优先考虑。在乡村振兴领域继续给予专项信贷规模、差异化风险容忍度等政策支持,将低价限贷、授信额度优先用于乡村振兴相关业务,最大限度地发挥政策的支撑作用。

### 将学习成果转化成具体行动

党史学习教育开展以来,邮储银行河北省分行各级党组织学党史、悟思想、办实事、开新局,创新方式方法,为推动全行转型发展积蓄力量。

以庆祝中国共产党成立100周年为契机,制定印发《中国邮政储蓄银行河北省分行基层党组织开展“三亮三比三评”主题实践活动实施方案》,要求全行党员在工作时间佩戴党徽,为全行党员先锋岗制作示范展示桌牌,全行328个党支部全部申报了领题破题工作课题,重点围绕金融业务转型、企业降本增效、党建质量提升等工作破解发展难题,推动业务发展。

为切实把党史学习教育成效转化为工作成效,扎实开展“我为群众办实事”实践活动。全行党员开展“党员面对面,服务在一线”活动。通过“一月一事”、建立服务乡村振兴基层联系点制度等,党员干部定期到乡村振兴基层联系点进行帮扶,掌握群众所思所盼,送服务、办实事、解难题。

全行各基层党组织充分发挥党建引领作用,各级党组织书记带头讲授党史专题党课,基层党支部充分利用红色资源开展形式多样的“学党史”红色教育活动,累计开展党史主题活动300余次,有效激发了广大党员的学习和工作热情。该行开展了“千人同唱一首歌”活动,还组织了红歌赛、参观革命纪念馆等活动;邯郸市分行开展了“学党史、听党话、跟党走”员工党史知识竞赛,以赛促学;邢台市分行举办了“我心向党、砥砺前行”主题演讲比赛;沧州市分行加强与政府沟通,推出“光伏扶贫贷”并得到政府支持推广。(李顺娟、张永蕾)

## 邮储银行石家庄市分行 “邮储绿”晕染寿桃红

时下,石家庄平山南策城村的千亩寿桃基地里,村民们正采摘、包装,忙得不亦乐乎。今年村里的中华寿桃长势喜人,饱满硕大、颜色鲜红的寿桃挂满枝头。

南策城村村民李文保也在果园里忙着采摘、装筐、搬运,喜悦的笑容洋溢在脸上。前几年,李文保观察到寿桃深受市场青睐,盘算着扩大规模。但土地租赁、桃苗购买、化肥、人工等费用算下来,手头积蓄不够。正犯愁之际,邮储银行石家庄平山县支行工作人员到南策城村宣传贷款政策,李文保当即报名申贷,没过几天,5万元的贷款就下来了。有了资金,他承包了村里10余亩地,买了300株桃树,他的寿桃品相好、味道甜,很快

销售一空。

2019年,当地政府加大对林果产业的扶持力度,李文保又动起脑筋,想进一步扩大规模。他又向邮储银行寻求帮助。邮储银行石家庄平山县支行客户经理立即前往他的桃园进行调查,仅用5天,50万元贷款资金便申请下来了,解了他的燃眉之急。

2011年至今,邮储银行平山县支行已累计为李文保发放贷款300余万元。得益于邮储银行的支持,他的寿桃园规模已扩大到180亩,年产量500余吨,还引进了黄桃、水蜜桃等品种。他还免费为村里其他果农提供技术指导,吸纳了10余户贫困户来果园工作,带着乡亲们一起致富。(张圆圆)

## 邮储银行唐山市分行 跑出金融助力乡村振兴“加速度”

邮储银行唐山市分行推动现代农业经营体系建设和农村数字普惠金融服务,支持乡村振兴。截至10月末累计发放小额贷款超272亿元,服务超18万人次。

大力推广手机银行,提升线上服务能力,截至10月末累计服务116.81万人次。创新推出“极速贷”等线上专属产品,年发放贷款4326笔,7.4亿元;推进农村信用体系建设,以“五老工作法”,即组织村内有威望、有影响的老党员、老模范、老军人、老干部、老农民,开展“信用村”“信用户”评定,累计创建“信用村”2000余个、“信用户”3.1万余户;积极推广移动展业设备全流程数字化作业模式,客户经理现场

办理业务,现场放款。

建立“三农”定制化服务,打造新型专属产品。支持特色农业服务,推出“创业担保贷款”产品,累放贷款23亿元,直接带动就业创业2.58万人次;支持新型农业经营主体,推出“冀农担”系列产品,累放贷款超6亿元。

支持特色农业发展。支持唐山北部山区特色种植行业发展,向遵化地区香菇种植行业累计投放超3亿元,向迁西、遵化板栗行业累计投放超1亿元;支持奶业发展,推行产业链贷款模式,累计投放超3亿元;支持南部沿海地区水产养殖业发展,累计投放超5亿元。(吴学健)

## 邮储银行沧州市分行 信用户圆梦“合同鸭”

一大早,沧州市肃宁县师素镇西南庄村村民齐静学和丈夫就在鸭棚里忙碌起来,喂食、清粪、通风、消毒……

“我想扩建鸭舍都想了好几年了,之前钱不够,又找不到担保人,就没敢想贷款。现在成了邮储银行的‘信用户’,不仅贷款不愁,还可享受利率优惠,感谢邮储银行!”说起这些,齐静学脸上堆满了笑容。她对邮储银行沧州市分行三农客户经理刘军伟说:“目前这1.5万只鸭子,全都是东风鸭业公司的合同鸭,由该公司提供鸭苗、饲料、防疫等服务,我们只负责鸭棚建设和人工支出,这种模式下主要成本就是鸭棚的建设和保证金。”

今年以来,邮储银行沧州市分行逐步推进农村信用体系建设,推进农业信贷、担保、投融资等方面产品和服务的创新,解决了农户“贷款难、贷款贵、担保难”的问题,在推动乡村振兴方面发挥了重要作用。新增担保公司担保方式的“冀农担—畜禽养殖贷”就是继“自然担保+政府贴息”模式后的又一探索。

“下一步,我们将继续选择更多特色优势产业集中、信用环境良好、资金需求旺盛的乡村开展信用村建设,持续探索‘三农’金融服务新模式,助力乡村振兴,让村民日子越过越红火。”邮储银行沧州市分行三农金融事业部相关负责人说。(申晓艳)