唐山农信助力“双碳”战略 打造绿色银行

河北日报讯（通讯员马立顺）唐山农信高度重视绿色金融工作，把握机遇，从政策学习、创新产品服务、加强合作及加大信贷投放等方面着手，扎实推动绿色金融发展，着力打造绿色银行，全力支持地区经济绿色低碳、高质量发展。截至2021年11月末，全辖已发放绿色金融贷款18.35亿元、发放战略性新型产业贷款23.41亿元。

把握政策，树立新发展理念。唐山农信审计中心及辖内8家县级行社认真学习政策精神，充分认识发展绿色金融的重要意义。严把信贷投放关。唐山农信指导各县级行社在发放贷款时，严格将国家法律法规、相关环保政策等作为信贷投放的重要依据，严把信贷投放关。提升工作质效。唐山农信指导各县级行社制定《绿色信贷战略纲要》，加强客户经理业务培训，建立绿色信贷专属通道，限时审批、简化流程，同时严格收费行为管理，降低绿色产业融资负担，提升工作质效。

加强创新，响应绿色发展需求。一是创新金融产品。指导各县级行社围绕新能源、绿色农业和环境治理等重点领域，积极开展绿色金融服务，先后推出“光伏贷”“种养快贷”等新信贷产品，满足客户多元化金融服务需求。截至2021年11月末，玉田、乐亭两家行社共发放“光伏贷”396笔2257.8万元。二是强化线上金融服务。为实现“让客户少跑路，让数据多跑路”目标，唐山农信指导各县级行社开通网上申贷平台。客户可通过微信公众号、小程序随时向当地行社发出贷款申请，客户经理第一时间上门为商户采集信息，办理信贷业务。截至2021年11月末，唐山农信全辖通过线上申贷平台发放贷款3156笔、金额5.61亿元。

加大投放，助力绿色经济发展。加强支持传统产业转型升级。唐山农信指导辖内县级行社将信贷资源向节能减排、新能源、绿色交通运输及环境污染综合治理等领域倾斜，加大对高污染、高耗能企业节能减排技术改造的信贷支持。迁安、玉田两家农商银行共支持一家热电公司2.4亿元信贷资金，用于加强技术改造升级。加强支持绿色农业产业。乐亭联社支持辖内一家农业龙头企业1000万元，用于蔬菜水果种植销售以及土地流转，已建成两个林果及绿化苗木示范区。迁西联社助力农文旅一体化产业发展，已建设农业供应链金融服务区3个，139户农户用信1.59亿元，带动周边4个乡镇1200余户农户发展庭院经济、农产品深加工及特色民宿产业。加强支持新型绿色环保产业。滦州农商银行支持一家太阳能电力公司，发放绿色贷款1800万元，加快推进能源结构调整。滦南农商银行支持一家化学品企业4000万元，用于收购废弃动植物油加工生产生物柴油。

精诚合作，开辟发展新格局。一是加强政银合作。积极与政府和监管部门交流沟通，明确政策导向、监管导向，掌握最新地方绿色金融政策，唐山农信辖内8家县级行社均与当地农业农村局签订了《乡村振兴战略合作协议》，积极融入市政府“春雨金服”、市农业农村局发展绿色农业规划，助力当地经济发展。二是加强平台合作。唐山农信积极引导辖内商户积极入驻金融服务平台并发布融资需求，实现信息共享，实现线上融资。安排专人“7×24”小时在线对接客户融资需求，根据新贷、续贷、展期、延期等情况，按规定快速满足商户融资需求，确保对接成功率100%，融资成功率70%以上。截至2021年11月末，辖内机构共向金融服务平台推荐小微企业和个体工商户225户，175家企业信贷需求得到满足，发放贷款金额4.52亿元。

鹿泉农商银行携手省农担支持乡村振兴

河北日报讯（通讯员刘思雯、陈昱聪）近日，鹿泉农商银行与河北省农业融资担保有限责任公司（以下简称“省农担”）成功完成首次合作，为客户孙宏彬发放家庭农场贷款50万元，及时帮助客户解决了资金难题。

为促进辖内农业农村经济平稳较快发展，推动农业农村全面发展和繁荣，鹿泉农商银行不断创新业务模式，深化服务内涵，持续加大对三农工作的支持力度。在与鹿泉区农业农村局合作开展的家庭农场专场贷款推介会上，宏丰家庭农场的负责人孙宏彬找到了鹿泉农商银行，表示急需资金但因无担保、无抵押，不符合担保风控制度规定而无法获得足够的信贷支持。鹿泉农商银行立即安排专人上门对接，并在详细了解情况后根据客户资金需求向客户推荐由省农担为其进行担保。经三方协商同意后，鹿泉农商银行迅速完成贷前调查及资料收集工作，沟通省农担出具同意担保意见书，并以优惠利率帮助客户降低融资成本，真正帮助客户解决了融资难、融资贵问题。

鹿泉农商银行先后与区农业农村局签署《金融助力乡村振兴合作协议》，与全区178家家庭农场和20家省市区级专业合作社全部完成线下对接，并推出客户经理一对一责任制全力为客户做好金融服务。截至去年12月中旬，鹿泉农商银行已向12家家庭农场、专业合作社发放贷款共计600万元，向2家农业产业化龙头企业发放贷款共计2980万元。

邮储银行邯郸市分行

多举措扶持小微企业发展

河北日报讯（记者白增安　通讯员刘树森）2021年以来，邮储银行邯郸市分行认真开展“我为群众办实事”活动，围绕市场、商圈、行业、产业链等，精准滴灌金融活水，依托线上+线下的双线产品体系，全面提高个体工商户获贷率、覆盖面和便利度。截至去年11月底，该行针对个体工商户发放小额贷款20.96亿元，占整体小额贷款53%；针对个体工商户小额贷款结余17.33亿元，占整体小额贷款54%。

该行坚持普惠金融理念，积极布局和深耕零售金融服务领域，支持个体工商户发展。设立了三农金融事业部邯郸分部专门服务机构，围绕服务三农、服务小微、服务个体工商户深耕主业。同时在经营管理、财务核算、信贷规模、激励机制等方面具有相对的独立性，通过专业化管理，推动三农及小微金融工作开展。成立“贷动小生意，服务大民生”专项行动领导小组，制定方案，扎实开展助力小微企业发展金融服务专项行动。

搭建个私协金融服务平台。该行与邯郸市个体私营企业协会签署战略合作协议，联合召开“服务实体经济助力小微发展”活动暨推进金融服务工作会议。各分支机构联合当地市场监督管理局、个私协开展“送贷进企业”“送贷进市场”活动，全力支持个体工商户发展。搭建创业贷款平台。与邯郸市人社局创贷中心的合作，利用移动展业优化流程，推进创业担保贷款发展。截至去年11月底，发放创业担保贷款1.04亿元，余额3.23亿元，累计支持1万多名下岗失业人员、大学生、返乡创业农民工等实现创业就业。搭建涉农行业服务平台。与邯郸市农业农村局签署战略合作协议，支持全市农业经济发展，与农担公司合作，开发了粮食贷、蔬菜贷、畜禽贷、普惠贷等系列产品，支持全市春耕备耕和夏秋粮收购。截至去年11月底，“冀农担”年增1.09亿元，结余3.78亿元。搭建新型农业主体平台。与邯郸市农协签署了《服务农民合作社战略合作协议》，服务农民合作社、农庭农场、种植养殖大户等经营主体的发展。截至去年11月底，针对新型农业经营主体发放贷款2.37亿元。

创新金融产品，优化服务流程。为有效解决个体工商户融资难的问题，该行结合个体工商户的经营模式、资金需求等特征，开发了商贷通、农贷通、政贷通、税贷通等系列金融产品，推进信贷产品线上化、信用化。截至去年11月底，针对个体工商户，发放线上贷款17.49亿元，较2020年同期多投放5.06亿元，增幅40.71%；发放信用类贷款5.25亿元，较2020年同期多投放0.85亿元，增幅19.32%。

加大普惠金融宣传力度，进一步完善信用体系建设。先后组织开展了“3·15金融消费者权益日”“普及金融知识，守住钱袋子”“普及金融知识万里行”等一系列宣传活动。组织分支机构通过进乡村、进校园、进社区、进企业、进商圈等“五进”模式，全面开展金融知识主题宣传活动。完善信用体系建设，深化为农服务。为进一步服务乡村振兴，服务农民、农户，积极推进农村信用体系建设。通过积极对接当地政府、监管、村支两委等，市县联动，开展共创共建，截至去年11月底，累计评定信用村1535个，信用户2.64万户，为更好地解决农民融资难、融资贵的问题，奠定坚实的基础。加强普惠金融服务团队建设。该行配备了179人的零售信贷团队，定期组织开展培训，不断提升团队能力和服务水平。开辟绿色通道。配备专职审查审批人员，开展驻点审批，提升信贷效率，进一步丰富服务小微企业的金融产品，助力地方经济社会发展。

滦州农商银行

多点发力“贷”动个体工商户发展

河北日报讯（通讯员龚焕超、张优阳）滦州农商银行扎实做好“六稳”“六保”工作，强化保障、硬化供给、优化服务，为个体工商户发展“输血补氧、保驾护航”。

充分利用全国中小企业融资综合信用服务“信易贷”平台和唐山市企业金融服务“春雨金服”平台，将公共涉企数据与内部金融数据相结合，加大对个体工商户的融资支持力度，提高金融服务实体经济质效。截至去年底，该行通过“信易贷”平台完成授信31笔，金额1.74亿元；通过“春雨金服”平台授信20笔，金额2.05亿元。

强化供给，让融资变容易。一是加强信贷供给。深入开展“双基”共建农村信用工程，积极开展“整村授信”“整厂授信”，把个体工商户优先纳入评级授信群体。截至去年底，当年新增“双基”客户贷款余额2.64亿元。主动对接辖内具有行业特色和发展潜力的个体工商户，加大信用贷款投放。截至去年底，该行发放普惠小微企业信用贷款87笔，金额1.01亿元。对受疫情影响暂时遇到困难的个体工商户，做到不抽贷、不断贷、不压贷，通过主动展期、延期还款、不计入征信逾期等措施进行纾困帮扶。截至去年底，累计为普惠小微企业贷款延期还本付息34笔，金额2.61亿元。二是用好用活信贷政策。充分运用支农、支小再贷款工具，实现金融支持普惠小微贷款力度最大化。截至去年底，运用再贷款、再贴现资金发放支农、支小贷款2.67亿元。三是广泛营销扩大受众。该行领导干部主动带头做好服务下沉和调研工作，“对症下药”制定具体工作方案。实施客户经理“网格化”营销方案，印制《特色产品手册》和《个人信贷产品明白卡》，入户讲解宣传，深入了解个体工商户的经营状况和具体需求，对有融资需求的积极跟进回访，真正实现“一一对接、深入对接、应贷尽贷”。截至去年底，该行共计走访个体工商户184户，解决存在融资难题的个体工商户55户。

优化服务，让民意变满意。一是优化业务流程。主动上调小贷中心贷款审批权限，简化贷款手续，优化审批流程，降低对个体工商户贷款准入门槛，推行“一次告知”和“限时办结”机制，切实提高了服务效率。截至去年底，对个体工商户累计授信145笔，授信金额14.58亿元；累计发放贷款145笔，发放金额1.25亿元。二是创新信贷产品。根据小微企业贷款需求“短、频、急”的特点，在原有“商贷宝”基础上，结合当地个体工商户金融需求，创新推出“丰收贷”“惠农贷”特色信贷产品。三是积极减费让利。落实“两禁两限”收费政策的基础上，进一步主动向小微企业减费让利，对小微企业贷款优惠5BP。优化小微企业银行账户服务，简化开户手续，主动降低小微企业和个体工商户支付手续费。四是强化科技赋能。深入推进“农信村村通”“金融便民店”建设，形成了覆盖全辖的金融网络格局。为符合条件的个体工商户办理乡村振兴卡、手机银行、新聚合支付业务等。

枣强农商银行

做好转型发展大文章

河北日报讯（通讯员孙娜）为调优信贷业务结构，促进转型发展，枣强农商银行坚持“做小、做散、做优”的经营方向，结合当前信贷业务规模、业务辐射和风控管理情况，积极与有关公司进行多次沟通探讨和可行性分析，立项建设“智慧微贷”系统。该系统创新多渠道接入大数据，为实现精准营销、智能风控注入了全新“微”动力。截至2021年11月末，枣强农商银行已通过“智慧微贷”系统受理贷款申请900余户，成功为224名符合办理条件的客户授信10090.35万元，为170名客户成功用信6535万元。

枣强农商银行“智慧微贷”系统涵盖营销获客、业务办理、风险防控、流程审批等功能，融合线上流程管控，依托征信、天眼查、同盾等大数据平台，智能整合内外部资源，多渠道、全方位、多层次IPC交叉验证，数据实时反馈，额度系统计量，风险自动拦截，大大改善了枣强农商银行传统贷款业务的营销、办理模式，使“科技+”优势更显著、获客渠道更宽广，业务受理更便捷，风险防控更智能，贷款审批更高效，电子化进程更深入。截至2021年11月末，该行通过“智慧微贷”系统发放的220余笔贷款，均能做到按时结息，无任何逾期情况发生，风险防控工作取得了阶段性成效。

为更好地满足乡村振兴多样化融资需求，枣强农商银行进行大量的调研摸底，结合县域经济特点，配置了“惠农贷”“惠享贷”“惠商贷”三款信贷产品，贷款额度最高至1000万元，拥有信用、保证、抵押、质押等多种担保方式，利率分别较原同类贷款产品下调0.5个百分点，逐步推动该行信贷投放方向向中小额、农户、个体工商户及公职人员群体倾斜。自上线以来，该行“智慧微贷”系统以丰富的信贷产品种类、灵活的担保方式、优惠的利率水平，满足了不同客户群体的资金需求，有效提升了市场竞争力。

临漳农信社深入基层访民情、解民忧、办实事，把“粮食贷”“农机贷”“大棚贷”等特色信贷产品送到农户家门口。
河北日报通讯员 宋小玉摄

扛着麻袋来存钱

孙可人

“您好，请坐，请问您办理什么业务？”

“我来办理存款，但我的钱都是零钱，可以办理吗？”

近日，一名客户带着一袋子钱对工行保定高阳支行的工作人员说道。看着客户略带尴尬的表情，该行工作人员没有露出任何犹豫的表情，爽快地回答说：“没有问题，总共有多少钱？”客户立即表示，大概是5000元1元纸币，说着把一袋子钱全部放到柜台上。

该行柜员一边把一捆捆钱整齐地码放到桌面上，一边询问着零钱的来源，打消客户的不安情绪。经过短时间的交流，既缓解了现场的气氛，也了解了客户的情况。

“这么多零钱，就怕银行的工作人员嫌麻烦不接待，但是这些零钱放在家里也不合适，就硬着头皮过来办理存款业务。”“没事，银行就是存钱、取钱的地方，只要你们来，我们就必须对你们负责，把你们的钱数清、存好。”得到工作人员的肯定回答，客户舒心地笑了。

“您这笔业务需要时间稍微长一点，请您耐心等待一下。”经过将近一个小时的挑残、整理、清点，客户所有的零钱清点完成。

客户隔着玻璃看着柜台内忙碌的工作人员连连道谢：“今天真是辛苦你了，耽误这么长时间，你们的服务我非常满意，以后有啥业务了，我都来工行办理。”

肥乡联社

做小微企业的“成长伙伴”

河北日报讯（通讯员杨帅鹏）肥乡联社面向地方、面向小微企业，以产品和服务创新为基础、以科技创新为依托，做小微企业的“成长伙伴”，与小微企业共成长。截至2021年11月末，肥乡联社各项贷款余额74.1亿元，其中小微企业贷款余额40.2亿元，较年初增长9.83亿元，完成年度任务的311.14%，有力地支持了当地小微企业的发展壮大。

夯实政策保障激发小微金融内生动力。该联社持续完善内部政策，夯实发展基础。一是政策保障到位。主动落实监管要求，专项匹配小微企业金融业务信贷资源，确保小微信贷规模稳健增长。坚决落实金融支持稳企业保就业工作要求，综合运用“宽限期+展期+续贷”组合政策，支持企业复工复产，对有还款能力、现金流暂时紧张的企业再扶一程。二是体系建设到位。该联社不断完善普惠金融组织体系建设，不断壮大乡村振兴事业部、微贷部、小贷中心等部门服务小微企业能力，进一步下放审批权限，减少小微企业办贷环节，提高服务效率。加强小微业务骨干队伍建设，推动基础经营人员懂业务、知产品、善服务，切实提升小微金融服务专业性和客户覆盖度。

创新特色产品打通小微企业融资血脉。该联社立足小微客群，加快产品创新与推广，不断扩大融资服务的覆盖面，提高小微金融服务的便捷性和满意度，充分发挥地方法人金融机构优势，从供应链金融、银税合作、银商合作等方面着手，积极创新小微业务产品，先后推出多款针对小微企业贷款产品。同时，为契合小微金融的典型零售化特征，该联社加强科技赋能，积极推进数字普惠建设，提升线上服务能力，实现了小微企业贷款线上申请和审批。以肥乡某包装公司为例，该公司成立于2019年，虽然经营时间不长，但产品质量好、品质优，很快打开了市场，积累了自己的客群。但公司由于经营时间短、缺少抵押物、经营流水较少，获得银行融资频频遇到困难，企业继续扩大业务规模遭遇瓶颈。该联社客户经理在扫街营销中了解到这一情况后，根据企业运转特点为企业提供“惠商贷”信贷产品，利用IPC技术进行调查，3个工作日放款，解了企业的燃眉之急。半年后，该企业因进新设备需要资金再次申请贷款，在全方面了解公司运转情况下，该联社为企业发放“商贷宝”产品，一次授信，循环使用，大大提高了资金使用率，帮助企业再发展。现如今，该公司已实现回本盈利，注册了属于自己的商标，来自全国各地的订单不断，生意越来越红火，同时，公司雇用员工110余人，均为当地村民，有效解决了当地村民就业问题。

我省首家金融教育示范基地挂牌

河北日报讯（姜珊）2021年12月29日，人民银行石家庄中心支行举办首家金融教育示范基地授牌仪式，授予河北钱币博物馆“河北省金融教育示范基地”称号。中国人民银行石家庄中心支行、河北省地方金融监管局、河北银保监局、河北证监局、河北省钱币学会、河北钱币博物馆、中国农业银行河北省分行有关领导以及驻石银行业金融机构负责人参加了仪式。

建设金融教育示范基地，是人民银行石家庄中心支行扎实开展“我为群众办实事”、构建金融知识普及长效机制、打造金融宣传常态化格局的重要举措。省钱币学会积极响应人民银行号召，参与金融教育示范基地建设，依托河北钱币博物馆丰富的红色金融资源，将现代金融知识教育融入“红色阵地”，成功创建了金融知识宣传教育阵地。河北钱币博物馆金融教育示范基地创新建立金融机构轮值制度，轮值期限为一年，由轮值单位负责基地的运行、维护。仪式上，人民银行石家庄中心支行党委书记、行长为河北钱币博物馆金融教育基地授牌，河北省地方金融监管局有关领导为首家轮值单位——中国农业银行河北省分行授旗。

仪式结束后，与会领导及金融机构代表参观了河北钱币博物馆金融教育示范基地。河北钱币博物馆金融教育基地集历史文物保护、革命传统教育、红色金融史教育、钱币文化展示及现代金融知识宣传于一体，面向社会公众免费开放。基地配备了金融知识普及软硬件设备和专业讲师团队，展示、投放的书籍、手册、音频视频、模拟体验、游戏软件、历史实物等金融知识普及教育产品逾2000件，将通过开展集中宣传、金融讲堂、互动沙龙、有奖竞猜、咨询答疑等多样化、体验式的金融知识普及教育活动，帮助广大公众持续便利地获取金融知识，提升金融消费者金融素养，增强金融消费者责任意识和风险防范能力。