

金融力量赋能冰雪产业发展

——中行河北省分行支持冬奥会张家口赛区侧记

河北日报通讯员 钟航

作为国际化、全球化特色最鲜明的银行,继北京2008年奥运会之后,中国银行再次携手北京2022年冬奥会和冬残奥会,成为独一无二的“双奥银行”。

中国银行河北省分行贯彻落实总行发展战略,积极筹备冬奥会张家口赛区金融服务工作,以金融力量支持冰雪运动普及和冰雪产业发展。

提供全方位金融服务

中国银行河北省分行在崇礼支行设立张家口赛区指挥中心,由业务专家和骨干构成优秀的管理团队开启7*24小时工作机制,为安保红线内中行机构提供远程协助、后勤支持,保障赛事金融服务工作高效运转。

在冬奥会张家口赛区,中国银行河北省分行建立了由5个营业网点、22台ATM机、5台外币兑换机、512台POS机具以及22个签约酒店外币兑换点构成的金融服务体系,为冬奥会提供全天候、全渠道的金融服务。

经过层层遴选和专业培训,该行从省内各地市选派158名业务精英,打造成一支作战能力强、服务水平高的青年攻坚团队,全力支持赛事金融现场服务。该行派出的所有冬奥金融服务志愿者均可熟练运用英语提供服务,同时服务队伍具备德语、法语、日语、意大利语等多外语能力,他们以最青春的模样、最饱满的状态、最专业的服务奔赴这场冬日盛会,向全球各国人民展现中行风采、中国风采。

金融力量赋能冰雪产业

中国银行河北省分行探索金融赋能冰雪产业发展新模式,全力支持冰雪产业,助力开启河北冰雪产业发展的全新篇章。2020年3月,河北省体育局与中国银行河北省分行联合印发《关于疫情影响下支持体育发展的十条措施》,提供100亿元贷款额度,支持河北省冬奥筹办和体育产业发展。

中国银行河北省分行致力打造“智慧冰雪”场景,持续加大对冰雪场馆、基础设施和配套设施建设等冰雪项目的授信支持,为“三场一村”定制综合化金融方案,累计为冰雪相关项目核定授信总量140亿元。积极参与冰雪运动会等重点赛事,赞助广告等资源投入近亿元。制定《中国银行河北省分行冬奥三年规划》,不断扩大冬奥经济支持领域,推动冰雪产业改革增效,为河北省经济的可持续发展提供有力支撑。鉴于疫情对冰雪产业的影响,采取了延期还款、新增额度、减免利息、降低利率等诸多措施支持冰雪产业。

支持冰雪产业发展,不仅需要场馆和基础设施的建设,还需要很多配套服务。中国银行河北省分行在总行的支持指导下,践行“科技冬奥”“智慧冰雪”的发展理念,持续深化冰雪、体育场景建设,助力地方经济发展。一方面创新推出“冬奥滑雪通”产品,以“一张雪票、多山联滑”为特色,依托中国银行手机银行App及铁路12306App,打通雪场支付和服务节点,提供从雪票购买、高铁出行、自助取票、雪具租赁、餐饮住宿的一站式服务,为广大雪友打造通畅、便捷、优惠的滑雪体验。与万龙、云顶、太舞三大雪场在上海、广州、成都三个城市举行产品发布路演,吸引南方客群到崇礼滑雪,带动崇礼地区冰雪产业消费,为广大雪友提供全渠道、一站式服务,打造数字化、智能化的冬奥冰雪场景生态圈。另一方面与张家口市体育局合作“乐冰雪”项目,在乐冰雪App首页设置“中银专区”,嵌入中国银行冬奥滑雪通、借记卡三类账户开户、数字人民币等业务,创新推出“五山通滑”产品,依托张家口冰雪运动惠民补贴与中行快捷支付营销活动双重优惠,为广大雪友提供超值的服务和差异化的滑雪体验。

“双奥银行”传播奥林匹克文化

中国银行河北省分行积极响应“带动三亿人参与冰雪运动”的号召,紧紧围绕“全省3000万人参与冰雪运动”的目标,在做好冬奥金融服务工作的同时,将普及冰雪运动、支持冰雪产业发展作为重要的社会责任。

一是与河北省体育局签订战略合作协议,连续三年支持河北省冰雪运动会,在冰雪产业支持、群众体育运动开展、校园冰雪运动普及、体育商圈和体育消费等方面,为河北省体育事业提供全方位金融支持。二是着力推进冰雪消费,连续两年合作河北省体育消费券发行项目,年发放金额1500



中行河北省分行的金融服务者(左一)在冬奥会张家口赛区填写防疫承诺书,为冬奥会提供全方位、高水平、更安全的金融服务。刘志良摄

万元,累计入驻场馆200余家,年领取客户达10万人次。三是重点发挥河北省冰雪运动优势,实现雪场商品在中行系统上架销售,并投入专项营销费用开展“消费满减”等优惠活动,为大众参与冰雪运动提供实惠。四是在全省5个地市8所重点学校开展“冰雪进校园”系列宣传活动,开展冰雪运动教学体验、冬奥主题宣讲等特色内容,活动参与人数超过44万人,辐射人群超过140万人,累计发表各类稿件50余篇,形成了“深入基层、成效显著、社会瞩目”的独具河北中行特色的品牌宣传活动。五是在张家口地区、雄安新区开展“冰雪大篷车”活动,深入100个村镇、社区、学校,将冰雪运动送到群众的家门口,以实际行动助力我省三千万人参与冰雪运动。六是充分利用全省500多家支行网点,打造冰雪运动形象宣传阵地,烘托全民上冰雪、全民迎冬奥的浓厚氛围。

“双奥银行”传播奥林匹克文化

为什么要开发数字人民币呢?从宏观层面看,面对比特币、全球性稳定币等加密资产试图发挥货币职能,这是一种积极应对,也有利于未来货币政策的传导。

从数据层面看,数字人民币可以提高对资金流动的分析能力。数字人民币采取可控匿名机制,人民银行掌握全量信息,可以利用技术分析交易数据和资金流向,防范打击洗钱、恐怖融资和逃税等违法犯罪行为。但同时,人民银行明确表示,这些追溯是可控的,用户的隐私并不会受到侵犯。

从成本层面看,纸质人民币在流通过程中容易损耗,一直需要补充和发行,同时防伪技术需要不断提高,所以货币发行成本一直居高不下,而数字人民币将大大节省这一成本。

从用户层面看,数字人民币也将进一步提高电子支付的效率和普及度。过去,客户刷信用卡店家要付手续费,而支付宝提现手续费一样不可避免。一些小店和消费者认为手续费太高,不能为银行、微信和支付宝打工。现在数字人民币一方面不收手续费,另一方面实时到账,有助于提高商户资金周转效率,解决中小企业流动性问题。

对钱包进行充值。除了这种软钱包,数字人民币还有卡片等多种形态的硬钱包,支持收款双方在无网络或信号不佳的地方,通过“碰一碰”方式完成双离线支付。

虽然数字人民币被存储在钱包对应的银行中,但不代表在该银行真的新开了个人账户,这还是个相对新鲜的概念。接着便能进行收付款了,二维码、NFC、手机号、钱包编号皆可,如果钱包内没有余额也想支付,那就得绑定银行卡将金额转入钱包,这里也需进行实名认证。

根据官方介绍,子钱包设计有三个优点:即推即用而且可选择免密码付款;用户可以灵活调节服务对应的子钱包的支付限额,不想用了还能取消推送;不会向商户传递钱包和个人实名信息,最大限度保障隐私安全,这也是数字人民币和电子支付在表面上最大的不同。

现金用得好好,移动支付也很方便,

(本报综合)

数字人民币 App 来了

数字人民币试点来到了新阶段,作为官方服务平台的“数字人民币(试点版)”App自1月4日起开始在各大安卓应用市场和苹果App Store正式上线。之前没有收到邀请或者参与的用户,现在也能自由地下载App并体验这个新鲜的事物。

尽管有人将此解读为数字人民币的全面铺开,但实际上,数字人民币仍处于研发过程中的试点阶段。据了解,此次上架主要目的是提升用户体验,运营机构在试点地区和试点场景拓展的白名单用户,可注册数字人民币App,同时白名单的门槛相应降低。

首先是下载、安装和注册,这部分和常见的电子支付工具相差无几,通过手机号注册账号即可进入主界面。值得一提的是,这个阶段并不需要手机之外实名认证,用户可以体验到非实名的四类钱包的体验。

这里就要说到数字人民币的钱包概念,它大致等同于现实世界存在的钱包。在当前

的数字人民币设计中,钱包存储金额都依赖于银行提供的服务,因此开通钱包时会提示用户选择运营机构,而现在有九家银行提供数字人民币服务。而作为钱包,微信和支付宝里的“钱”是需要充值的,充值的来源是消费者所绑定商业银行账户里的存款货币,不管是红包还是转账,这些“钱”本质上对应的还是你存在银行的传统实体货币。同样的,你也可以把数字人民币存在其中。

简单而言,数字人民币是钱,微信和支付宝是钱包和载体,它们并不在一个维度上。数字人民币是独立于实体货币的另一种“钱”,它不需要关联银行账户,主要用来替代流通中的现钞和硬币,功能和现金一样。你可以把它当作以往你放在钱包中的一张钞票,只是形态不是实体,而是数字化的。

目前可供下载的数字人民币App,说白了也是一种数字人民币的专用软钱包,不需要强制绑定银行账户,但也可以使用银行卡

为什么要开发数字人民币呢?

从宏观层面看,面对比特币、全球性稳定币等加密资产试图发挥货币职能,这是一种积极应对,也有利于未来货币政策的传导。

从数据层面看,数字人民币可以提高对资金流动的分析能力。数字人民币采取可控匿名机制,人民银行掌握全量信息,可以利用技术分析交易数据和资金流向,防范打击洗钱、恐怖融资和逃税等违法犯罪行为。但同时,人民银行明确表示,这些追溯是可控的,用户的隐私并不会受到侵犯。

从成本层面看,纸质人民币在流通过程中容易损耗,一直需要补充和发行,同时防伪技术需要不断提高,所以货币发行成本一直居高不下,而数字人民币将大大节省这一成本。

从用户层面看,数字人民币也将进一步提高电子支付的效率和普及度。过去,客户刷信用卡店家要付手续费,而支付宝提现手续费一样不可避免。一些小店和消费者认为手续费太高,不能为银行、微信和支付宝打工。现在数字人民币一方面不收手续费,另一方面实时到账,有助于提高商户资金周转效率,解决中小企业流动性问题。

(本报综合)

数字供应链融资余额破百亿元

工行雄安分行

河北日报讯(于洋)工行雄安分行紧紧围绕雄安新区基础设施项目,非首都核心功能疏解客户的需求,积极做好雄安新区核心企业及其上下游供应链的综合金融服务,坚持科技赋能,创新推动数字供应链业务。截至今年1月末,工行雄安分行数字供应链融资余额突破100亿元,服务大中小微企业突破2400户。

工行雄安分行深耕科技金融领域,积极推进进行数字化转型,为供应链金融夯实发展基础。2020年4月,工行雄安分行与某大型集团合作,成功落地雄安新区首笔数字供应链业务,当年即完成供应链融资86亿元,实现与该集团线上供应链融资的进一步覆盖,深化与该集团客户合作的同时,帮助参建中小微企业解决融资难题。2021年,工行雄安分行通过与中交雄安新区独家接入银行机构,联动创新推出“雄信”。在雄安新区构建“工银e信+中交e信+雄信”等多元化数字供应链金融服务体系,服务多维度供应链客户群体。

数字化转型有助于更高效地实现银行资金和客户需求在时间与空间上的匹配,进而提升银行服务实体经济的能力,保障金融服务民生的实效。工行雄安分行始终持续完善数字供应链体系,不断丰富产业链上每个节点的融资模式。工行数字供应链产品全线上申请、无纸化操作、线上审批、线上还款,实现了业务全流程的线上闭环。同时,打破地域限制,实现了异地开户、异地放款、异地还款,为客户带来了全流程高效便捷的服务。

工行雄安分行认真落实监管部门“两增两控”发展要求,为小微企业贷款审批设立绿色通道,优先保障小微企业贷款规模,笃实践行国有大行责任担当。作为雄安新区供应链融资领域的第一方阵,工行雄安分行深入探索供应链服务新模式,发挥“线上+供应链+普惠”服务优势,围绕核心企业产业链上下游产业加大信贷支持力度。聚焦雄安新区经济社会发展的重点领域和关键环节,加大信贷资源倾斜,主动靠前服务,落实减费让利,让供应链金融服务更普惠、更实惠。

(上接第十三版)

防范化解风险,保护投资者合法权益。河北证监局坚持底线思维,把防范化解风险作为首要政治任务,强化监测预警,借力“新华社大数据”平台和“河北金融云”平台做好监测预警,主动公开“白名单”和“黑名单”,建立并动态调整风险台账;突出稳妥有序,一司一策制定处置预案,明确“关键少数”主体责任,强化中介机构“看门人”责任,压实属地风险处置责任,用足用好行政、司法手段精准施策,靶向发力。2021年,辖区上市公司存量违规担保减少48.08亿元,大股东质押率超过80%的公司零反弹,35家私募基金分类整治稳步实施,金融资产交易场所风险化解有力推进,风险总体收敛可控,守住了不发生区域性系统性风险底线。河北证监局在全国率先出台《关于依法从严打击证券违法活动的实施意见》,构建公、检、法等成员单位在内的打击证券违法活动协调机制,开展全省非法证券活动专项整治工作。“面对面”接待了解信访诉求,“一对一”沟通解释情况,提高“首次办结率”。2021年办理投诉举报1336件,办结率98%。组织投资者保护专项宣传活动13次,会同公安机关开展“全民反诈”培训,落实国民教育合作备忘录,将投资者教育纳入高校课程,并主动走进中小学普及证券期货知识。举办证券期货纠纷多元化化解专题培训,推动建立“行业调解+人民调解+司法确认”纠纷调解机制,累计调解成功案件44件,和解金额371.78万元。针对辖区没有“繁简分流”试点法院、无法进行虚假陈述民事赔偿案件司法确认的难题,与省市两级人民法院持续磋商形成“法院诉前委派分流案源,是否司法确认自主选择,法院调解书体现调解成果”的工作模式,6件证券虚假陈述民事赔偿案件经河北调解站调解后由人民法院以司法调解书进行确认。

邮储银行保定市分行

多措并举支持中小微企业发展

邮储银行保定市分行坚持把支持中小微企业作为各项工作重点,开辟信贷服务绿色通道,加大支持企业融资力度。近日,该行荣获2021年度保定市“百行联千企”活动先进集体荣誉称号。

成立专项工作小组,研究制定支持工作方案,组织开展了“百行联千企”工作。积极对接,全力做好包联企业的金融扶持工作,截至2021年12月末,该行对包联的200家企业授信114家,授信金额合计48514.9万元。加大督导力度,各支行每周上报“百行联千企”进展情况,及时汇总中小微企业金融服务需求,对好的经验第一时间复制推广。加大产品创新,推出了“抵押+信用、线上+线下”相结合的多元化的信贷产品,满足不同客户需求,同时,对重点行业加大支持,实行差别化授信政策,极大满足了不同客户的贷款需求。(杨鹏)

邮储银行秦皇岛市分行

打好金融“组合拳”促进小微企业发展提质增速

邮储银行秦皇岛市分行致力于为辖内小微企业提供优质金融支持,助力实体经济高质量发展,通过一套“组合拳”打法,纾困惠企,全面提升小微企业金融服务水平。

该行加大普惠小微贷款投放力度,将各类信贷资源优先用于普惠小微贷款投放,加快小微企业贷款客户拓展与业务发展进度。在客户服务上,该行通过实地走访、线上顾问、远程服务等形式,逐户了解企业情况及金融服务需求,实现企业需求与金融供给的精准匹配和高效转化。在产品创新上,该行持续加大线上信用产品开发力度,不断简化贷款流程,为小微企业提供绿色通道,提高贷款的可获得性和便利性。在减费让利上,该行开展金融服务手段和方式创新,提高贷款需求响应速度和授信审批效率,合理开展展期续贷,节约企业资金成本。(耿惠文)

邮储银行沧州市分行

破解小微企业首贷难题

邮储银行沧州市分行多措并举破解“首贷难”问题。该行探索服务思路,创新服务机制,2021年累计为54户小微企业提供了“首贷”,投放金额累计6100万元。

该行以“百行进万企”活动为抓手,主动走到小微企业身边,为其提供综合性金融服务。根据“首贷户”的真实融资需求和经营状况,合理设置授信方案,精准触达信用记录中无贷款记录的小微企业。以“小微易贷”“税务贷”等金融产品为基础,通过互联网科技打通小微企业融资服务“最后一公里”,拓宽线上渠道,实现线上自主申贷、非接触办贷,提升服务体验。积极对接征信、税务、市场监管等数据源,持续运用大数据提高客户识别和信贷投放能力,依托白名单精准营销,将“信用数据”转化为“融资成本”,进一步提升小微企业金融服务质效。(申晓艳)

邮储银行廊坊市分行

积极落实稳企惠企政策提高服务小微企业水平

邮储银行廊坊市分行积极落实稳企惠企政策,为企业恢复生产和经济社会稳定发展贡献力量。截至2021年12月末,该行普惠小微贷款余额32.77亿元,普惠小微贷款增速21.08%。

为切实提高客户体验度,开拓互联网贷款新领域,依托大数据技术,该行推出线上信用类贷款即“小微易贷”业务,该产品致力于解决小微企业缺少抵押物的优质小微企业融资难、融资慢的问题。对新老客户增加了线上网支用功能,客户“足不出企”即可操作贷款支用与还款,提升了客户的线上贷款体验。为降低小微企业融资成本,针对优质小微企业,该行积极推出无还本续贷业务,利用无还本续贷业务缓解优质客户“倒贷”成本压力,持续优化小微企业服务水平。截至2021年12月末,该行小微企业无还本续贷业务本年累计放款2.96亿元,比上年同期增加了0.58亿元。(马力伯)

邮储银行石家庄市分行

出实招为中小企业纾困解难

邮储银行石家庄市分行持续升级服务模式,创新服务举措,完善服务机制,进一步扩大小微企业服务半径,加大小微企业服务力度,2021年,累计为中小微企业发放贷款20.02亿元。

该行不断丰富产品体系,除传统的抵押类贷款外,还开发了线上小微易贷、快捷贷、政采贷、科技贷等十余项贷款产品,可覆盖不同行业、不同规模、不同经营模式客户的产品需求。完善服务机制,提升业务效率,实行“平行作业”模式,通过授信审查人员与客户经理实地走访调查企业,进一步缩短审批链条、提高了审批效率,通过限时服务,确保企业第一时间拿到贷款。开展小微企业“大走访”和“百园千企”活动,主动对接政府部门和园区,积极服务当地政府主导和扶持的创业创新小微企业。(贾洪鑫 张圆圆)

邮储银行唐山市分行

为小微企业发展持续注入新动力

近年来,邮储银行唐山市分行秉承“助推中小、惠泽万家”的宗旨,积极助力服务小微企业发展,在做“深”服务、做“专”业务、做“精”品牌上做好文章。

该行加大产品创新,推出了线上化、纯信用的小微易贷产品,该产品重点关注企业纳税、增值税开票、企业综合贡献度等维度数据,凭借利率低、放款快的特点,极大地缓解了小微企业融资困境,截至目前,该行累放线上小微易贷产品3.97亿元。为有效缓解小微企业还款资金压力大的问题,该行积极推出无还本续贷业务,截至目前,已向唐山中小微企业累计投放无还本续贷约2.94亿元。该行积极与税务、工商、政府、协会等开展合作,利用平台优势,加强政银企合作。2021年,累计召开政企、银企对接会6场,累计对接小微企业240多家。(吴学健)

邮储银行衡水市分行

“四项举措”助力小微企业发展

邮储银行衡水市分行坚持服务中小微企业和服务社区的战略要求,通过“四项举措”全力践行普惠金融。2008年至今,该行累计投放小微企业贷款151.94亿元。

转观念,积极推广“小微易贷”“信用易贷”“工程易贷”等线上创新产品,为行内企业提供更便捷、快速的融资渠道。两年来,该行累放创新信贷产品1050笔、金额3.2亿元。优服务,积极推进无还本续贷业务开展,利用无还本续贷业务缓解客户“倒贷”成本压力,截至目前,累计为11家企业提供延期还本付息政策,共计7972万元。强措施,大力支持当地特色产业的发展和升级,提供企业开户、账户管理、工资代发等服务。搭平台,借助国内电商客户、国际电商客户、百园千企等项目平台,全面开展“大走访”活动,第一时间了解小微企业融资需求,发挥网点优势,充分利用银税合作平台资源,提升服务民营企业精准度。(马冬昌)