

# 河北证券机构2021年为企业直接融资近700亿元

## 焦点新闻

河北日报讯(通讯员程晓辉)近日,在河北证监局的指导下,河北省证券期货业协会印发《河北证券期货经营机构2021年度服务实体经济概要》蓝皮书(以下简称《概要》),这是行业协会首次印发河北证券期货经营机构服务河北省实体经济整体概况及11个地市具体情况、用数据说话、用案例说话、用效果说话,全面展现了行业机构为河北省实体经济所做出的贡献。

从整体情况看,2021年河北证券经营机构为河北省相关企业直接融资近700亿元,其中股权类融资106.14亿元,债券类融资573.81亿元,其他直接融资2.72亿元。其中,为上市公司实现债券类融资82.50亿元、定增融资45.96亿元、股票质押融资36.24亿元;为非上市公司实现债券类融资454.96亿元、股票质押融资3.37亿元。

据了解,河北期货经营机构为河北省电力、钢铁、粮油贸易、红枣加工、纸浆生产、制糖、纯碱贸易及铁矿石贸易等企业提供套期保值、基差交易、仓单融资等期货方案,助力企业降低成本、规避风险。在服务乡村振兴战略方面,河北期货经营机构分别在张家口、衡水及沧州开展生猪“保险+期货”项目,直接为涉农主体增收超12万元;实现大商所“农民收入保障计划”在保定曲阳县落地,共惠及农户11.3万户;在邯郸等地的相关涉农企业设立鸡蛋交割库3个,直接为周边蛋鸡养殖户增收、增收创造有利条件;财达证券向丰宁满族自治县捐赠帮扶资金2000万元;国都证券承德营业部向河北围场满族蒙古族自治县乡村振兴金融综合服务中心捐赠45.78万元。

从概要内容看,蓝皮书全面统计了河北证券期货经营机构服务企业直接融资、助力乡村振兴、履行社会责任等方面取得的成效,其中证券类包括IPO、再融资、公司债、中期票据、ABS等股债和债线融资以及投资咨询、财务顾问等内容,期货类包括提供套期保值、基差交易、仓单单换、“保险+期货”等期货方案,以及行业机构在培训、扶贫、防疫等方面的贡献,全方位反映行业机构服务实体经济状况。

据介绍,《概要》坚持真实、客观、准确的原则,从数据报送、公开信息对比、数据勾稽关系处理等多维度矫正各项指标,确保数据质量,以客观精准的数据反映行业机构服务企业实体经济成效。作为我省“河北资本市场服务实体经济手册”,《概要》从纵向维度对比不同地市数据,发掘资本市场服务实体经济的短板和不足,明确改进方向和突破口;从纵向维度看,此次概要为首次印发,将作为常态化工作持续完善,同时增加年度变化分析,为各地市用好资本市场助力本地经济发展提供有力支持。

# 中国银行石家庄分行获批“整县(区)屋顶分布式光伏项目”

河北日报讯(通讯员赵耀)近日,中国银行石家庄分行成功获批河北系统内首笔“整县(区)屋顶分布式光伏项目”,贷款项目授信总额1.52亿元,为某电力集团整区屋顶分布式光伏项目建设提供资金支持。该项目计划建设50兆瓦屋顶分布式光伏,运营期限25年,是37个河北省整县(市、区)推进屋顶分布式光伏开发试点项目之一。

2021年9月,河北省发改委下发《河北省发展和改革委员会关于开展整县(市、区)屋顶分布式光伏开发试点的通知》,充分利用我省丰富的屋顶资源,推动屋顶分布式光伏项目建设。

石家庄中行把“发展绿色金融”作为推进绿色发展的路径之一,深入践行中国银行绿色金融发展理念,重点助力河北绿色能源行业发展。河北省启动分布式光伏整县推进工作以来,石家庄中行将光伏类项目列为重点服务对象,对于辖内光伏类项目实施名单制管理,逐个项目做到精准对接,围绕企业金融需求,积极探索银企合作新机制,开辟绿色审批通道,提高信贷办理质效,优先保障绿色贷款投放需求。

## 工商银行承德分行“贷”动食用菌种植户走上致富路

河北日报讯(韩立飞)“兄弟啊,钱到账了,你们这个‘蘑菇贷’啊可帮我大忙了!”正在大棚里忙着栽菌棒的张大哥,在收到工行贷款的放款短信后,顾不上清理沾满的泥土的手,拿出手机拨通了经办人小陈的电话表示感谢。

张大哥是村里最早种植食用菌的农户,但最近的他苦于没有资金扩大规模,工行信贷客户经理小陈下乡考察调研,把工行“祥菇种植贷”推荐给张大哥,才有了如今这一通电话。张大哥这笔贷款,也是该行推出该业务后投放的首笔。

“祥菇种植贷”是工行承德分行历时半年时间,对平泉当地的食用菌市场进行了深入考察调研,了解掌握当地产业集群发展规模和市场特点后,结合自身产品线,创新推出的贷款品种。是继“畜牧贷”“光伏贷”“坝上金薯贷”后,重点打造的又一极具区域特色的业务品种,它填补了工行在承德市香菇种植产业的业务空白,为当地香菇农户及园区集群开辟了新的融资渠道。截至目前,工行承德分行已与当地3家种植园区达成准入合作,预计投放金额将超千万元。

## “中银电企贷”保住企业亿元大单

河北日报讯(通讯员钟航)在邢台某线缆集团有限公司厂区,货车叉车川流不息,生产场面热火朝天,工人们脸上洋溢着喜悦之情。

“生意好,多亏了中行的好产品,解决了我们公司资金紧张难题!”日前企业获得贷款批复,负责人难掩激动的心情。

该企业是邢台宁晋县一家专业从事电缆生产销售的民营企业。2022年春节刚结束,企业便接到了一笔亿元大单订单,面对扩大再生产7500万元的资金短缺,企业负责人到多家金融机构融资却都碰了壁,原因均是无充足的抵押物,这让企业负责人伤透了脑筋。

今年3月,中行邢台宁晋支行客户经理到企业开展贷后例行检查时,与企业财务主管交流得知,由于企业自身的房子、土地都已抵押,无法融资扩大再生产,只能“望单兴叹”,眼睁睁地看着即将到手的订单“拱手让人”。

按照传统授信模式,没有抵押物,想要获得大额贷款,几乎不可能。为此,中行邢台分行专门赴企业调研,深入了解情况,这家企业是一家大型企业生态链上的供货企业,生产经营稳定,回款保障性强,一套依靠供应链进行融资的方案,逐渐清晰起来。

中行邢台分行根据企业自身情况,量身定制“中银电企贷”产品,以合同作为授信支持,向该企业授信1亿元,解了企业的燃眉之急。“没想到中国银行大额资金贷款这么方便,以后融资再也不用发愁了,我们只管大胆接单就行了!”企业负责人高兴地说。

“在交易背景真实,还款来源可控的前提下,中行基于核心客户的上下游交易,为供应链上的其他客户提供流动性资金支持。”中行河北省分行交易银行部吴茜茜介绍。

当前,中行河北省分行顺应市场需求,加大供应链金融业务线上化水平,推出“中银智链”“融易信”等创新产品,让信息多跑路、让企业少跑腿,提高对客户效率,改善服务体验。据了解,中国银行近年来不断丰富供应链金融产品体系,已形成涵盖应收账款类、货押类、预付/应付类融资产品,近20项产品的完善产品体系,可为客户提供从采购原材料到生产备货、装运到最终销售在内的全流程融资方案,有效解决客户应收、应付、存货等各类融资需求,改善现金流,优化财务报表。

## 渤海银行石家庄分行绿色信贷余额逾16亿元

河北日报讯(韩立飞)渤海银行石家庄分行积极开展绿色信贷业务,业务规模、客户数量持续扩大。截至一季度末,绿色信贷余额16.54亿元,较年初新增5.22亿元。

在该行年度授信指引中,不断完善优化绿色信贷制度,进一步明确授信策略,为绿色信贷专业化发展提供了制度保障和决策依据。

强化流程管理。优化业务流程,建立了贯穿总分行、前后台绿色信贷的“绿色通道”,努力实现从前期营销、尽职调查、识别认定、风险审查、放款审核到贷后管理等各个环节的衔接。信用风险管理类型(CRMS)中建立了“工业转型升级标识”“融易信”等创新产品,是否国家限制行业、“三高一汰、两高一资”等标识,要求在业务申请时,需要进行相关标识判定。该行绿色信贷最新识别标准,一方面对存量授信业务进行划分认定,另一方面对增量业务进行审核和分类,推动实现绿色信贷客户数量、余额、品种、分布领域和项目节能减排等相关数据项的全面识别和管理。

出台配套保障措施。渤海银行石家庄分行将绿色信贷业务发展指标纳入了综合考评与经营计划KPI指标,利用考核杠杆指导和督促全辖提升绿色信贷监管政策落实力度;在信贷资源配置上予以重点倾斜,从每年有限的新增信贷规模、风险资产中,满足优质大型绿色信贷客户和相关创新产品占用需求。

## 工银安盛人寿保定中支“视频医生”为客户就医解难题

河北日报讯(通讯员柴龙)2022年4月底,保定的刘女士母亲眼睛出现问题,但突发的疫情让刘女士措手不及,心急如焚。正在焦急之际,她收到一条保单服务人员的信息,原来工银安盛人寿保定中支开展了“视频医生及线上购药”服务。刘女士马上接通了线上医生,医生根据老人的患病情况诊断为“视网膜脱落”,让刘女士不必担心,给她开了一些药并嘱咐了后续的治疗方案。医生的耐心细致讲解,让刘女士终于放下了心。

据了解,“视频医生”由全科医生以视频方式7x24小时不间断地提供日常疾病问题解答和健康咨询,并提供非处方药和处方药的用药指导;“线上购药”将由第三方服务机构的合作平台安排药品配送。

为扩大服务范围,工银安盛人寿保定中支与工商银行保定分行深度合作,将服务内容在工商银行保定分行微信公众号同时发布。特殊时期,工银安盛人寿保定中支为群众排忧解难,让客户随时随地享受专业健康咨询和送药到家服务。



石家庄市栾城区为石家庄市长期护理保险工作的试点区域之一,栾城区医疗保障局、中华财险石家庄中心支公司通力合作,充分发挥长期护理保险在长期护理保障供给方面的作用,提高重度失能人员及其家属获得感 and 幸福感。图为工作人员在巡查过程中,检查护理人员,询问失能人员病情,督促护理人员按照居家护理服务项目单进行护理。

倪磊摄

## 邯鄹金融机构坚持疫情防控和服务经济两不误

河北日报讯(记者白增安)今年以来,邯鄹银行业强化金融服务保障机制,在确保人员安全的前提下,保证各项业务和金融服务的连续性,用实际行动为疫情防控和稳产保供做贡献。

工商银行邯鄹分行强化特殊时期产业链金融服务,围绕省内农业龙头企业和能源化工、建筑安装、航天军工等行业重点企业,运用“铁信”“航信”“工银e信”等产品服务供应链融资需求。截至目前已累计发放线上供应链融资1.8亿元,及时帮助企业解决了资金周转问题;邯鄹银行疫情封控期间积极推广线上业务,优化线上服务,实行线上审贷,搭建网络审查审批环境,贷款业务即来即审,即审即报,保障客户融资需求。同时积极利用视频会议、内网OA、即时通以及微信等方式开展信贷工作,确保封控期间信贷服务不间断。邯鄹市主城区4月8日至17日封控期间,该行线上自营渠道累计交易17.8万笔,288.1亿元,交易金额同比增长169.2%,电子渠道分流率由上年的92.5%升至94.8%。加大特殊时期信贷投放力度,积极推广“抗疫贷”,支持企业共同

抗击疫情。疫情封控期间,为河北正塑料包装(五得利面粉包装供应企业,疫情防控重点保障名单企业)发放1000万元续贷贷款用于稳生产保供应,贷款利率降低0.5个百分点;张家口银行邯鄹分行针对企业融资需求,依托“线上化、一站式、非接触”的金融服务模式,通过张家口银行公众号,24小时为中小企业提供非接触服务,为企业提供“线上申请、智能审批”的融资服务。充分发挥线上信贷审批优势,为急需资金周转的小微企业客户发放个人经营性贷款40笔,金额822万元。

## 邮储银行河北省分行

# 新增2.49亿元信贷支持“专精特新”企业发展

河北日报讯(通讯员杨冬华 记者王巍)邮储银行河北省分行一直坚守服务中小企业的战略定位,通过制定专项政策,打造特色综合金融服务体系、开发专属信贷产品、开展专项营销活动、开辟绿色通道等多种措施,为“专精特新”企业输送金融活水,赋能专精特新企业发展。截至今年4月末,该行本年新增拓展“专精特新”企业47户,新增放款2.49亿元,“专精特新”企业结余382户,23.19亿元,贷款覆盖率13.02%,为“专精特新”企业发展提供了强有力的资金支持。

深入市场,开展“专精特新”企业调查研究,该行致力于为其提供专业、贴心的金融服务。涉县某经贸公司主要经营联萃、联萃联萃、联萃、三联萃、氢化三联萃,每年有大规模的研发投入,2019年该企业研发生产的氢化三联萃打破了国内高质量导热油长期依赖进口的僵局,填补国内空白,目前该企业已成为该化工细分领域的龙头企业,企业由此先后获得了国家级专精特新(重点)小巨人企

业、制造业单项冠军等多项荣誉。2022年3月,该企业成为国家级大型战略重点项目的二级供应商,急需大量资金采购原材料,但由于目前没有充足的抵押物,无法从银行获得银行授信。企业主抱着试试看的态度咨询了邮储银行涉县支行。在了解企业情况后,邮储银行涉县支行客户经理向企业主介绍了该行“专精特新”科技信贷产品,仅一周多的时间就完成了2000万元信用贷款的发放,贷款办理效率远远超出企业预期,企业得以按时向下游客户交付货物。

这一案例仅是邮储银行河北省分行服务“专精特新”企业的一个缩影,近年来,该行针对“专精特新”企业的服务质效持续提升,通过“五个到位”举措全方位为该企业赋能。

政策支持到位。深化机构改革,成立了普惠金融事业部,牵头开展全行“专精特新”企业一揽子金融服务,成立由省分行一把手任组长的“专精特新”工作领导小组和专项工作组,制定企业发展行动方案,保证各项工作推进扎实有效。

特色综合金融服务到位。聚焦“融资伙伴”“成长顾问”两大服务核心,整合创新以信贷类产品为主,投资类、服务类产品等N类产品为补充,支持个性化定制产品方案的“1+N+X”产品系列。“1”是信贷类产品,以“专精特新”企业核心特质为依托,基于大数据、企业核心资产、产业链供应链、融资担保增信等,为“专精特新”企业定制间接融资产品组合。“N”是其他产品,是为“专精特新”企业提供的投融资、培育规划、财务管理、私人银行等产品服务。“X”是个性化定制产品方案,针对专精特新“小巨人”企业和单项冠军企业,根据企业差异化金融需求,“一户一策”制定差异化、个性化金融产品方案。

信贷服务到位。该行打造“线上+线下”专属信贷产品,除了提供传统的抵质押贷款产品外,还致力于解决“专精特新”中小企业因经营轻资产、无传统抵押物等原因,难获得银行信贷资金支持的难题,为“专精特新”小微企

业提供额度专享、操作便捷、测额、申贷、7x24小时随借随还的全流程“端到端”的线上服务,持续优化“专精特新”企业融资体验;将“专精特新”企业纳入科技信用贷服务范畴,并将“专精特新”中小企业信用贷款额度提高至3000万元。

营销走访到位。该行开展了“专精特新”企业专项营销项目,充分利用分支机构多、接近市场的天然优势,充分调动行内资源开展主动营销,对省级及以上的2895户专精特新企业开展100%全覆盖营销走访,利用大数据工具筛选营销白名单,精准对接,提供暖心的金融服务。截至4月末,该行本年向209户“专精特新”企业发放贷款12.37亿元。

绿色审批到位。邮储银行河北省分行为“专精特新”企业量身定做了客户评级模型、授信政策指引、业务审核要点等,优化业务流程,“专精特新”企业优先审查审批;开展“专精特新”企业服务专项提升培训,提高分支机构客户经理服务能力。

## 强小微 优服务 中国信保河北分公司第三届小微客户服务节开幕

河北日报讯(记者任国省)5月31日,中国出口信用保险公司(以下简称“中国信保”)第三届小微客户服务节在北京拉开帷幕,中国信保董事长宋曙光出席开幕式并致辞。同日,中国信保河北分公司联合省商务厅、省工信厅、省贸促会、省工商联共同举办的“河北分公司第三届小微客户服务节”开幕式也同步举行。

据了解,中国信保已经连续三年举办小微客户服务节活动,本届小微客户服务节以“强小微、优服务”为主题,多项支持小微外贸企业的专题活动将于6月至8月在全国范围集中开展。

“为帮助企业提升风险防控能力,河北分公司积极推广应用‘信步天下’App、小微资信红绿灯、小微学堂等数字化服务产品,举办‘中国信保燕赵之声’网络直播活动,创新打造‘直播+短视频’线上培训体系。”中国信保河北分公司党委书记、总经理阎际发在致辞中介绍,中国信保河北分公司一直以来非常重视小微企业的服务支持工作,持续加大对中小微企业的支持。

河北分公司第三届小微客户服务节活动将着力突出“强小微、优服务”的主题,聚焦“以客户为中心”,重点着眼于以服务提升企业竞争力,特别是加强对专精特新“小巨人”等优质中小微外贸企业的支持帮扶。

“我们将深化落实河北省出口风险保障及融资服务七方机制和建行‘信保贷’、交行‘信融通’、中行‘融信达’等合作模式,不断扩大大小微企业保单融资覆盖面。”阎际发说。

活动现场,中国信保河北分公司与中国银行河北省分行签署了《支持培育“专精特新”外贸企业联合行动宣言》,携手打造小微企业专属信贷产品、联合开展惠企服务,助力企业开拓海外市场,共同支持“专精特新”外贸企业实现更大成长。同时,给“小巨人计划”重点支持企业授牌,并发布支持“专精特新”小巨人企业专项政策。

据了解,2022年1月至5月,中国信保河北分公司支持全省外贸规模达61.17亿美元,同比增长16.96%,服务企业1561家,支付赔款546.6万美元,为企业提供融资增信支持9.51亿美元,同比增长4.22%。其中,服务小微企业939家,占服务企业总数的60.15%;支持小微企业出口承保金额11.55亿美元,同比增长10.21%;向小微企业支付赔款365.55万美元,为27家小微企业提供保单融资增信支持2157.92万美元。



开幕式现场,中国信保河北分公司与中国银行河北省分行签署发布《支持培育“专精特新”外贸企业联合行动宣言》。

钟航摄