

资讯

# 河北多路资金助中小企业走好“专精特新”路

河北日报记者 任国省

今年以来,具备专业化、精细化、特色化、新颖化优势的“专精特新”中小企业越来越受到政策关注和支持。

从采取后补助的方式给予支持到贷款贴息,从专属融资担保产品到全生命周期的金融服务……近期,针对“专精特新”企业发展的融资需求,我省多路资金精准、高效地进行“输血”,助中小企业走好“专精特新”路。

## 政策不断“加码”支持

几年前,人们说起“专精特新”用的还是“小而美”,但今天“小巨人”已经走到了中国制造业的台前,成为高光聚集的一个群体。围绕“专精特新”企业,我省相关政策也不断“加码”支持。

省民营经济领导小组印发《河北省促进中小企业“专精特新”发展若干措施》,提出11大方面共36条措施,引导中小企业走“专精特新”发展之路。加大信贷投入,对重点支持的县域特色产业集群制造业企业首贷、新增的中长期贷款和信用贷款实施贷款贴息,对专精特新“小巨人”企业贴息标准上浮10%。优化服务模式,建立“专精特新”中小企业名单推送共享机制,鼓励银行企业金融结构为“专精特新”企业量身定制金融服务方案,打造专属信贷产品,加大信贷支持力度,优化相关服务内容。推动直接融资,全面落实推动企业股改上市融资三年行动计划,实施企业上市“蝶变计划”,推动企业登陆资本市场等。

此外,省地方金融监管局组织和引导省内金融机构积极对接“专精特新”企业融资需求,与省工信厅共同举办2022年产融合作签约仪式,依托河北省金融服务平台开展专精特新中小企业融资政策线上宣讲会,引导金融机构加大对“专精特新”及装备制造、县域特色产业等领域融资支持。举办“专精特新”企业融资及上市政策解读线上培训会,优先筛选符合条件的“专精特新”企业纳入上市后备资源库重点培育辅导,助推更多企业到多层次资本市场上市挂牌融资。

日前,河北省政府制定了扎实稳定全省经济运行的一揽子措施及配套政策。人民银行石家庄中心支行会同相关金融监管部门,研究制定出台了配套文件《关于稳定经济十条货币金融政策措施》,推动金融政策工具靠前发力,全力加大贷款投放力度,支持经济高质量发展。其中,提到重点支持高新技术企业、“专精特新”中小企业、产业链龙头骨干企业及上下游关键配套企业、道路货物运输经营者及物流配送企业融资。目前,人民银行石家庄中心支行已联合有关部门开展多批次的银企对接活动,向金融机构推送企业1.2万家。

河北省制造强省建设领导小组办公室印发的《统筹疫情防控和经济社会发展促进工业经济平稳增长的35条措施》也提到,进一步加大对“专精特新”中小企业信用贷款投放力度,鼓励金融机构量身定制金融服务方案,对“专精特新”小巨人企业贴息标准上浮10%;对创新能力突出的国家级“专精特新”小巨人企业,采取后补助的方式给予支持,单个企业最高可达100万元等。

具体到地方,保定博野县积极争取省级“专精特新”中小企业奖励扶持政策,对获得省级“专精特新”企业称号的给予一次性20万元奖励,同时研究出台“专精特新”企业奖励配套政策,用于提升企业核心竞争力。目前,已有3家“专精特新”中小企业获得97万元省级工业转型等专项资金支持。



工商银行承德分行领导实地调研天大铝业融资需求。 万玲摄



建行唐山市分行及开滦支行相关负责人走访唐山市贺祥智能科技股份有限公司,就贺祥出口项下海外业务进行充分沟通,同时结合企业下游客户情况,就解决企业应收账款回款慢、基数大等问题,探讨解决方案。 马胜男摄



唐山银行普惠金融部走访唐山市“专精特新”企业信达科创(唐山)石油设备有限公司,为企业发放普惠小微信用贷款1000万元。 邱晓明摄

不断加码的支持政策为“专精特新”企业发展增添更多动力。多位企业负责人表示,政策给支持,干劲更足了。

## 多路资金精准支持“专精特新”企业

嗅觉更加敏锐的投资机构和金融机构对“专精特新”中小企业也兴趣浓厚,多家金融机构将“专精特新”企业作为科技金融业务体系的重要客群,围绕其多元化融

需求,创新综合金融产品和服务。

近日,河北省再担保有限责任公司与省工业和信息化厅签署战略合作协议,共同助力我省“专精特新”企业高质量发展。河北省再担保公司将围绕服务“专精特新”中小企业这一目标,推出“专精特新”专属融资担保产品,提供融资担保专属授信额度,降低融资担保费率,建立企业信息共享与服务机制,引导金融资源更多、更好地支

持实体经济发展。

唐山银行机构积极对接“专精特新”企业融资需求,创新服务和产品,利用科技赋能,加大对“专精特新”企业的金融支持力度。截至2022年3月末,辖内有29家银行机构为“专精特新”企业合计提供贷款50.17亿元,较年初增加3.1亿元,增速6.57%,高于各项贷款增速2.45个百分点。

承德辖内银行机构则主动对接钢铁战略性新兴产业集群龙头企业,将承德地区河钢承钢公司、承德建龙特殊钢等国家重点支持的“专精特新”小巨人列入“白名单”予以重点支持。截至3月末,辖内银行机构制造业贷款余额74.51亿元,较去年同期增加13.27亿元,增幅21.67%。

建行河北省分行自去年以来着眼于“专精特新”企业普遍具有重科技、轻资产的特点,有针对性地推出随借随还的纯信用贷款“善新贷”,让更多“专精特新”企业感受到建行的金融温度,获得方便、快捷的信用贷款支持。截至今年4月末,建行河北省分行通过“善新贷”支持“专精特新”信用贷款余额达5.11亿元,居全国建行系统第一。截至今年4月末,已有212户“专精特新”企业获得建行河北省分行“善新贷”产品支持,融资金额高达7.54亿元。

中国银行邢台分行在普惠金融领域深耕细作,针对“专精特新”企业量身定制了“惠如愿·知惠贷”“惠如愿·科创贷”“惠如愿·专精特新贷”等系列产品,构建了渠道丰富、覆盖面广、适配度高的多元普惠金融产品体系。

金融活水精准滴灌,正在为河北“专精特新”企业的高质量发展带来勃勃生机。

## 创新评价体系提升授信可得性

“专精特新”企业具有专业性强、轻资产、高成长性的特点,想要持续做大做强、往更高层次发展,获得强有力的金融支持尤为重要。

中国银行邢台分行有关人士表示,在企业初期提供的主要是资金支持,后续将会根据企业的发展需求,提供包括贷款、发债、上市辅导、金融科技等在内的综合服务方案,为企业提供全生命周期的金融服务。据了解,截至2月底,中国银行邢台分行已经与171家“专精特新”企业对接,累计为科创企业提供信贷支持8.58亿元。

但跨过“首贷”门槛,“专精特新”企业融资仍面临传统抵押物较少、创新能力难以量化的难题。“专精特新”中小企业多数是处于初创期、成长期的轻资产企业,如果按照传统的抵押评估机制,往往难以获得足够的金融支持。对此,需要创新相关机制等,将科创型企业的技术转化为量化打分的“硬通货”。

邮储银行河北省分行作为“专精特新”企业量身定制了客户评级模型、授信政策指引、业务审核要点等,优化业务流程,“专精特新”企业优先审查审批;开展“专精特新”企业服务能力提升培训,提高分支机构客户经理服务能力。

唐山银行机构则持续下沉金融服务,对接“专精特新”企业融资需求,创新评价体系,优化审批流程,搭建专属撮合平台,助力“专精特新”企业转型升级发展。如建设银行唐山分行依托大数据优化科技企业专属评价体系,满足企业创立、技术研发、成果转化等不同阶段的融资需求,形成了覆盖“专精特新”企业全周期的融资链条。

多家金融机构对“专精特新”企业创新综合评价体系,提升其授信可得性。在政策引导下,新的金融支持“生态”正在形成。

河北日报(记者白增安)今年以来,在邯郸银保监局大力支持下,中国工商银行邯郸分行采取服务实体经济、发展普惠金融、防范金融风险等多项举措,全方位打造“人民满意”银行。

提质增效,服务实体经济。在疫情防控常态化情况下,积极对接辖区内企业融资需求,推进产品创新、服务提质。截至5月末,全行公司贷款余额较年初净增11亿元。制造业贷款较年初净增33亿元,余额突破百亿元。积极响应政府号召,持续拓宽业务领域,6月6日,成功利用货币政策工具为企业投放首笔1亿元的低利率科创再贷款。

创新金融产品,服务小微企业。先后推出结算、税收等18个场景信用贷款产品,针对烟草、医保等小微企业设计“烟草贷”“医保贷”等特色融资方案,缓解了客户资金压力。截至5月末,该行银保监口径普惠贷款较年初增长4.33亿元,累计为1604户小微企业发放普惠贷款18.26亿元。

严格落实惠农政策,服务乡村振兴。不断提升乡镇金融服务能力,依托“兴农通App”搭建线上服务平台,解决农村客户办卡难、缴费难问题。结合邯郸各个区县产业园区的特性,创新推出“冷链贷”“商票贷”“畜牧贷”“粮食收储贷”等多个特色产品。截至5月末,该行涉农贷款较年初增长20亿元。

“整合+赋能”,提供一体化服务。推进到网点“一次办成业务”,着力构建“一点接入,全行响应”的服务格局。截至5月末,工行邯郸分行新增个人客户7.1万户,对公结算账户3976户,私人银行76户,国际业务13户,新支持5户上市公司发展,代发工资额同比净增15.57亿元。

“厅堂+数字”,提供全时段服务。借助工行金融科技优势,依托“云网点”“智慧大脑”等平台,通过线上提供“7\*24”的金融服务,实现网点数字化转型。探索建立“数字化门店+移动网点+云网点”三位一体的数字化服务模式。

“金融+非金融”,提供全领域服务。围绕群众消费、资产升值等提供公私联动多条线产品的综合配置,提升员工综合服务能力。加强投诉治理和消费者权益保护,聚焦解决信用卡协商还款等群众投诉集中领域,不断提升服务质量。截至5月末,工行邯郸分行监管转办投诉仅1件,同比减少15件,降幅93.75%。

# 多举措支持地方经济高质量发展

工行邯郸分行

## 中行石家庄分行 打好跨境金融服务“组合拳”

河北日报(通讯员姜楠)近年来,中行石家庄分行坚决贯彻中国银行总行发展战略思想,以客户为中心,积极推动石家庄外贸企业平稳健康发展。

该行积极开展“暖企促贸”专项行动,发布《“稳外贸”金融服务十大措施》,邀请了市内100余家外贸企业参加“暖企促贸”政策与产品宣讲会,向外贸企业宣讲我行“稳外贸”优惠政策和金融服务措施,各县级中行机构也结合当地情况,通过与当地政府联合发布《金融服务方案》、共同举办对接会、座谈会,联合走访企业等多种方式,为石家庄外贸企业提供政策支持 and 金融服务。中行石家庄分行从精准融资、减费让利、绿色通道、线上服务等多方面为企业提供便利支持,持续为外贸企业减负、坚持为外贸经济加油。该行还与商务厅、石家庄海关联合举办“我为群众办实事,RCPE企业行——百场千企宣介活动”专场培训,通过“线上+线下”的形式服务外贸企业129家,继续担当社会责任,服务外向型企业,计划在本年开展10场活动,覆盖企业1300家。

同时,中行石家庄分行全程服务辖内企业参加首次在网上举办的第127届、第128届广交会,作为全省唯一受邀银行参加省商务厅组织的广交会参展企业专题培训,并为参展企业提供广交会特色金融服务产品;详细了解外贸出口客户信贷需求,出台了《中小企业“外贸企业综合授信方案”》等优惠政策为企业授信支持,并积极落实疫情期间小微企业支持政策,扩大贷款本息延期绿色通道。今年以来,该行共为外向型小微企业办理了1.6亿元延期还本业务,惠及企业31家,为59家外向型小微企业投放2.3亿元普惠贷款。

此外,今年以来该行与正定自贸试验区充分合作,跟进项目进展,了解企业困难,组织对区内26家企业进行摸底调研,为其中3家企业投放2.7亿元贷款,并与23家企业达成19亿元的合作意向。据悉,该行为正定自贸试验区企业提供了首笔跨境收购业务,并根据重点企业需求进行业务拓展指导,为区内企业提供最优最新的自贸区金融创新服务,积极落实各项金融创新政策。截至目前,中行石家庄分行已经在多项制度创新方面实现项目落地,包括“资本金再投资+意愿结汇”、FDI资本金汇入、“单一窗口”税费支付、“两步申报+电子汇总征税保函”“债券通”等业务,均实现业务首发。

中行石家庄分行国际结算、跨境人民币市场份额始终保持高位运行,截至5月末,国际结算市场份额35%,较上年末提升3个百分点,该行将持续巩固跨境业务领先优势,不断优化业务流程,凝心聚力打造专业领先、品类齐全、体验优良的跨境金融服务体系。

## 今日导读

奋进新征程·保险守护稳稳的幸福——全国保险公众宣传日河北保险业特刊

>>>见T1-T7版

# 多家银行停止部分产品自动理财服务

河北日报记者 任国省

近日,某国有银行在官网发布《关于停止自动理财服务的公告》称,自5月30日起,将停止一款开放式人民币理财产品的自动理财服务。

随后,多家银行跟进,均有产品停止自动理财服务。净值转型的深入与现金管理类理财产品收益优势不再,使得银行对自动理财服务作出优化和调整,确保投资行为符合“买者自负、卖者尽责”的核心要求。

## 为符合监管规定而停止

自动理财服务是指客户通过与银行一次性签约,即可自动定期购买指定理财或基金产品。客户在自主设定账户留存金额后,账户余额高出留存金额的部分若达到指定理财产品的申购金额,系统就会自动进行申购。

由于自动理财申赎灵活,收益又比一般活期存款利率高,受到部分投资者的青睐,

此前多家国有银行、股份制银行争相推出具备自动理财服务功能的产品。

近日,某国有银行官网发布《关于停止自动理财服务的公告》称,该行将于2022年5月30日起,停止“金钥匙·安心快线”天天利滚利第2期开放式人民币理财产品的自动理财服务,该产品申购、赎回等服务不受影响,仍可正常办理。

“这款我们很久没有再售卖了。”该行石家庄一营业网点工作人员告诉记者,现在的理财产品收益都是浮动的,不再适合做自动理财,而且这款产品的利率也不高。对于暂停原因,公告中提到,是根据《关于规范金融机构资产管理业务的指导意见》(即“资管新规”)、《关于进一步明确规范金融机构资产管理业务指导意见有关事项的通知》等监管规定。

据了解,目前有多家银行停止自动理财服务。部分银行关闭自动理财业务的同时,

银行的通知存款、货币型基金等产品的自动理财服务仍在运营。

## 自动理财不适合净值型产品

银行推出的自动理财服务主要针对保本或低风险理财产品,理财产品处于刚性兑付阶段,而现在理财市场已进入全面净值化阶段,保本理财全部退出,因此自动理财服务已经不适合打破刚性兑付环境下的净值型理财产品。

根据“资管新规”规定,金融机构应当加强投资者教育,不断提高投资者的金融知识和风险意识,向投资者传递“卖者尽责、买者自负”的理念,打破刚性兑付。投资者购买理财产品前必须接受风险评估,机构应依据投资者的风险承受能力推荐相应风险等级的产品。

需要注意的是,投资者的风险偏好和承受水平处在不断变化之中,自动理财服

务的自动申购、自动扣款、自动投资等功能,无法保证投资者能定期接受风险评估,与监管精神背离。反之,投资者也应当主动获知理财产品的风险等级以及净值变化情况,在充分了解基础上选择适合的产品进行投资,自动理财服务显然很难满足这些要求。

业内人士表示,相关银行停止自动理财服务主要是为了符合“资管新规”要求,封闭式理财产品应该明确划分,扩大由机构主观添加自动续期功能,申购赎回应由客户自主决策。

随着市场变化,自动理财不会重现昔日风光。长期来看,非标准化的理财产品会逐渐减少,理财产品会越来越规范。而自动理财服务的停止也传递出一个信号,在“买者自负、卖者尽责”的资管大环境下,投资者选购理财产品务必先了解产品风险,切忌盲目买入。