

全力打好灾后恢复重建攻坚战

产粮大县耕种忙

——宁晋县秋耕秋种见闻

河北日报记者 邢云 通讯员 范素素

“我承包了1020亩地,今天种完这100多亩,今年秋种就全部完成了。”10月18日一大早,宁晋县雅雅粮棉种植专业合作社高月恒和几位职业农民,驾驶着旋耕机、播种机、镇压机,在换马店镇曹伍疃村外的田间作业,一粒粒孕育着希望的麦种被播入湿润的土壤中。

“旋耕后的麦田表层土壤疏松,播种后实施镇压作业,可以压实土壤、压碎土块、平整地面,保证小麦出苗率。”高月恒说,播种前两天,县农业农村局安排植保站站长张盛茂来到合作社,现场指导整地、施肥、灌水,义务提供各种技术服务。

地处冀南平原的宁晋县,是我省产粮第一大县。走在宁晋县的田间地头,只见

各种农业机械往来穿梭,呈现出一幅喜人的秋耕秋种图。

“今年全县投入逾18000台机械,其中玉米收割机2200余台、大中型拖拉机4000余台,其他配套旋耕机、秸秆还田机、播种机等12000余台。”宁晋县农业农村局局长张哲说,今年夏天,宁晋一些农田遭受洪灾,县委、县政府将秋收秋种摆在突出位置,以“提高播种质量、培育冬前壮苗”为核心,统筹谋划,科学施策,切实保证群众的“粮袋子”能够鼓鼓的。

为确保农业技术普及到位,宁晋县组织500多名农业技术人员,深入田间地头,指导合作社、家庭农场、种植大户、小农户开展种子包衣、药剂拌种等,为保障小麦

应播尽播提供技术支撑。

同一天,地处宁晋县东南部的大曹庄镇,张盛茂一早赶到农户米英彬家里,手把手教他给小麦包衣拌种。今年夏天,大曹庄镇不少农田被淹,张盛茂等技术人员成了当地农民的技术顾问。

“小麦包衣拌种必须按照比例操作,药和水混合均匀制成药浆,用在小麦上,这样才能预防多种病害。”张盛茂一边操作,一边对米英彬说,这是防治小麦病虫害的一项关键措施,操作成功就能实现“一拌多效、事半功倍”。

据介绍,宁晋县制定了《2023年冬小麦播种及冬前管理技术意见》《2023年受淹农田小麦技术指导技术意见》等,通过发放

明白纸、大喇叭广播、百姓议事厅微信群、公众号推送等多种方式,积极宣传小麦播种期病虫害防治技术,为小麦丰收奠定基础。

“现在,全县正在开展第二批主题教育,我们直接面向群众、面向基层、面向实际,组织业务骨干深入一线为农户排忧解难。”张哲说,全县共设立化肥、种子、农药等农资网点246个,覆盖364个村,能够满足全县小麦种植需求。

目前,宁晋县秋收全部完成,全县秋玉米收获面积96.5万亩左右,大豆1.84万亩。今年该县计划播种冬小麦93万亩,目前已完成74万亩,预计10月25日前全部完成播种。



就业有渠道 致富有门路

德胜村的“得胜新经”

河北日报记者 李艳红 通讯员 宋海鑫

10月20日,在张北县小二台镇德胜村的马铃薯储藏窖内,村民梁海林和几位工友正忙着筛选微型薯。“现在设备先进了,机器自动数粒,我们就负责‘上料’,同时把品相不好的微型薯挑出来。”梁海林说,筛选好的微型薯按标准打包,继续存放在窖里,来年开春后将发到周边乃至全国的种植户手里。

微型薯也称马铃薯原种,个头仅鹌鹑蛋大小,别看它小,却论个卖,是名副其实的“金豆豆”。“今年行情不错,一般一粒能卖到四毛到五毛钱。”德胜村党支部书记叶润兵告诉记者,今年村里种了500多个微型薯大棚,按一个棚4万元左右产值估算,总产值能达到2000万元左右。

2017年,德胜村的马铃薯薯产业

驶上快车道,村“两委”班子瞅准马铃薯薯种植的商机,利用上级扶贫专项资金建起了280个微型薯大棚。“这样一来,许多没有投资资金的种植户就可以承包大棚来搞种植了。”叶润兵说,为了提高种植水平,村里还先后邀请了多位农业科研院所及高校的专家教授,手把手给村民传授技术。

“经过这些年的经验积累,许多村民都成了微型薯种植专家。”叶润兵笑着说,村民中有魄力、有实力的就自己承包大棚搞种植,挣个“快钱”,其他农户则可以选择进棚打工,挣个“稳钱”,家家都有增收致富的门路。

村民李英花就是微型薯大棚里的“打工族”,从春天育苗开始就在棚里忙活,

“这不,前两天刚收完微型薯,紧接着月底又要开始进组培室切苗了。一年收入四五万元没问题。”

“我粗算过,全村500多个微型薯大棚,一年从种到收再算上日常管理,可创造长期就业岗位近150个。”叶润兵说,“前些年,人们一到冬天都猫冬了,现在哪有闲人,都忙着挣钱呢。”

除了微型薯种植,近几年,德胜村的旅游民宿业也发展得红红火火。

“单今年夏天,我家的民宿就赚了3万多元。现在,入冬后的房间也预订出去了,全年算下来能有5万多元的收入。”说起自家民宿今年的经营情况,村民陈丽柱语气里透着骄傲,“咱是打心眼儿里感谢村里搞的新民居建设,让大家伙儿搭上了

旅游致富的快车。”

叶润兵说,从2017年德胜村建设第一批新民居以来,村里不断完善公共服务设施,下大力实施绿化、美化、亮化、净化工程,村容村貌发生了翻天覆地的变化,“如今,村里村外风景如画,旅游旺季来村里的游客络绎不绝。”

“往南十几公里是草原天路,往北十几公里是中都草原,村里发展旅游民宿很有优势。”陈丽柱说,“一到旅游旺季,我家的民宿早早被抢订一空。今年我还接待了几拨团队游客,旅游民宿产业成了咱村发展的一张金字招牌。”

“除了像陈丽柱这样自己干,村民们还可以选择把闲置房屋交给村里专门经营民宿的旅游公司统一管理,每年能拿到1.5万元左右的租金。”叶润兵说,目前,全村共有80多套民宿对外经营,旅游民宿正在成为德胜村一个新的经济增长点和村民增收致富的新门路。

“去年,德胜村的村集体收入已超200万元,村民人均收入超2万元。念好自己的‘得胜经’,德胜村的致富路、幸福路一定越走越宽阔。”叶润兵说。

河北日报讯(通讯员朱卓然)“近期我们探索实施了办公设备和耗材3个集中采购项目,在明确产品参数、服务和质量的前提下,综合成本节约了37.2%的财政资金。”雄安新区财政支付中心(以下简称“雄安财政”)资产组负责人表示。

今年以来,雄安财政以行政事业单位办公设备和耗材采购工作为契机,积极探索区域性集中采购模式,在降低采购成本、提高采购质效、防范廉政风险等方面走出了新路径。

为贯彻落实《行政事业性国有资产管理条例》《党政机关厉行节约反对浪费条例》等有关规定,从源头加强国有资产配置监管,推动建立新区批量集中采购长效机制,今年年初,雄安财政印发了《雄安新区行政事业单位通用办公设备、办公耗材批量集中采购实施方案(试行)》(以下简称“方案”),从采购需求大、采购次数频繁、技术标准较统一的办公设备、耗材的采购入手,进一步规范雄安新区本级和三县预算单位的采购活动。

根据方案,今年实施了3个采购项目,在省公共资源交易中心和雄安新区公共资源交易分中心完成开评标工作,坚持公平、公正、公开的竞争原则,主动接受各方监督,有效防范采购过程中可能出现的廉政风险。在探索实施的3个采购项目中,办公设备中中标价较新区配置标准降低了40%,复印纸中标价较市场价低了42.8%,大幅降低了采购成本。

“这几次采购中标价出乎我们的意料,但在情理之中。我们充分发挥规模采购效益,促进投标企业之间的良性竞争,既能优化营商环境,也能有效节省财政资金。”上述负责人说。

下一步,雄安财政将继续推动国有资产管理和政府采购工作高质量发展,积极探索建立区域性办公设备、办公耗材集中采购示范基地,努力打造高质量政务办公供应链生态体系,逐步形成区域采购的新业态。

雄安探索区域性集中采购模式取得新成效 三个集中采购项目节省成本三成多

河北启动2023年“社保服务进万家”宣传活动

河北日报讯(记者解楚楚)10月21日,由省人社厅主办的河北省2023年“社保服务进万家”宣传活动启动仪式在石家庄市举行。全省各市、县(区)分会场同步开展。

活动以宣传贯彻《社会保险经办条例》为契机,以“全民参保 共享美好”为主题,持续至10月27日。活动期间,全省人社系统将集中组织开展社保政策进社区、进乡村、进企业、进校园“四进”活动,展示便民服务特色亮点,创新宣传形式,线上与线下融合联动,用群众语言讲好社保故事,用数据语言算清社保账目,把社保政策讲通讲透。

“感谢这次活动,帮我解决了一个困扰已久的社保问题。”当天,来自石家庄市井陘县的许鑫龙在现场告诉记者。

许鑫龙说,他父亲的户籍所在地是石家庄市井陘县。过去,他父亲一直在山西省阳泉市工作,从2011年4月起共缴纳了4年山西省企业养老保险。

“现在,我想把我父亲的企业养老保险关系转回河北省,不知道要怎么操作?”许鑫龙询问了工作人员。工作人员告知其相

关社保政策和具体操作流程,为其答疑解惑。

“我们围绕小微企业职工、灵活就业人员、平台就业人员等重点群体,开展参保扩面宣传活动,积极推动参保覆盖面持续扩大。”省人社厅相关负责人表示,通过广泛深入普及社保政策,进一步提高社会公众依法履行社保义务、维护合法权益意识,打造惠民生、暖民心的社保特色服务品牌。

记者了解到,近年来,省人社厅着力促改革、惠民生、防风险、优服务,社保覆盖范围不断扩大,待遇水平稳步提高,管理服务提档升级。据统计,截至今年9月底,全省基本养老保险、失业保险、工伤保险参保人数分别为5469.39万人、808.37万人和1155.11万人。同时,社保数字化转型取得显著成效,数据治理走在全国前列,社保经办信息化便民化服务水平实现跃升。

“下一步,我们将持续深化社保制度改革,扎实开展全民参保计划,坚持依法高效经办,强化数据赋能,提升信息化建设水平,不断增强群众的获得感、幸福感、安全感。”省人社厅相关负责人表示。

邯郸率先对市级历史文化名镇名村和传统村落进行立法保护 保护条例12月1日起施行

河北日报讯(记者刘剑英)从10月18日邯郸市人大常委会召开的《邯郸市历史文化名城名镇名村和传统村落保护条例》(简称《条例》)新闻发布会获悉,该市在全省率先对市级历史文化名镇名村和传统村落进行立法保护,推动历史文化遗产应保尽保、传承发展。《条例》将于今年12月1日起施行。

邯郸是国家历史文化名城,但由于保护体系不完善等原因,当地还存在商业开发过度、拆真建假、过度修建仿古建筑等现象,影响和破坏了历史文化遗产的整体性、真实性和传承性。为更好地保护历史文化遗产,延续历史文脉,邯郸通过地方立法,建立和完善城乡历史文化分级保护体系。

《条例》共七章四十九条,包括总则、保护规划、保护措施、法律责任等内容。《条例》明确,把市级历史文化名城名镇名村和传统村落作为储备项目库,优先申报国家和省级历史文化名城名镇名村和传统村落;由县级人民政府应当定期组织有关部门和专家,对历史文化名城名镇

村和传统村落保护情况进行监测评估,并向社会公布监测评估结果;对遭受严重破坏的历史文化名城名镇名村和传统村落,由建设行政主管部门作出濒危警示,并责成有关单位和个人采取补救措施,限期整改。

关于保护规划和措施,《条例》规定:编制国土空间总体规划应当统筹历史文化遗产保护的空间需求,历史文化名城名镇名村和传统村落专项保护规划应当与国土空间总体规划相衔接且规范期限一致,村民委员会应当根据专项保护规划将保护要求纳入村规民约。

关于传承和利用方面,《条例》规定:市县级人民政府应当以历史文化名城名镇名村和传统村落保护利用为重点,推进城乡统筹发展和乡村振兴战略实施,统筹规划建设区域基础设施、公共服务设施和旅游接待设施,优化整合传统资源,提升整体保护和综合水平;鼓励在保护传承基础上,对历史文化名城名镇名村和传统村落进行合理利用,统筹各类业态,推动具有地方特色的文化产业发展。

秦唐高速唐山段建设稳步推进

10月17日,工人在唐山滦州市内的秦唐高速公路跨滦河大桥建设工地施工(无人机照片)。近日,秦(秦皇岛)唐(唐山)高速公路项目唐山段各标段建设正在按照节点要求,稳步扎实推进。据介绍,秦唐高速公路起点位于秦皇岛市北戴河新区境内的京秦高速滦河互通立交,终点至唐山市丰南区接唐港高速,全长76.87公里,是秦皇岛市和唐山市两地连接北京、天津、雄安新区的大通道。

新华社记者 杨世尧摄



关注第十九届中国吴桥国际杂技艺术节

赛场之外找市场

——第九届国际杂技商演项目洽谈会现场见闻

河北日报记者 史晓冬

10月21日下午,沉浸式体验剧《乐动敦煌》精彩片段在第九届国际杂技商演项目洽谈会(以下简称“杂技会”)惊艳亮相,吸引了众多来宾的目光。“这部剧通过活化敦煌古乐器、古乐谱的研发成果,以音乐、影像、灯光、机械、装置、舞美道具等多种手段,结合演员真人演绎,再现敦煌壁画中乐、舞、诗的璀璨繁盛,充分表达了‘敦煌元素、华夏故事、中西交融、世界大同’的文化内涵。”乐动敦煌(敦煌)文化旅游产业发展有限公司市场总监张静说,这次杂技会有众多海外企业和机构参与,借此机会推介《乐动敦煌》,一来可以展示传播中华优秀传统文化,二来也有助于品牌宣传,带来更多合作发展机遇。

作为吴桥杂技节的重要组成部分,杂技会是市场化运作的一个成功典范,它可以让院团和剧院直接对接,把剧目、产品直接推向市场。记者在现场看到,来自全国各地的每一个招商项目,都有翔实材料,

或配有精美的图片介绍,或制作了简单海报,甚至有些项目直接带来演出团队现场展演。一系列周到扎实的准备,受到中外客商一致好评。

“不仅看到了精彩的开幕式表演,还找到了满意的合作伙伴。”举办这样一个洽谈会很有必要,可以和各地杂技团负责人面对面地交流,很直接、很方便。”杂技会上,全国多家有实力的杂技团与国内外演出经纪公司对接洽谈杂技商演项目,并向中外来宾展示了自己的项目和产品。

吴桥杂技道具厂,是一家提供各种杂技魔术道具定制的工厂。为满足市场需要,该厂在杂技道具、舞龙舞狮、民间绝活等领域做出了很多创新。欣赏了《乐动敦煌》节目的推介,吴桥杂技道具厂厂长万宝祥感触颇多,“精彩的杂技演出,离不开精美的杂技道具,我想借助杂技会这个平台,把自己推销出去,让世界各个杂技演出

团体都能用到吴桥生产的杂技道具。同时也希望与世界各地的杂技演出团体携手发展杂技产业,把杂技产业打造成一个产业链。”为了参加本届杂技会,万宝祥做了充分准备,他和同事带来画册、海报等多套介绍自己公司的资料,全部都发给了现场来宾。

志合者,不以山海为远。如约而至的杂技盛会,唱响开放之音,拉紧团结之手,激荡着共促杂技产业发展的澎湃动能。本届杂技会上,北京华艺星空文化发展有限公司与美国聚光灯艺术制作公司、北京金典文化艺术有限公司与保加利亚斯蒂凡尼艺术公司通过前期沟通,签订战略合作协议。

“我对本届杂技节印象最深的是开幕式演出。这场演出所有视觉形象设计都跟‘桥’有关系。桥,连接道路,也连接彼此心灵,缩短了大家之间的情感距离,也让杂技技艺和文化得到充分交流。”杂技会现场展

位前,美国聚光灯艺术制作公司总经理大卫·法凡正在翻看节目介绍单,并向杂技团工作人员了解演出形式、节目内容等相关情况。大卫·法凡说:“杂技会也像一座桥梁,通过这座桥,跟中国优秀的杂技院团、杂技演员建立联系,把中国的优秀杂技剧目推介到国际舞台,也把国际上的精彩节目和杂技团体介绍到中国来。”

在杂技会交流与洽谈环节,淘宝直播内容化主播华北区域运营负责人王芊很忙碌。她一会儿与杂技院团负责人沟通,一会儿又去展位前了解项目。“在和院团负责人沟通过程中,发现了很多好的杂技节目,这些节目内容优质且稀缺,很容易吸引用户停留在直播间。对于这些优质内容,淘宝直播会给予现金和流量的双重补贴。”王芊介绍,互联网时代要通过网络平台推介自己的节目,打造自己的品牌,积极地将艺术价值转化为品牌价值和商业价值,让优秀杂技节目通过互联网登上全国各地的舞台,甚至走出国门,走向世界。

赛场有曲终人散之时,市场却永无落幕之日。中国吴桥国际杂技艺术节不仅是一个国际大赛场,还是一个杂技节目的国际交易市场。河北省文化和旅游厅相关负责人表示,希望通过杂技会这一平台,为更多杂技院团提供展示自我的机会,促进中外杂技演出项目交流,推动国内外杂技演出市场发展。